

Equipos, instrumentos y dispositivos médico-hospitalarios en Chile

A. CIFRAS CLAVE

En 2021, el comercio exterior de Chile de equipos, instrumentos y dispositivos médico-hospitalarios ascendió a 1.366 millones de USD. La mayor parte de estos intercambios (98 %) corresponde a importaciones, lo que convierte a Chile en un país fuertemente dependiente del extranjero. Sus principales proveedores son EE. UU., China y Alemania¹.

A pesar de que España no se encuentra entre los principales proveedores en este mercado, las oportunidades existentes para las empresas son abundantes. Por un lado, se trata de un mercado que se ha triplicado entre 2010 y 2021: prácticamente todas las categorías de producto analizadas han experimentado un aumento considerable en ese periodo. Esto se debe, en parte, al esfuerzo de inversión pública llevado a cabo entre los años 2018 y 2022 (10.000 millones de USD), y a la relevancia del sector tras el inicio de la pandemia de COVID-19. Además, la notable presencia de firmas españolas en el diseño, construcción y concesión de centros de salud en Chile ofrece una oportunidad para las empresas proveedoras de equipos, instrumentos y dispositivos médicos.

Indicador	Valor
Tamaño del mercado (2021)	1.366 millones de USD
Porcentaje de importaciones sobre total del mercado (2021)	98 %
Aumento de las importaciones 2019-2021	+41 %
Participación de España en las importaciones chilenas (2021)	20 millones de USD (1,6 %)
Inversión pública en infraestructura sanitaria (2018-2022)	10.000 millones de USD

¹ Legal Publishing (2022). *Estadísticas de exportaciones e importaciones en Chile*. [Base de Datos].

B. CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO

B.1. Definición precisa del sector estudiado

La presente ficha se centra en los **equipos, instrumentos y dispositivos médico-hospitalarios**. Aunque las partidas analizadas no comprenden la totalidad de los bienes utilizados en el sector, en la práctica representan la gran mayoría de su demanda. Dado el elevado número de artículos incluidos y su variada tipología, se han clasificado las partidas seleccionadas en las siguientes categorías, a efectos de facilitar el análisis:

- **Consumibles sanitarios y dispositivos para diagnóstico:**

Partida	Subpartidas	Productos
3005	3005.1011, 3005.1019, 3005.1020, 3005.1030, 3005.1090, 3005.9010, 3005.9020, 3005.9090	Apósitos con capa adhesiva, esparadrapos, curitas, gasas, vendas, etc., impregnados o recubiertos de sustancias farmacéuticas
3006	3006.1010, 3006.1020, 3006.1031, 3006.1039, 3006.2000, 3006.3000, 3006.4020, 3006.5010, 3006.5090, 3006.6000, 3006.7000, 3006.9100	Catguts, hemostáticos reabsorbibles, adhesivos y ligaduras estériles, reactivos para determinación de grupos sanguíneos, preparaciones opacificantes, cementos para refección de huesos, botiquines, preparaciones en gel para cirugía, etc.
3822	3822.0000	Reactivos de diagnóstico sobre cualquier soporte, excepto los de la partida 3006; materiales de referencia certificados
4015	4015.1100	Guantes, mitones y manoplas para cirugía

- **Ortoprotésicos e implantes médicos:**

Partida	Subpartidas	Productos
9021	9021.1000, 9021.3110, 9021.3120, 9021.3190, 9021.3910, 9021.3920, 9021.3930, 9021.3940, 9021.3950, 9021.3990, 9021.4000, 9021.5010, 9021.5090, 9021.9000	Prótesis articulares, implantes mamarios, bombas implantables para liberación de medicamentos, lentes intraoculares, válvulas cardíacas, stents vasculares y neurológicos, marcapasos, etc.

