



---

# INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

---

## Canadá



Elaborado por la Oficina  
Económica y Comercial  
de España en Ottawa

Actualizado a mayo 2022

<b>1 SITUACIÓN POLÍTICA</b> .....	4
<b>1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES</b> .....	4
<b>1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS</b> .....	6
<b>2 MARCO ECONÓMICO</b> .....	8
<b>2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA</b> .....	8
2.1.1 SECTOR PRIMARIO .....	8
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO .....	11
2.1.3 SECTOR TERCIARIO .....	15
<b>2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA</b> .....	17
<b>3 SITUACIÓN ECONÓMICA</b> .....	19
<b>3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES</b> .....	19
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS .....	20
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB .....	21
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO .....	21
3.1.2 PRECIOS .....	22
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO .....	23
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA .....	23
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA .....	24
<b>3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS</b> .....	26
<b>3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO</b> .....	27
<b>3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS</b> .....	27
3.4.1 APERTURA COMERCIAL .....	27
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES .....	27
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES) .....	28
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES) .....	28
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN) .....	28
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES .....	28
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS .....	29
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES .....	30
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS .....	31
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN) .....	32
<b>3.5 TURISMO</b> .....	33
<b>3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA</b> .....	33
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES .....	33
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES .....	34
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES .....	34
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA .....	34
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS .....	35
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES .....	36
<b>3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES</b> ...	36
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES .....	36
<b>3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS</b> .	37
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS .....	37
<b>3.9 RESERVAS INTERNACIONALES</b> .....	37
<b>3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO</b> .....	37
<b>3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS</b> ...	38
<b>3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO</b> .....	38

3.13	PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA .....	38
4	RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES .....	40
4.1	MARCO INSTITUCIONAL .....	40
4.1.1	MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES .....	40
4.1.2	PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS .....	40
4.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS .....	40
4.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES .....	41
	CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS .....	42
	CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS .....	43
	CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL .....	44
4.3	INTERCAMBIOS DE SERVICIOS .....	45
4.4	FLUJOS DE INVERSIÓN .....	45
	CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS .....	45
	CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS .....	46
	CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA .....	46
	CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA .....	47
4.5	DEUDA .....	47
4.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA .....	47
4.6.1	EL MERCADO .....	47
4.6.2	IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN .....	47
4.6.3	OPORTUNIDADES COMERCIALES .....	47
4.6.4	OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN .....	48
4.6.5	FUENTES DE FINANCIACIÓN .....	49
4.7	ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN .....	49
5	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES .....	50
5.1	CON LA UNIÓN EUROPEA .....	50
5.1.1	MARCO INSTITUCIONAL .....	50
5.1.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES .....	50
	CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA .....	51
5.2	CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES .....	52
5.3	CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO .....	52
5.4	CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES .....	53
5.5	ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES .....	54
5.6	ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO .....	54
	CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO .....	55

# 1 SITUACIÓN POLÍTICA

## 1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

### Sistema de gobierno

Canadá es un estado federal y una monarquía parlamentaria en la tradición de Westminster. La Reina Isabel II de Inglaterra es la Jefa de Estado, representada por un Gobernador o Gobernadora General, y el poder ejecutivo está en manos de un Primer Ministro que responde ante el Parlamento. En ausencia de un Gobernador General, ocupa el puesto como Administrador del Gobierno de Canadá el Presidente del Tribunal Supremo.

Organización de los poderes del estado			
PODER EJECUTIVO		PODER LEGISLATIVO	PODER JUDICIAL
<b>Jefe del Estado</b>	Reina Isabel II representada por la Gobernadora General, Mary Simon (2021)	PARLAMENTO BICAMERAL: Senado y Cámara de los Comunes	CORTE SUPREMA DE CANADÁ
<b>Jefe de Gobierno</b>	Primer ministro Justin Trudeau (2019)		CORTE FEDERAL DE CANADÁ
<b>Gabinetes</b>	Ministros elegidos por el primer ministro		CORTE FEDERAL DE APELACIÓN CORTES PROVINCIALES

Fuente: Elaboración propia.

### Poder ejecutivo

El poder ejecutivo lo ejerce el primer ministro con su gabinete, o consejo de ministros. El primer ministro es el líder del partido político que obtiene el mayor apoyo en la Cámara de los Comunes. Tiene el poder de recomendar al gobernador general la disolución del Parlamento. Es también responsable del nombramiento y de la organización de su gabinete. Propone al gobernador general el nombramiento de los vicegobernadores de las provincias, los portavoces del Senado, los presidentes de todos los tribunales, y también propone a la reina el nombramiento del gobernador general, aunque esta acción deriva de una consulta previa realizada con su gabinete.

### Poder legislativo

El poder legislativo reside en el [Parlamento de Canadá](#). Éste está formado por una Cámara Alta, el Senado; y una Cámara Baja, denominada la Cámara de los Comunes. El Senado está compuesto de 105 miembros vitalicios (hasta la edad límite de 75 años), los cuales son nombrados por el primer ministro. En cambio, los 338 miembros de la Cámara de los Comunes son elegidos por sufragio universal y por un período máximo de 4 años. Canadá está dividido en distritos electorales, cada uno representado en la Cámara de los Comunes por un diputado. El número de escaños en la Cámara Baja sigue la evolución de la demografía, según una fórmula recogida en la Constitución.

Canadá no usa un sistema de lista, sino que el candidato de cada partido se presenta de forma individual dentro de su circunscripción y es elegido por mayoría simple: el que obtiene más votos dentro de cada circunscripción gana. Esto explica que partidos con un porcentaje menor de votos en cómputo absoluto, puedan tener una mayor representación parlamentaria que otros con más, puesto que la dispersión o concentración geográfica del voto juega un papel importante. Así, el Partido Popular de Canadá no logró ningún escaño en las elecciones de 2021, a pesar de tener un 5% de los sufragios. Su voto estaba muy disperso. El Bloque Québécois, por el otro lado, logró 33 escaños con un 7,6% de los votos, concentrados enteramente en la provincia de Quebec.

El Senado se constituyó para proteger los intereses de las regiones menos pobladas de Canadá. En la práctica, esta Cámara tiene menos influencia que la Cámara de los Comunes, puesto que no puede votar mociones de confianza o de censura.