- **Instrumentos y aparatos médicos:**

Partida	Subpartidas	Productos
8419	8419.2000	Esterilizadores médico-quirúrgicos.
9018 (1) - aparatos electrodiagnóstico ²	9018.1100, 9018.1200, 9018.1300, 9018.1400, 9018.1900, 9018.2010, 9018.2020	Electrocardiógrafos, aparatos de diagnóstico (ultrasónicos, magnéticos), de centellografía, de rayos ultravioleta o infrarrojos, etc.
9018 (2) - jeringas, catéteres, etc.	9018.3111, 9018.3112, 9018.3120, 9018.3190, 9018.3210, 9018.3220, 9018.3910, 9018.3920, 9018.3930, 9018.3940, 9018.3990	Jeringas, agujas tubulares y de sutura, catéteres, bolsas recolectoras de sangre, sondas, sets de administración de soluciones, etc.
9018 (3) - otros instrumentos y aparatos	9018.9010, 9018.9020, 9018.9030, 9018.9040, 9018.9050, 9018.9081, 9018.9082, 9018.9083, 9018.9089, 9018.9090	Desfibriladores, incubadoras, monitores cardíacos, aparatos para diálisis y anestesia, bisturíes eléctricos, endoscopios, bombas de infusión, etc.
9019	9019.1000, 9019.2010, 9019.2020, 9019.2090	Aparatos de mecanoterapia, para masajes, de sicotecnia, de ozonoterapia, de oxigenoterapia, etc.
9022	9022.1200, 9022.1210, 9022.1290, 9022.1400, 9022.1410, 9022.1411, 9022.1419, 9022.1490, 9022.2100, 9022.2110, 9022.2120, 9022.2130, 9022.2900, 9022.3000, 9022.9000, 9022.9010, 9022.9020, 9022.9090	Aparatos de tomografía, tubos de rayos X, unidades generadoras de radiación, cañones para emisión de radiación, aparatos de radiaciones alfa, beta y gamma, etc.

² A efectos de esta ficha, dada la gran diversidad interna de las subpartidas que contiene la partida 9018, se ha decidido dividirla en tres unidades de análisis.

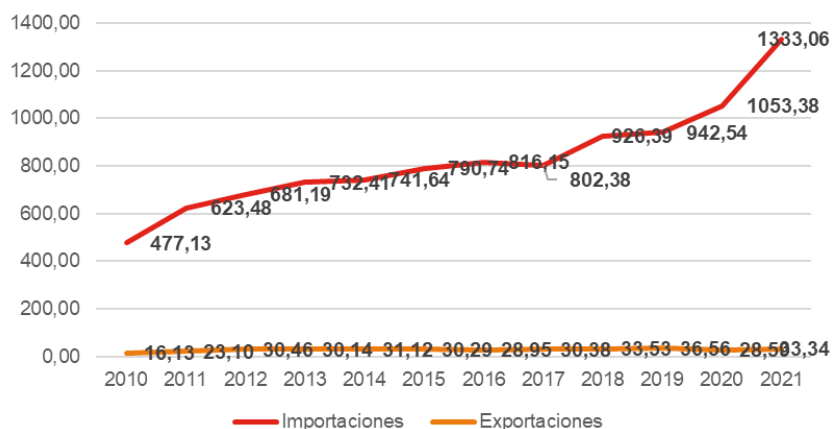
B.2. Tamaño del mercado

El mercado chileno de los equipos, instrumentos y dispositivos médicos se caracteriza por una **alta dependencia del extranjero**, ya que el número de productores locales es muy limitado. Se estima que **las importaciones satisfacen más del 98 % de la demanda nacional**³. Por el contrario, las exportaciones de Chile de este tipo de bienes son muy reducidas. Esto hace **atractivo al sector para los proveedores extranjeros**.

De acuerdo con el análisis de las partidas seleccionadas, **las importaciones de equipos, instrumentos y dispositivos médicos ascendieron a 1.333 millones de USD en 2021**. Esto ha supuesto un crecimiento de alrededor del 41 % con respecto al 2019 y del 27 % con respecto a 2020. Si se compara con 2010, las compras al extranjero casi se han triplicado, desde los 477 a los 1.333 millones de USD. En lo que se refiere a **las exportaciones**, estas fueron de **33,34 millones de USD en 2021**. Aunque también han crecido desde 2010 (un 107 %), en términos absolutos se encuentran a gran distancia de las importaciones. En conjunto, **los intercambios comerciales entre Chile y el exterior se situaron en 1.366 millones de USD en 2021**.

EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CHILENAS DE EQUIPOS, INSTRUMENTOS Y DISPOSITIVOS MÉDICOS

Valor CIF en millones de USD, 2010-2021



Fuente: Elaboración propia en base a estadística de aduanas (Legal Publishing, 2022).