Las leyes pueden originarse en la Cámara de los Comunes o en el Senado. Una vez que un proyecto de ley es introducido, tiene que pasar por tres lecturas en ambas cámaras. Los proyectos de ley pueden ser introducidos por el Gobierno o por un miembro del Parlamento. Aquellos proyectos relacionados con gastos o ingresos de dinero deben ser introducidos por un miembro del gabinete. Si se aprueban las tres lecturas, el documento es remitido al Senado donde se lleva a cabo un proceso similar. El proyecto se convierte en ley cuando recibe el consentimiento real mediante la firma del gobernador general.

Composición del Parlamento de Canadá		Cámara de los Comunes		Senado
Partido	Escaños	% votos obtenidos (2021)	Escaños	
Partido Liberal	159	32,6%	0	
Partido Conservador	119	33,7%	16	
Bloque Québécois	32	7,6%	0	
NDP	25	17,8%	0	
Partido Verde	2	2,3%	0	
Independientes o sin afiliación en los Comunes	1	0,2%	6	
Grupo de Senadores Independientes	-	-	42	
Grupo de Senadores Progresista			14	
Grupo de Senadores Canadienses			13	
Vacantes	0	-	14	
Total	338		115	

Fuente: [Cámara de los Comunes](#) y [Senado](#). El número de escaños de cada partido puede variar a lo largo de una legislatura y no coincidir con los resultados obtenidos en la elección. Actualizado a 16/03/2022

### Partidos políticos

El Partido Liberal (PL), liderado por Justin Trudeau, ha ganado las tres últimas elecciones generales celebradas en 2015, 2019 y 2021. El Partido Liberal perdió la mayoría absoluta en las elecciones federales de 2019. Gobierna en minoría con acuerdos puntuales con otros partidos. El Partido Conservador (PC), con 119 escaños, perdió 2 escaños en 2021, pero mantuvo su papel como oposición oficial en el Parlamento. Por su parte, el Bloque Quebequés, con 32 diputados, es la tercera fuerza por número de escaños de la cámara. Le sigue Nuevo Partido Democrático (NDP) con 24 escaños. El Partido Verde obtuvo 2 escaños.

[El Partido Liberal](#), fundado en 1867, se caracteriza por una visión política centrista. En la actualidad, bajo el liderazgo de Justin Trudeau, domina en el partido una tendencia social demócrata. El Partido Liberal ganó cuatro mandatos electorales consecutivos entre 1993 y 2004, los tres primeros con mayoría absoluta. En 2011, el partido se sumergió en una profunda crisis tras obtener la representación parlamentaria más baja de su historia en unas elecciones. En 2013, Justin Trudeau fue elegido líder del PL. Es hijo de Pierre Trudeau, primer ministro de Canadá entre 1968 y 1984. El PL ha ganado las tres últimas elecciones generales a nivel federal, en 2015, 2019 y 2021.

[El Partido Conservador de Canadá](#), nace de la fusión del Partido Conservador Progresista con la Alianza Canadiense en 2003 para lograr hacer frente al Partido Liberal, hegemónico en el poder durante la década anterior. Con Stephen Harper al frente como primer líder del partido unificado, logró tres mandatos consecutivos entre 2006 y 2015; una mayoría absoluta en las elecciones de 2011. En las últimas elecciones en 2021, obtuvieron dos escaños menos que en 2015, con un total de 119. Erin O'Toole, líder desde 2020, fue destituido en enero de 2022 y sustituido por Candice Bergen, líder interina del partido.

[El Bloque de Quebec](#) (Bloc Québécois) es un partido nacionalista y secesionista quebequés nacido en 1990 por diputados conservadores y liberales de la provincia que dejaron sus respectivos partidos tras el fracaso de las negociaciones de las reformas constitucionales conocidas como “Acuerdos del Lago Meech”. Estas reformas tenían el objetivo de facilitar el reconocimiento por Quebec de las enmiendas de repatriación de la constitución de 1982. Yves-François Blanchet fue elegido nuevo líder en enero de 2019. En las elecciones federales de ese mismo año el Bloque mejoró considerablemente los resultados de 2015, pasando de 10 a 32 diputados y colocándose como tercer partido por número de escaños en el Parlamento. En las elecciones de 2021, mantuvieron sus 32 escaños.

[El Nuevo Partido Democrático](#) o NDP (*New Democratic Party*) fue creado en 1961. Es el partido con más clara orientación socialista de los que están representados en la Cámara de los Comunes. Jagmeet Singh es el líder del partido desde 2017. En las elecciones federales de 2019, el NDP perdió 20 escaños con respecto a 2015 y se colocó como el cuarto partido de la cámara por número de diputados (24). En las últimas elecciones de 2021, solo consiguieron aumentar un escaño, obteniendo así 25 escaños y sin cumplir con las expectativas.

El [Partido Verde de Canadá](#) se fundó en 1983, aunque no logró representación parlamentaria hasta las elecciones de 2011. Elizabeth May es la líder del partido desde 2006 y ha sido elegida diputada en 2011, 2015 y 2019. En las elecciones federales de 2019, el Partido Verde consiguió 3 diputados, mejorando sus resultados de 2015 (1 escaño), aunque en las elecciones de 2021, bajaron a 2 escaños. Amita Kuttner es la líder interina del partido desde noviembre de 2021.

A diferencia de lo que ocurre en otras federaciones, los partidos federales canadienses y sus homólogos provinciales no están integrados orgánicamente y mantienen lazos más bien informales. El NDP es el único partido integrado en todo el territorio.

### **Poder judicial**

El poder judicial es independiente y está compuesto de tribunales federales, provinciales y territoriales. El derecho canadiense – penal y civil - procede principalmente del “*Common Law*” británico, salvo en la provincia de Quebec, donde también rige en materia el derecho civil codificado de origen francés. El sistema judicial federal está compuesto por el Tribunal Supremo de Canadá, con sede en Ottawa; el Tribunal Federal y el Tribunal Tributario. El sistema judicial provincial comprende generalmente un Tribunal Supremo Superior, tribunales de distrito (excepto en Quebec) y tribunales de primera instancia.

## **1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS**

La administración económica y comercial de Canadá se lleva a cabo conjuntamente entre los ministerios competentes, la Agencia Tributaria Canadiense, empresas públicas y comités especializados del Gobierno federal.