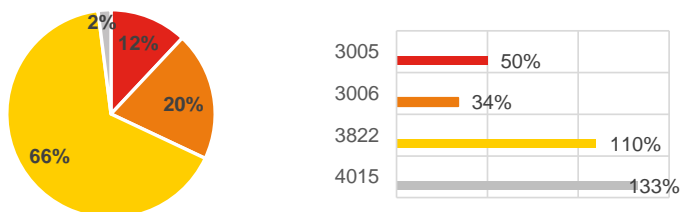
El fuerte crecimiento de las importaciones chilenas se ha replicado en todas las categorías de producto en que se ha dividido el mercado de los equipos, instrumentos y dispositivos médicos. En los siguientes apartados, se detalla el desempeño de las importaciones de cada una de las cuatro categorías.

B.2.1. Consumibles sanitarios y dispositivos para diagnóstico

Las importaciones de las partidas de esta categoría fueron de 491 millones de USD en 2021, **alrededor del 36,8 % del total del mercado**. Así pues, se trata de la segunda categoría de mayor importancia. Con respecto a 2019, **su aumento ha sido de un 81,5 %**. Por partidas, la categoría se divide de la siguiente manera:

DISTRIBUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES POR TIPO DE PARTIDA (2021) Y CRECIMIENTO DE LAS IMPORTACIONES DE CADA PARTIDA (2019-2021)

Porcentajes sobre el valor CIF en millones de USD



Fuente: Elaboración propia en base a estadística de aduanas (Legal Publishing, 2022).

La **partida 3822 constituye dos tercios de las importaciones** de la categoría de consumibles sanitarios y dispositivos para diagnóstico. No obstante, **la partida que más ha crecido desde 2019 es la 4015**.

³ Legal Publishing (2022). *Estadísticas de exportaciones e importaciones en Chile*. [Base de Datos].

B.2.2. Ortoprotésicos e implantes médicos

Las importaciones de la partida que compone esta categoría fueron de 166,95 millones de USD en 2021, **alrededor del 12,5 % del total del mercado**. Con respecto a 2019, **la cifra aumenta un 9 %**; tasa que supone una moderación del crecimiento que estos productos habían experimentado entre 2010 y 2019 (137 %).

B.2.3. Mobiliario médico-quirúrgico

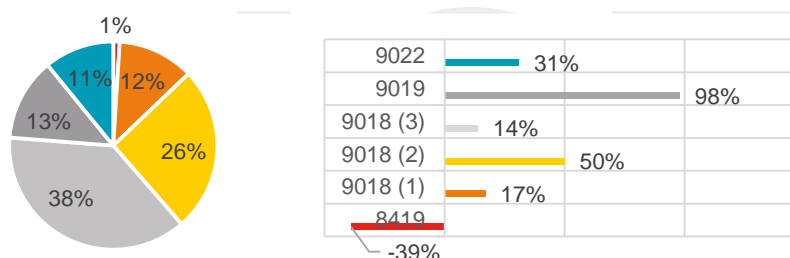
Las importaciones de la única partida que compone esta categoría fueron de 15,47 millones de USD en 2021, **alrededor del 1,2 % del total del mercado**. Con respecto a 2019, **las compras al extranjero de este tipo de bienes se han mantenido estables, creciendo apenas un 1 %**. Por tanto, el mobiliario médico-quirúrgico constituye **la categoría de menor importancia y con menor dinamismo dentro del sector**.

B.2.4 Instrumentos y aparatos médicos

Las importaciones de las partidas que componen esta categoría fueron de 659,64 millones de USD en 2021, **alrededor del 49,5 % del total del mercado**. Con respecto a 2019, **su aumento ha sido de un 31 %**. En consecuencia, los instrumentos y aparatos médicos se erigen como **la categoría con más peso y la segunda con mayor crecimiento del sector**. Por partidas, la categoría se reparte de la siguiente manera:

DISTRIBUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES POR TIPO DE PARTIDA (2021) Y CRECIMIENTO DE LAS IMPORTACIONES DE CADA PARTIDA (2019-2021)⁴

Porcentajes sobre el valor CIF en millones de USD



Fuente: Elaboración propia en base a estadística de aduanas (Legal Publishing, 2022).