### **Política económica y fiscal**

#### **Ministerio de Finanzas**

La gestión económica es básicamente competencia exclusiva del Ministerio de Finanzas, lo que confiere a su titular una prominencia y un radio de acción sin equivalente en el gabinete. Por un lado, planifica y prepara el presupuesto del Gobierno federal. Por otra parte, analiza y concibe la política fiscal. En materia de política monetaria, el Ministerio de Finanzas puede, en caso de desacuerdo con el Banco de Canadá, dar a éste instrucciones puntuales y obligatorias que deberá seguir durante un período determinado. También desempeña una labor de regulación y supervisión de las instituciones financieras. La ministra de Finanzas es Chrystia Freeland. [<https://www.canada.ca/en/department-finance.html>]

#### **El Consejo del Tesoro**

El Consejo del Tesoro es uno de los comités del gabinete de ministros del Gobierno federal. Tiene las particularidades de que es el único comité del gabinete creado en virtud de un acto

legislativo y que su presidente forma parte del gabinete por derecho propio. Sus competencias abarcan la supervisión de la función pública e intervención del gasto público. La presidenta del Tesoro es Mona Fortier. [[www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat.html](http://www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat.html)]

### [Agencia Tributaria Canadiense](#)

Los impuestos y su gestión son competencia de la Agencia Tributaria Canadiense (*Canada Revenue Agency*). [[www.canada.ca/en/revenue-agency.html](http://www.canada.ca/en/revenue-agency.html)]

### Política comercial

En la política comercial de Canadá tiene un papel importante el Ministerio de Asuntos Mundiales (antes Ministerio de Exteriores, Comercio Internacional y Desarrollo), así como un cierto número de empresas públicas.

### Ministerio de Asuntos Exteriores

El Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*) es un macroministerio con tres ministros: Asuntos Exteriores, Comercio Internacional y Cooperación Internacional. Entre sus funciones, se implica en la elaboración, negociación y administración de los acuerdos y reglas comerciales. Adicionalmente, trabaja para la resolución de contenciosos comerciales que involucran a Canadá. Por otra parte, impulsa el comercio exterior y la atracción de inversiones, a través de su red internacional de delegaciones comerciales y a través de diferentes organismos:

- [Canadian Commercial Corporation](#)
- [CUSMA Secretariat - Canadian Section](#)
- [Export Development Canada](#)
- [Invest in Canada](#)

Las aduanas son competencia de la Agencia de Servicios Fronterizos de Canadá ([Canada Border Services Agency](#)), que depende del Ministerio de Seguridad Pública y Protección Civil.

Melanie Joly es la ministra de Asuntos Exteriores, Mary Ng de Comercio Internacional y Promoción de las Exportaciones, y Karina Gould de Cooperación Internacional y de las Mujeres e Igualdad de Género. [[www.international.gc.ca](http://www.international.gc.ca)]

### Ministerio de Innovación, Ciencia e Industria

El Ministerio de Innovación, Ciencia e Industria (antes Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico) se encarga de fomentar la inversión y el comercio, la competitividad y el desarrollo industrial y tecnológico en la economía canadiense. Para ello, participa activamente en la regulación de los diferentes mercados y sectores, y promueve y administra una multitud de programas de apoyo a las empresas: [Business Development Bank of Canada](#); [Canada Foundation for Innovation](#); [Destination Canada](#); [Canadian Space Agency](#); [Competition Tribunal](#); [Copyright Board Canada](#); [National Research Council Canada](#); [Infrastructure Canada](#); [Standards Council of Canada](#); [Statistics Canada](#).

El ministro de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico es François-Philippe Champagne. [[www.ic.gc.ca](http://www.ic.gc.ca)]

### Empresas públicas

En Canadá existen las denominadas *Crown Corporations* o Corporaciones de la Corona, que desarrollan sus actividades en un buen número de sectores de la economía. Están reguladas por leyes especiales y controladas por diversos ministerios: Agricultura, Pesca, Obras Públicas, Patrimonio, Industria, Transportes, Asuntos Exteriores, Finanzas, Tesoro, Comercio Internacional, Recursos Naturales.

Se puede obtener el [listado completo de estas empresas](#) así como otras informaciones en la dirección en internet de la [Secretaría del Consejo del Tesoro](#).

## 2 MARCO ECONÓMICO

### 2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

#### 2.1.1 SECTOR PRIMARIO

##### PIB sector primario

PIB (precios básicos) Industrias primarias (Var. Anual en %)	2019	2020	2021	En % todas industrias 2021
Todas las industrias	1,8%	- 5,1%	4,9%	
Agricultura, silvicultura, pesca y caza	3,0%	3,3%	- 8,1%	2,0%
Minería y extracción de petróleo y gas	- 0,8%	- 7,6%	8,9%	7,9%

Fuente: Elaboración propia a partir de *Statistics Canada*: tabla [379-0031](#). Actualizado a 23/03/2022

##### Agricultura

###### **Importancia económica**

A nivel doméstico, la producción agraria (incluyendo pesca y caza) supone un 2% del PIB del país y 252.000 empleos en 2021. Dentro de la agricultura, el cultivo de cosechas (fundamentalmente trigo y otros granos) y la industria ganadera son los principales subsectores. [Fuente: [Statistics Canada](#) y [Statistics Canada](#)]

###### **Distribución territorial**

La distribución de cultivos es muy variada. En las provincias de las praderas (Alberta, Saskatchewan y Manitoba) impera la producción de ganado y cereales. Las explotaciones hortofrutícolas son más intensivas en las provincias orientales: Ontario, Quebec, Nueva Escocia, Nuevo Brunswick e Isla del Príncipe Eduardo.

El número de explotaciones agrícolas en Canadá ha disminuido de manera continuada debido a que las innovaciones tecnológicas suponen mayores beneficios en explotaciones agrarias de mayor extensión.

###### **Comercio internacional**

Las oportunidades de exportación son fundamentales para el crecimiento de la agricultura canadiense y la mayoría de las industrias agroalimentarias. En 2021, Canadá registró exportaciones e importaciones de productos agrícolas (incluyendo productos intermedios como harina y azúcar) por valor de 28.780 M USD y 16.041 M USD, respectivamente. [Fuente: [Innovation, Science and Economic Development Canada](#)]

Los sectores más importantes para la exportación son:

- Semillas oleaginosas y aceites vegetales, fundamentalmente soja y colza.
- Cereales, fundamentalmente trigo.
- Productos preparados de marisco.
- Legumbres, principalmente judía y guisante seco.