La **partida 9018 (3), que corresponde a “otros aparatos e instrumentos médicos” es la más importante, pero la segunda que menos crece con respecto a 2019 dentro de esta categoría**. Se trata, además, de **la partida con mayor valor de todas las analizadas en la presente ficha**. Cabe destacar, asimismo, **el aumento considerable de la partida 9019 (98 %)**, que aglutina aparatos de mecanoterapia, para masajes, de sicotecnia, de ozonoterapia, de oxigenoterapia, nebulizadores, ventiladores mecánicos, entre otros.

B.3. Principales actores

- **Sector público de salud:**
 - Ministerio de Salud ([Minsal](#)).
 - Instituto de Salud Pública ([ISP](#)).
 - Fondo Nacional de Salud ([FONASA](#)).
 - Central de Abastecimiento del Sistema Nacional de Servicios de Salud ([Cenabast](#)).
- **Sector privado de salud:**
 - Asociación de Instituciones de Salud Previsional ([ISAPRES](#)).
 - Asociación [Clínicas de Chile](#).
- **Asociaciones de proveedores:**
 - Asociación de Proveedores Industria de la Salud ([APIS](#))
 - Asociación Gremial de Dispositivos Médicos de Chile ([ADIMECH](#))
- **Distribuidores e importadores (ver apartado E.1.)**

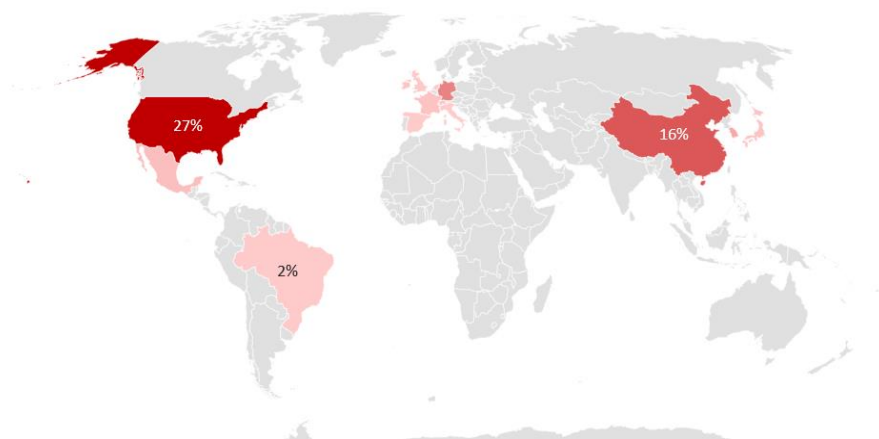
⁴ La partida 9018 (1) corresponde a “aparatos de electrodiagnóstico”, la 9018 (2) a “jeringas, catéteres, etc.”, y la 9018 (3) a “otros aparatos e instrumentos médicos”.

C. LA OFERTA ESPAÑOLA

Las importaciones chilenas de equipos, instrumentos y dispositivos médicos desde España alcanzaron los 20 millones de euros en 2021, lo que representa un 1,6 % del total y un aumento del 48 % respecto a 2019. Dichos datos confieren a España el 15.º puesto en el ranking de proveedores.

PAÍSES DE ORIGEN DE LAS IMPORTACIONES DEL SECTOR EN CHILE EN 2021

Países que representan más del 1 % de las importaciones chilenas, según el valor CIF



Fuente: Elaboración propia en base a estadística de aduanas (Legal Publishing, 2022).

El líder del sector en Chile es Estados Unidos, puesto que origina más de una cuarta parte de las importaciones (27 %). China (16 %) y Alemania (10 %) recortan distancias con respecto a 2019, cuando EE. UU. aglutinaba más de un 30 %. Entre el 1 % y el 6 % del total, se sitúan países de Asia (Japón y Corea del Sur), América Latina (Brasil y México) y Europa (Francia, Suiza, Irlanda, Italia, Países Bajos, Reino Unido y España). El porcentaje restante, que representa alrededor del 16 % del total, se encuentra fragmentado y diversificado entre decenas de países de diferentes regiones. A continuación, se detalla el peso de España en las importaciones de cada partida:

PRESENCIA DE ESPAÑA EN LAS IMPORTACIONES CHILENAS POR PARTIDA EN 2021

Datos calculados sobre el valor CIF

Partida	Cuota y posición de España	Partida	Cuota y posición de España
3005	0,23 % (26.º)	9018 (2)	1,22 % (13.º)
3006	8,7 % (4.º)	9018 (3)	0,77 % (18.º)
3822	1,64 % (8.º)	9019	0,66 % (21.º)
4015	0 % (n. d.)	9021	0,64 % (26.º)
8419	3,55 % (7.º)	9022	0,43 % (23.º)
9018 (1)	0,07 % (32.º)	9402	1 % (10.º)

Fuente: Elaboración propia en base a estadística de aduanas (Legal Publishing, 2022).