##### Minería y extracción de petróleo y gas

###### **Importancia económica**



Canadá es una de las naciones mineras más importantes del mundo, donde se explota la extracción de más de 60 metales y minerales. El sector extractivo ha sido decisivo para el desarrollo del país y en 2021 representó el 7,9% del PIB con 325.500 empleos directos. En 2020, Canadá fue el primer productor mundial de potasa (32,4% del total mundial) y el segundo de uranio (12,7%) y piedras preciosas (23%). Se situó entre los cinco primeros países en la producción de otros once minerales y metales más: nio, platino, indio, diamantes, aluminio, cadmio, oro, concentrado de titanio, wollastonita, telurio y sulfuro.

La Asociación minera de Canadá ha identificado dos áreas que presentan grandes oportunidades de crecimiento para el sector: en los minerales utilizados en la fabricación de baterías (níquel, cobalto, litio y grafito) y en los minerales utilizados en tecnologías de energías renovables; en particular, en paneles solares (cobre, plomo y zinc, entre otros). [Fuente: [Facts & Figures of the Canadian Mining Industry 2021](#)]

El gobierno de Canadá está impulsando dos planes, junto con la industria, para recuperar posiciones entre los países productores de minerales críticos para la seguridad nacional, el desarrollo de nuevas tecnologías y el sector de la energía. Quiere también afianzarse como un socio estable y seguro frente a otros orígenes más conflictivos o menos estables.

Además de la importante producción nacional, Canadá es una potencia en el sector minero internacional, con una presencia importante en América Latina, el Caribe y África. Según cifras de la asociación minera de Canadá, el valor de los activos en el exterior de las empresas mineras canadienses duplica el valor de los activos dentro del país, con 174.400 millones de dólares en 2018.

La bolsa de Toronto es la principal bolsa de valores para empresas del sector minero. Cotizan en ella el 48% de las empresas que emiten valores para proyectos de explotación o exploración en todo el mundo.

Canadá es el cuarto productor mundial de petróleo (6% del total) y cuenta con las terceras mayores reservas a nivel mundial (10% del total), después de las de Venezuela y Arabia Saudita. Las reservas canadienses de petróleo ascienden a 172.800 millones de barriles (2020), de los cuales 161.000 se corresponden con arenas bituminosas, que se localizan fundamentalmente en el norte de la provincia de Alberta. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Canadá es el quinto productor de gas natural con una cuota del 5% de la producción mundial. Se estima que las reservas canadienses de gas natural ascienden a 2 billones de metros cúbicos (2019), equivalente al 1% del total mundial, y se encuentran principalmente localizadas en el oeste del país. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

### Distribución territorial

Tras un importante descenso en la actividad minera como consecuencia de la recesión en 2009, el número de proyectos aumentó, hasta alcanzar su máximo en 2011. Desde entonces, y como consecuencia de la bajada en los precios de las materias primas, se produjo un descenso de la producción minera. En 2021, la producción minera canadiense aumentó un 2,5% con respecto a 2020, alcanzando un valor de 55.505 M CAD (44.280 M USD). En 2021, los cinco principales minerales metálicos extraídos fueron oro, hierro, cobre, níquel y platino que acapararon un 96,6% de la producción en valor. En minerales no metales, la producción se concentró en potasa, arena y grava, diamantes, piedra y Azufre, representando estos minerales el 95,4% de la producción. Por sectores, en 2021 destaca el crecimiento de la producción de azufre (+126%), turba (32,5%), mineral de hierro (+30,9%), plata (+28,4%), diamantes (27%), y platino (+10,2). Los de minerales no-metálicos crecieron un 10% y los metálicos cayeron un 9,1%. Como se puede observar en la tabla, las provincias que más producción aportan son Quebec, Ontario, Columbia Británica y Saskatchewan. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

### Producción de minerales en valor por provincia (miles USD)

Provincia/ Territorio	2019	2020	2021 (p)	% del total 2021	Var. 2020- 2021
Columbia Británica	6.684.413	6.052.160	10.290.504	23,2%	58,9%

Quebec	7.933.442	7.590.779	9.502.488	21,5%	17,0%
Ontario	8.669.818	8.345.534	8.858.756	20,0%	-0,8%
Terranova y Labrador	2.844.027	3.256.082	4.966.101	11,2%	42,5%
Saskatchewan	4.347.341	3.852.617	4.439.677	10,0%	7,7%
Nunavut	1.230.185	1.830.017	2.006.340	4,5%	2,4%
Territorios del Noroeste	1.363.893	922.052	1.201.742	2,7%	21,8%
Alberta	1.479.067	6.851.094	1.182.629	2,7%	-83,9%
Manitoba	810.054	812.159	687.419	1,6%	-20,9%
Yukón	118.567	341.369	592.657	1,3%	62,2%
Nueva Escocia	400.462	391.529	331.216	0,7%	-21,0%
Nuevo Brunswick	339.807	135.481	219.513	0,5%	51,4%
Isla del Príncipe Eduardo	2.210	1.718	1.628	0,0%	-11,5%
<b>Total</b>	<b>36.223.284</b>	<b>40.382.592</b>	<b>44.280.669</b>		<b>2,5%</b>

Fuente: Elaboración propia con datos de [Natural Resources Canada](#). Actualizado a 30/03/2022 (Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

Según datos de 2020, la producción de petróleo canadiense, unos 4,5 millones de barriles diarios, se concentra principalmente en tres provincias: Alberta (80,9%), Saskatchewan (9,9%) y Terranova y Labrador (6,4%). Desde 2010, la extracción de crudo de los depósitos de arenas bituminosas ha excedido la extracción de fuentes convencionales. En la actualidad el 50% de la producción a partir de arenas bituminosas se hace por el método de minería y el otro 50% por extracción “in situ.” En cuanto a refinerías, hay tres principales centros en Canadá: Edmonton (Alberta), Sarnia (Ontario) y Montreal (Quebec). No existen refinerías en Manitoba, Isla del Príncipe Eduardo o los territorios. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Canadá cuenta con una geología favorable para los depósitos de gas natural. El área más importante es la cuenca sedimentaria del oeste de Canadá (Western Canada Sedimentary Basin), que se extiende desde el sudoeste de Manitoba hacia el sur de Saskatchewan, Alberta, Columbia Británica y la esquina suroeste de los Territorios del Noroeste. Según datos de 2020, la producción de gas natural canadiense se concentró principalmente en las provincias de Alberta (71%) y Columbia Británica (27%). También cuentan con reservas de menor importancia en las provincias atlánticas y Ontario y se han realizado descubrimientos en Quebec, el delta del Mackenzie y el océano Ártico. El 84% de la producción comercializable de Canadá proviene de fuentes no convencionales (gas de esquisto, gas metano de carbón y gas compacto, principalmente) [Fuente: [Canadian Centre for Energy Information](#) y [Natural Resources Canada](#)].