Pese a ser relativamente reducida la presencia de España en la mayoría de las partidas, se sitúa entre los 10 primeros países proveedores de Chile en cuatro de ellas. Su posición más destacada en 2021 es en la partida 3006 (Catguts, hemostáticos reabsorbibles, adhesivos y ligaduras estériles, reactivos para determinación de grupos sanguíneos, etc.), donde es el cuarto proveedor. Por el contrario, cabe señalar la escasa contribución española a las importaciones chilenas de los grupos de partidas del código 9018, la de valor más elevado y una de las de mayor crecimiento.

En general, se puede afirmar que España está bien posicionada frente a sus competidores desde la perspectiva del precio; no obstante, aún no ha logrado la imagen de calidad asociada a los tradicionales líderes del sector en el mercado chileno (sobre todo, EE. UU.). Un aspecto crucial a la hora de mejorar la percepción son las garantías de mantenimiento y el servicio técnico posventa, factores muy apreciados en el sector⁵.

⁵ Oficina Económica y Comercial de España en Chile (2006). *El mercado de equipamiento médico-hospitalario en Chile*. Descargar [aquí](#).

D. OPORTUNIDADES DEL MERCADO

La principal oportunidad identificada en el mercado está relacionada con el **ambicioso plan de expansión de la infraestructura sanitaria que se está llevando a cabo en el país**. Aunque el sector privado (clínicas y mutuas), que representa alrededor del 20 % de las camas disponibles⁶, constituye todavía un segmento atractivo, es el sector público el que mayores avances está experimentando en la actualidad. En este sentido, cabe destacar el **Plan Nacional de Inversiones en Salud 2018-2022**, iniciativa que contempla un desembolso de 10.000 millones de USD para la construcción de 75 establecimientos hospitalarios y el mejoramiento de algunos ya existentes. En abril de 2022, 18 de estos proyectos ya han sido finalizados; 39 están en ejecución; 6 se encuentran en fase de licitación; y, el resto, aún en fase de diseño y estudio. Asimismo, se han construido más de 100 centros de atención primaria (APS). Las empresas adjudicatarias en estas licitaciones son las que escogen los proveedores de equipamiento médico, por lo que el hecho de que las empresas españolas de infraestructuras se encuentren entre las principales adjudicatarias⁷ favorece el desarrollo de la industria española en el mercado chileno.

De acuerdo con el **Informe de Ejecución del Gobierno Central de la Dirección de Presupuestos (DIPRES)**, en 2021, el **gasto corriente en Salud superó los 11.000 millones de USD**, lo que representa un 10 % más que en 2020 y sobrepasa en un 40 % el gasto presupuestado. En cambio, pese a que el **gasto de capital superó los 1.000 millones de USD**, representó un descenso de un 21 % con respecto a 2020 y sólo se alcanzó a desembolsar el 72,5 % de lo presupuestado⁸. Estos dos fenómenos se deben a que la COVID-19 y las medidas de confinamiento hicieron necesario un mayor gasto en salud, pero a la vez frenaron la construcción de nuevas infraestructuras.

E. CLAVES DE ACCESO AL MERCADO

E.1. Distribución

En Chile existen cientos de empresas que importan y distribuyen equipos, instrumentos y dispositivos para uso médico-hospitalario. A continuación, se muestran los cinco principales distribuidores en Chile de cada partida analizada:

CINCO PRINCIPALES IMPORTADORES Y DISTRIBUIDORES EN CHILE POR PARTIDA EN 2021

Según el valor CIF

Partida	Principales distribuidores	Partida	Principales distribuidores
3005	3M Chile , Comercial LBF , BSN Medical , Boston Medical Device Chile	3006	Bayer Chile , General Electric Chile , Synthes Chile , Mallinckrodt Chile , Pfizer Chile
3822	Valtek , Tecnigen , Life technologies (adquirida por Thermo Fisher) , Galenica , Biomerieux Chile	4015	Nipro Chile , Hospitalia , Pharma Investi , Madegom , Harding y Cia (Munnich Pharma Medical)
8419	P&E , Dental Laval , Expro , International Clinics , Stryker Corp.	9018 (1)	Sur Medical , Hoser Ingeniería , Siemens Healthcare Chile , General Electric Chile , Andover
9018 (2)	Cencomex , B Braun Chile , Fresenius Kabi Chile (Pentafarma) , Terumo Chile	9018 (3)	Medtronic Chile , Synthes Chile , B Braun Chile , Fresenius Kabi Chile (Pentafarma)
9019	Mediplex , Hemisur , Medtronic Chile , Andover , Smart Medical	9021	Medtronic Chile , Synthes Chile , Alcon Laboratorios Chile , Biomet Chile , Stryker Corp.
9022	Philips Chile , Siemens Healthcare Chile , General Electric Chile , Tecnoimagen	9402	Stryker Corp. , PV Equip , Tecnigen , PTM Chile , Bluemedical

Fuente: Elaboración propia en base a estadística de aduanas (Legal Publishing, 2022).

Como puede apreciarse, **las grandes multinacionales proveedoras del sector sanitario tienen presencia en Chile** a través de filiales y sucursales. Muchas de estas compañías, como 3M, B Braun, Philips, etc. son líderes en varios segmentos de productos. Asimismo, existe **un elevado número de empresas chilenas que se dedican a representar y/o distribuir marcas extranjeras**, como Comercial LBF, PV Equip o Sur Medical, entre otras. Se trata, por lo general, de firmas de tamaño pequeño/medio, pero que cuentan con una larga experiencia y un profundo conocimiento del mercado local, así como una potente red de ventas.

⁶ Clínicas de Chile (2018). *Dimensionamiento del Sector de Salud Privado en Chile*. Descargar [aquí](#).

⁷ Magariño (2021). "Las constructoras españolas se vuelcan de nuevo en el plan de concesiones de Chile". Recuperado de: [El País Economía](#).

⁸ Datos originales en CLP. Ofrecidos para facilitar la comprensión al tipo de cambio USD/CLP del 6 de abril de 2022 (799,91 CLP = 1 USD).

A pesar de que contar con un distribuidor local proporciona numerosas facilidades, **los exportadores o empresas que deciden establecerse en Chile también pueden realizar ventas sin necesidad de intermediarios**, contactando directamente a los clientes potenciales. La Asociación Clínicas de Chile reúne a los 40 principales prestadores de salud privados del país, cuyos datos de contacto se pueden consultar en [este directorio](#).

Con respecto al **sector gubernamental**, de acuerdo con el [Observatorio del Gasto Fiscal en Chile](#), las **modalidades de compras en el ámbito de la salud** se reparten de la siguiente forma en el periodo **2010-2018**: licitaciones públicas (59 %), tratos directos (21 %), Convenios Marco (19 %) y licitaciones privadas (1 %). En cambio, según la información provista por la [base de datos de Chile Compra](#) –institución encargada de regular las compras del Estado– sobre las compras de las diferentes instituciones del sector salud –tanto regionales como nacionales–, **en 2021 dicho reparto cambia**: licitaciones públicas (43 %), trato directo (33 %), Convenios Marco (11 %) y compras ágiles (13 %). A continuación, se detalla en mayor profundidad cada uno de estos procedimientos:

- **Licitaciones públicas.** Mediante el portal [Mercado Público](#), donde los organismos públicos de salud publican sus necesidades de compra. Las empresas extranjeras pueden participar tras registrarse a través de [este enlace](#).
- **Tratos directos.** Se da en los siguientes supuestos: **1)** en caso de que la licitación pública previa haya quedado desierta; **2)** en caso de contratos con otros proveedores se resuelvan anticipadamente por falta de cumplimiento u otras causas, cuando el monto no supere los 1.000 UTM⁹; **3)** en casos de emergencia. Más información [aquí](#).
- **Convenios Marco.** Compra coordinada a través de una [tienda electrónica](#) que dispone de un catálogo de proveedores seleccionados en el que compradores públicos pueden comprar con un clic. Para cada nuevo Convenio Marco, se efectúa una licitación pública de acuerdo con criterios de las respectivas industrias.
- **Licitaciones privadas.** Mecanismo excepcional cuyo procedimiento administrativo es de carácter concursal, previa resolución fundada que lo disponga, mediante el cual se invita a determinadas personas –físicas o jurídicas– a participar. Más información descargando el siguiente [manual](#).
- **Compra ágil:** Nueva modalidad de compra abierta, de amplio acceso y competitiva mediante la cual organismos públicos pueden adquirir rápidamente bienes y/o servicios por un monto de hasta 30 UTM. Más información [aquí](#).