### Comercio internacional

En 2020, el valor de las exportaciones de minerales y productos minerales alcanzó 106.551 M CAD, el 21% del total de las exportaciones canadienses. Estados Unidos fue el primer destino de exportación, con el 51% de las exportaciones de minerales y productos minerales. Tras los Estados Unidos, los principales destinos fueron Reino Unido (16%) y China (6%). [Fuente: [Natural Resources Canada](#)]

Canadá es el tercer mayor exportador de petróleo crudo. Canadá produjo en 2020 aproximadamente 4,5 millones de barriles al día y exportó 3,6 millones (-5% con respecto a 2019). Las exportaciones canadienses de crudo tienen como primer destino el mercado estadounidense (97% del total en 2020), principalmente el Midwest. A pesar del incremento exponencial en la producción de crudo de fuentes no convencionales como la producción de petróleo de esquisto, las exportaciones no se han resentido demasiado puesto que estos petróleos son ligeros y las refinerías estadounidenses usan tecnologías para las cuales el crudo pesado es una mejor materia prima. La principal amenaza para el sector en los últimos años ha sido la falta de capacidad para transportar el crudo a su mercado natural, EE UU, y para abrir vías para llegar a nuevos mercados. Canadá exporta el 86% de su crudo por pipeline y la red existente ha alcanzado su plena capacidad. Canadá tenía previstos proyectos ambiciosos para ampliar la capacidad de la red de pipelines que han experimentado retrasos y cancelaciones; siendo el más notorio la cancelación de los permisos para la construcción del pipeline Keystone XL por EE. UU. en 2021. Por las diferencias en la calidad y la falta de capacidad para hacer llegar el crudo al mercado, el barril canadiense (Western Canadian Select) cotiza con un

descuento notable sobre el barril de Texas (Western Texas Intermediate). Con un promedio histórico de 10 a 15 dólares por barril, el diferencial WCS-WTI llegó a un máximo de 50 dólares/barril en 2018. Con la pandemia de COVID-19, en 2020 y 2021, la demanda mundial de crudo se redujo considerablemente, aliviando los problemas de capacidad de exportación, pero poniendo a la vez en cuestión la viabilidad de muchas empresas del sector.

Las exportaciones de crudo de Canadá se componen principalmente crudo pesado (75%) que tienen como destino los EE. UU. (97% del total de exportaciones), siendo la provincia de Alberta el mayor exportador. Canadá importó 0,8 millones de barriles desde EE. UU. (78%), Arabia Saudita (13%), Nigeria (4%) y Noruega (3%). La proporción de las importaciones desde EE UU ha crecido espectacularmente desde 2012, año en el que representaron apenas el 9% de las importaciones canadienses. [Fuente: [Natural Resources Canada](#); [National Energy Board](#)]

Canadá es el cuarto mayor exportador de gas natural, dedicando el 42% de su producción a la exportación. En 2020, las exportaciones de gas natural alcanzaron 6.900 M CAD y las importaciones 2.200 M CAD. Los mercados de gas natural de EE. UU. y Canadá están muy integrados; de hecho, toda la exportación canadiense de gas natural (el 42% de la producción) tiene por destino los EE. UU. El 98% de la importación estadounidense de gas natural en 2020 (equivalente al 8% de su consumo) provino de Canadá. Por otro lado, el 20% del consumo de gas natural canadiense se importó desde EE. UU., principalmente por parte de Ontario. Desde 2009, Canadá también importa pequeñas cantidades desde la terminal de GNL de Repsol en Saint John (Nuevo Brunswick). [Fuente: [National Energy Board](#); [Natural Resources Canada](#)].

## 2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

### PIB sector secundario

El sector secundario representa un 19,1% del PIB, siendo las manufacturas y la construcción los dos componentes principales. Dentro del sector manufacturero, los tres subsectores de mayor importancia son el de industrias de la alimentación (14,3%), productos químicos (11,7%) y el de equipos de transporte (11,3%). El sector de equipos de transporte ha perdido peso por la contracción del sector del automóvil y sus partes y por el crecimiento que ha experimentado el sector de alimentación.

PIB (precios básicos)	2019	2020	2021	En % todas industrias 2021
industrias secundarias (Var. Anual en %)				
<b>Todas las industrias</b>	<b>1,8%</b>	<b>5,1%</b>	<b>4,9%</b>	
<b>Total sector secundario</b>	<b>0,0%</b>	<b>6,1%</b>	<b>4,4%</b>	<b>19,1%</b>
Servicios públicos (Utilities)	0,8%	2,4%	1,4%	2,1%
Construcción	0,1%	2,1%	5,9%	7,5%
Manufacturas	- 0,2%	- 9,7%	4,5%	9,5%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [36-10-0434-03](#). Actualizado a 31/03/2022

La pandemia de COVID-19 y el cierre de las actividades económicas para frenar la propagación del virus provocó una caída del 6,1% en el PIB del sector secundario en 2020. La construcción y las manufacturas fueron dos de los sectores que más se resintieron por el cierre de plantas, especialmente a partir del mes de abril de 2020 cuando se perdieron más de 580.000 empleos. La reapertura gradual de actividades ha permitido recuperar actividad económica y mitigar el impacto de los cierres y, en 2021, se ha dado un fuerte crecimiento tanto en el sector construcción (+5,9%) como de manufacturas (4,5%). El sector manufacturero y, en especial, el sector automotriz sigue experimentando dificultades para recuperar una actividad normal, a pesar de que existe una fuerte demanda de los consumidores, por problemas de suministro y escasez de materias primas.

## Construcción

### Importancia económica

La construcción es una de las industrias más importantes de Canadá. Con respecto al conjunto de industrias en Canadá, tuvo una contribución del 7,5% del PIB en 2021 y empleó a 1,37 millones de personas; el 7,6% de la mano de obra empleada. Durante 2020, el sector de la construcción fue uno de los más afectados por los cierres temporales de actividades económicas por el COVID-19. El PIB del sector se contrajo un 3,7% y se perdieron 92.600 puestos de trabajo. El valor de los permisos de construcción nueva se contrajo un 1,8%; especialmente a consecuencia de la contracción en la nueva construcción no residencial.

Tras la contracción de la economía canadiense en 2020 a consecuencia del COVID-19, las expectativas de crecimiento de la industria arquitectónica y construcción para la próxima década son positivas, aunque más moderadas que las experimentadas en los 10 años previos. En 2021, el sector creció un ritmo del 4,1%, gracias en particular a la recuperación del sector de la construcción residencial que se vio más afectado por los cierres en 2020. Según estimaciones de la consultora Fitch Solutions, el sector de la construcción crecerá un 1,7% en 2022 y un 1,8% en 2023. El subsector de las infraestructuras de transporte seguirá impulsando el crecimiento, con un número significativo de proyectos de envergadura que entrará en fase de construcción y un pipeline de proyectos con apoyo público ambicioso para la próxima década. La construcción residencial, aunque debería crecer a un ritmo moderado, debería seguir en niveles de actividad relativamente altos en términos históricos. El sector se enfrenta, no obstante, a factores limitantes que frenarán el crecimiento, incluyendo los aumentos significativos que se están dando en los precios de los materiales de construcción y la falta de mano de obra, que están ejerciendo presión sobre los presupuestos y causando retrasos en proyectos existentes o llevando a la cancelación de nuevos proyectos.

El informe 2021-2030 Construction and Maintenance Looking Forward de BuildForce Canada prevé un crecimiento del empleo en la construcción de 64.900 trabajadores en la próxima década, lo que representa un aumento del 6% respecto a los niveles de 2020. Asimismo, desde BuildForce se afirma que será el sector no residencial el que liderará el crecimiento de la industria entre 2021 y 2023, gracias a los numerosos proyectos de transporte público, atención médica, centros educativos, carreteras y proyectos de infraestructura civil previstos. En línea con ello, se prevé que el empleo no residencial aumente en más de 39.800 trabajadores entre 2021 y 2025 y otros 5.000 hasta 2030.

El sector residencial ha mostrado en los últimos años signos preocupantes de sobrecalentamiento y la posibilidad de una burbuja inmobiliaria. La fuerte inmigración y la persistencia de bajos tipos de interés desde la crisis financiera de 2008 han contribuido al fuerte crecimiento del sector, pero los precios se han disparado, especialmente en las zonas urbanas de Toronto y Vancouver, muy por encima de los fundamentos económicos. El FMI estimó que, a finales de 2020, los precios de Toronto estaban sobrevalorados en un 28,2% y los de Vancouver, un 13,3%. La pandemia ha contribuido a acelerar todavía más la inflación de precios de la vivienda de forma generalizada en todo el país. Muchos habitantes de zonas más densamente pobladas están queriendo salir de las ciudades para ganar espacio y escapar de los confinamientos. A la vez, la generalización del teletrabajo ha debilitado la relación entre lugar de trabajo y domicilio, ampliando el fenómeno, puesto que no se está dando únicamente una fuga del centro a zonas suburbanas, sino a otras provincias con precios de vivienda tradicionalmente más asequibles.

### Permisos de construcción

Permisos de construcción (Var. Anual en %)	2019	2020	2021	Peso en el sector construcción (%) 2021
<b>Canadá</b>	<b>3,1%</b>	<b>-1,8%</b>	<b>24,2%</b>	
<b>Residencial</b>	<b>-1,2%</b>	<b>8,1%</b>	<b>28,8%</b>	<b>69,0%</b>
<b>No-residencial</b>	<b>10,3%</b>	<b>-</b> <b>16,9%</b>	<b>15,0%</b>	<b>31,0%</b>
Industrial	7,8%	- 18,4%	11,9%	5,8%

Comercial	8,5%	-21,1%	14,4%	16,8%
Institucional y gubernamental	17,7%	-5,1%	18,4%	8,4%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [34-10-0066-01](#). Actualizado a 01/04/2022

### Distribución territorial

Por provincias, en 2021 el valor de los permisos de construcción se concentró principalmente en Ontario (42,7% del total), Quebec (22%), la Columbia Británica (15,5%) y Alberta (11,4%).

### Manufacturas

#### Importancia económica

Las industrias manufactureras más importantes del país son: equipos de transporte, alimentación, productos químicos, maquinaria, fabricación de productos metálicos, petróleo y productos de carbón y manufacturas de plástico y caucho.

El sector manufacturero, que fue uno de los soportes del crecimiento durante la década de los años noventa, con una cuota del PIB del 16% en el año 2000, ha caído a valores en torno al 10% en los años más recientes. En 2021, la aportación al PIB nacional se situó en el 9,5%, empleando a 1,73 millones personas. El sector manufacturero creció un 4,5% en 2021, recuperándose de la fuerte contracción de 2020 por la pandemia (-9,7%), y recuperando la práctica totalidad de puestos de trabajo perdidos por los cierres.

El sector manufacturero canadiense ha sufrido un cierto declive en los últimos años a consecuencia de la desaceleración económica en los EE. UU. durante la crisis de 2008 y la transformación tecnológica. Por otro lado, el sector también se vio perjudicado por el fortalecimiento del dólar canadiense entre 2010 y 2012, lo que redujo la competitividad de Canadá al verse superado por países con menores costes de producción.

Al igual que ocurre en España, la automoción es de suma importancia capital para la economía canadiense, siendo dentro del sector manufacturero la industria que más contribuye al PIB y al empleo, con 194.000 puestos de trabajo directos. La automoción, junto con el sector de petróleo y gas, son las industrias más importantes en cuanto a sus exportaciones. Así, un 90% de la producción se exporta, prácticamente en su totalidad a los EE. UU. La industria de la automoción canadiense se compone principalmente de plantas de ensamblaje de empresas estadounidenses (General Motors, Ford y Chrysler) y japonesas (Honda y Toyota) situadas en la provincia de Ontario, junto con cientos de fabricantes de partes de automóviles y sistemas. Magna International (autopartes) es una de las empresas canadienses más importantes en este sector.