E.2. Barreras reglamentarias y no reglamentarias

Gracias al Acuerdo de Asociación Chile-Unión Europea, **el arancel sobre los equipos, instrumentos y dispositivos de uso médico-hospitalario con origen español es del 0 %**. En cualquier caso, los principales socios comerciales de Chile también disfrutan de esta condición.

En lo que respecta a los **requisitos legales y técnicos**, los bienes de este tipo se regulan a través de la [Ley 19.497/1997](#) –que modifica el Código Sanitario añadiendo artículos referidos a dispositivos médicos y su control de calidad– y el [Reglamento D.S. 825/1998](#) –que aprueba el reglamento de control de productos y elementos de uso médico–. Además, cabe mencionar que **el organismo competente en materia de control y regulación en este ámbito es el Instituto de Salud Pública (ISP)**. Dentro del ISP, se encuentra la [Agencia Nacional de Dispositivos Médicos, Investigación y desarrollo \(ANDID\)](#), encargada de **garantizar la seguridad y el desempeño de los dispositivos médicos**. En la actualidad, sólo algunos dispositivos médicos están bajo control obligatorio del ISP (guantes de examinación, guantes quirúrgicos, preservativos, agujas y jeringas hipodérmicas estériles de un solo uso). No obstante, **desde julio de 2018 se exige a los importadores de dispositivos médicos sin registro sanitario obligatorio un Certificado de Destinación Aduanera (CDA)**, que se tramita a través del sistema [GICONA](#) del ISP. Aunque los importadores ya conocen todas estas formalidades, **se recomienda** a las empresas que deseen instalarse en Chile que **contacten con el ISP para más información**¹⁰. Además, algunos compradores exigen que el equipamiento esté certificado por estándares internacionales de calidad, como la **ISO 13485:2016**, o, en el [caso de los equipos electromédicos](#), la norma chilena **NCH 2893/13** (equivalente al IEC60601-1).

E.3. Ferias

Feria	Fecha	Lugar	Periodicidad
Expo Hospital 2022	6-8 septiembre 2022	Santiago	Anual
Expo Virtual Salud	Visibilidad durante 6 meses	Virtual	Permanente
Congreso de Infraestructura hospitalaria	Por confirmar	Virtual	Bienal

⁹ Unidad Tributaria Mensual. Fue creada para efectos tributarios y su uso se ha extendido. A día 7 de abril de 2022 su valor es de 55.704 CLP.

¹⁰ Se puede contactar por vía telefónica (+56 22575 5600 / +56 22575 5601) o por correo electrónico (dispo@ispch.cl).

F. CONTACTO

La **Oficina Económica y Comercial de España en Santiago de Chile** está especializada en ayudar a la internacionalización de la economía española y la asistencia a empresas y emprendedores en **Chile**.

Entre otros, ofrece una serie de **Servicios Personalizados** de consultoría internacional con los que facilitar a dichas empresas: el acceso al mercado de Chile, la búsqueda de posibles socios comerciales (clientes, importadores/distribuidores, proveedores), la organización de agendas de negocios en destino, y estudios de mercado ajustados a las necesidades de la empresa. Para cualquier información adicional sobre este sector contacte con:

Avenida Nueva Providencia, 1901, piso 8.º
Providencia
Santiago de Chile 7500503– Chile
Teléfono: +56 (2) 2204 9786
Email: santiagoochile@comercio.mineco.es
<http://Chile.oficinascomerciales.es>

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h) informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

INFORMACIÓN LEGAL: Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

AUTOR

Rolando Andrade Matamoro

Oficina Económica y Comercial
de España en Santiago de Chile
santiagoochile@comercio.mineco.es
Fecha: 05/05/2022

NIPO: 114-22-016-9

www.icex.es



FICHAS SECTOR CHILE



ICEX España
Exportación
e Inversiones