Canadá es líder también en determinados sectores de las industrias de alta tecnología, particularmente las telecomunicaciones, la industria aeronáutica y aeroespacial, la industria de la informática y los equipos médicos.

#### Subsectores de productos manufacturados

PIB manufacturero (Var. anual %)	2019	2020	2021	Peso dentro de las Manufacturas (%) 2021
<b>Manufacturas</b>	<b>0,2%</b>	<b>-9,7%</b>	<b>4,5%</b>	
Alimentación	0,8%	-2,4%	4,4%	14,3%
Bebidas y tabaco	3,2%	4,2%	7,1%	4,2%
Textil, ropa y productos de cuero	2,8%	12,5%	-0,2%	1,2%
Productos de madera	5,7%	-3,3%	8,8%	4,6%
Papel	7,8%	-3,1%	0,7%	3,5%

Impresión y actividades de apoyo relacionadas	- 2,9%	- 19,8%	-5,2%	1,8%
Petróleo y productos de carbón	- 4,1%	- 11,5%	3,9%	5,8%
Productos químicos	3,1%	-3,1%	2,7%	11,7%
Plásticos y de caucho	- 0,2%	-6,1%	10,0%	5,7%
Productos minerales no metálicos	4,5%	-5,4%	11,2%	4,0%
Metales básicos	- 4,4%	- 14,8%	1,5%	5,2%
Fabricación de productos metálicos	4,2%	- 12,3%	1,7%	7,4%
Maquinaria	- 2,5%	- 15,5%	14,0%	8,5%
Informática y electrónica	4,6%	- 11,1%	10,8%	3,6%
Los equipos eléctricos, electrodomésticos y componentes	- 4,8%	- 12,9%	-2,1%	1,8%
Equipos de transporte	2,4%	- 21,9%	-4,0%	11,3%
Muebles y productos relacionados	- 1,8%	- 15,1%	10,9%	2,6%
Industrias manufactureras diversas	2,1%	1,4%	17,1%	3,4%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: : tabla [36-10-0434-03](#). Actualizado a 01/04/2022

### Distribución territorial

Prácticamente la mitad de toda la producción industrial canadiense se localiza en Ontario (43%) y un cuarto en Quebec (25%). A continuación, se situaría Alberta (12%), provincia donde se produce la mayor parte de los productos derivados del petróleo, y la Columbia Británica (9%).

### Energía

Canadá se encuentra entre los mayores productores del mundo de energía (6º productor mundial con el 4% de la producción mundial), es autosuficiente energéticamente y es la mayor fuente de abastecimiento de EE.UU. En el año 2020, la contribución directa al PIB del sector energético se situó en el 8,1% de todas las industrias, dando empleo directo a 293.000 personas. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)]

RANKING MUNDIAL RECURSOS ENERGÉTICOS	RESERVA/CAPACIDAD	PRODUCCIÓN	EXPORTACIÓN
Crudo	4	4	3
Uranio	3	4	6
Energía hidroeléctrica	3	3	-
Electricidad (Otras fuentes)	8	6	3
Carbón	16	14	6
Gas Natural	17	5	6

Fuente: Natural Resources Canada – [Global World Rankings](#). Actualizado a 05/04/2022

En 2020, la energía primaria por el país se obtuvo a partir de petróleo (49,7%), gas natural (31,5%), generación eléctrica (8,4%), carbón (5,3) y gas natural licuado (4,3%).

### Energía producida

Energía producida (2020)

(Terajulios)	<b>Carbón</b>	<b>Crudo</b>	<b>Gas natural</b>
Producción	1.044.841	10.258.723	6.664.583
% Sobre el total	5,0%	49,5%	32,2%
(Terajulios)	<b>Gas natural licuado</b>	<b>Electricidad primaria, energía hidráulica y nuclear</b>	<b>Total</b>
Producción	891.384	1.846.192	20.707.743
% Sobre el total	4,3%	8,9%	

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [25-10-0029-01](#). Actualizado a 07/04/2022

### Fuentes de energía

Canadá tiene la suerte de contar con una gran extensión territorial y abundantes recursos fluviales que le confieren uno de los mejores potenciales mundiales para la producción de energía hidroeléctrica. Canadá es el 4º país en potencial y el 2º en producción, solo por detrás de China. Obtiene el 60% de su producción eléctrica de esta fuente, lo que junto a los avances que ha hecho para desarrollar otras fuentes renovables, y en especial la biomasa y la energía eólica, convierte a Canadá en uno de los países con mayor porcentaje de energías renovables por capacidad instalada y producción de energía. Canadá también ha reducido su dependencia de los combustibles fósiles en la producción de electricidad, tras el cierre de varias centrales térmicas. En 2018, Canadá aprobó medidas para la descarbonización de la economía, incluyendo el cierre de todas las plantas térmicas para 2030, fuertes reducciones en las emisiones de Gases de efecto invernadero de la generación eléctrica por gas natural. Como parte de su plan de lucha contra el cambio climático, Canadá ha reforzado sus planes de reducción de emisiones para alcanzar cero emisiones netas en 2050. El último plan, presentado en marzo de 2022, establece una hoja de ruta para alcanzar reducciones del 30-40% desde niveles de 2005 para 2030 y el cero neto para 2050. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)]

FUENTES DE ENERGÍA ELÉCTRICA	2018	2019	2020	% CAMBIO 2019-2020
<b>Producción eléctrica total (Gigavatios/hora)</b>	640.327	635.991	634.013	-0,3%
<b>Renovables (Gigavatios/hora)</b>	417.380	412.972	420.503	1,8%
Hidroeléctrica	60%	59%	60%	1,3%
Eólica	5%	5%	6%	8,4%
Solar	0,3%	0,3%	0,3%	-3,4%
Otros tipos	0,03%	0,04%	0,05%	83,7%
<b>Fuente térmica (Kilovatios)</b>	222.947	223.019	213.510	-4,3%
Turbina nuclear	15%	15%	14%	-3,0%
Total a partir de combustibles	20%	20%	19%	-5,2%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla 25-10-0020-01. Actualizado a 05/04/2022

### 2.1.3 SECTOR TERCIARIO

#### PIB sector terciario

El sector de los servicios es el principal sector de la economía, representa el 71% del PIB y da empleo a 79% de los trabajadores (incluyendo Administraciones Públicas). Aunque los servicios inmobiliarios representan el subsector más importante, los servicios profesionales, científicos y técnicos, las industrias culturales y de la información y los servicios de salud y asistencia social son los que más han crecido los últimos 4 años.

Los cierres de actividades para controlar la pandemia de COVID-19, con estrictas medidas de distanciamiento social y cierre de actividades no esenciales, especialmente durante tres meses de marzo a junio de 2020 y diciembre de 2020 a marzo de 2021, tuvieron un impacto

especialmente importante en el sector de servicios. El PIB del sector terciario cayó un 4,8% en conjunto en 2020 y perdió más de 974.000 puestos de trabajo. Las actividades de ocio (-41,0%), hostelería (-33,5%), transporte y almacenamiento (-19,5%) fueron los más afectados. En 2021, a pesar de que hubo varias oleadas de COVID las medidas de distanciamiento fueron haciéndose menos restrictivas a medida que iba avanzando la campaña de vacunación masiva de la población. Así en 2021, el sector de servicios creció un 5,1% y todos los subsectores tuvieron crecimientos positivos con la excepción del sector de gestión de empresas. Se crearon 867.400 empleos netos; más de 2 veces y media que el promedio de empleos creados en los tres años anteriores a 2020. Los sectores con una mayor dependencia de la presencialidad para la prestación de servicios, como la hostelería o la restauración, que fueron los más afectados por los cierres, han pasado a tener, en 2021, problemas para encontrar mano de obra. Muchos trabajadores han preferido cambiar de actividad o, los más mayores, han optado por no regresar al mercado del trabajo.

PIB (precios básicos) industrias terciarias (Var. anual en %)	2019	2020	2021	En % todas industrias 2021
<b>Todas las industrias</b>	<b>1,8%</b>	<b>-5,1%</b>	<b>4,9%</b>	
<b>Todas las industrias de servicios</b>	2,5%	-4,8%	5,1%	<b>71%</b>
Inmobiliarias, alquiler y arrendamientos	2,6%	1,4%	3,4%	13,4%
Finanzas y seguros	2,8%	4,6%	4,1%	7,6%
Administración pública	2,2%	-1,4%	4,1%	6,9%
Cuidado de la salud y asistencia social	3,0%	-4,5%	9,0%	7,3%
Servicios profesionales, científicos y técnicos	6,2%	-2,7%	7,0%	6,4%
Venta al por mayor	2,5%	-2,5%	4,2%	5,3%
Servicios educativos	1,7%	-5,9%	6,1%	5,3%
Venta al por menor	0,3%	-3,3%	7,1%	5,2%
Transporte y almacenamiento	1,6%	-19,5%	1,3%	3,7%
Información e industrias culturales	5,2%	-2,1%	3,6%	3,5%
Servicios administrativos y de apoyo, gestión de residuos	0,7%	-12,7%	4,0%	2,4%
Otros servicios (excepto administración pública)	0,8%	-15,5%	7,7%	1,8%
Alojamiento y restauración	3,0%	-33,5%	14,2%	1,7%
Artes, espectáculos y ocio	2,3%	-41,0%	3,1%	0,5%
Gestión de empresas	-20,8%	-29,1%	-26,4%	0,1%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: [36-10-0434-03](#). Actualizado a 05/04/2022

### **Sector financiero**

El sector de los servicios financieros y seguros es un gran contribuyente al desarrollo económico de Canadá. Así, en 2021 empleó a más de 946.000 personas, con sueldos que se sitúan por encima de la media del país, y representó el 7,6% del PIB canadiense.

El sector de los servicios financieros canadienses está compuesto por bancos, compañías de fideicomiso y prestamistas, cooperativas de ahorro y crédito y las "caisses populaires" (similares a las Cajas de Ahorro), aseguradoras, entidades de crédito al consumo, sociedades de valores, gestoras de fondos de inversión colectiva, leasing, asesores financieros independientes, planes de pensiones y agentes y corredores de seguros independientes. Este sector se encuentra bastante integrado en Canadá y ya no hay una clara separación entre los "cuatro pilares" (los bancos, las compañías de fideicomiso, aseguradoras y sociedades de inversión).

### **Instituciones financieras reguladas federalmente en Canadá**



Tipo de institución	Número de instituciones
<b>Bancos</b>	82
Nacionales	35
Filiales extranjeras	16
Sucursales extranjeras (servicio completo)	27
Sucursales extranjeras (préstamos)	4
<b>Oficinas extranjeras de representación</b>	18
<b>Empresas fiduciarias</b>	42
<b>Empresas de préstamos</b>	15
<b>Compañías de seguros de vida</b>	60
Constituidas en Canadá	33
Sucursales extranjeras	27
<b>Sociedades de beneficencia fraternales</b>	11
Constituidas en Canadá	7
Sucursales extranjeras	4
<b>Compañías de seguros patrimoniales y de accidentes</b>	146
Constituidas en Canadá	76
Sucursales extranjeras	67
<b>Fondos de pensiones</b>	1.008

Fuente: [Oficina de la superintendencia de instituciones financieras de Canadá](#) (OSFI), Instituciones Financieras Reguladas Federalmente. Actualizado a 05/04/2022

Los bancos y las aseguradoras de vida y salud canadienses son participantes significativos en los mercados internacionales. En contrapartida, los bancos extranjeros no tienen un gran peso en el mercado canadiense. Por otro lado, el sector de los seguros está más abierto que el de servicios financieros y la compañía española MAPFRE, por ejemplo, tiene presencia en el mercado tras la adquisición de una empresa de servicios de asistencia en carretera. Las empresas financieras españolas no tienen una presencia significativa en el mercado canadiense, salvo excepciones como el Banco Santander, que adquirió en 2014 Carfinco, una de las principales compañías de financiación de automóviles del país, y Caixabank que abrió una oficina de representación en Toronto en 2018. El Banco Santander está tramitando una licencia bancaria para reconvertir Carfinco en entidad bancaria de servicio completo. Se convertiría en la primera entidad financiera española con presencia en Canadá en el segmento de servicios financieros a particulares.

En Canadá, existen cinco bancos de titularidad canadiense de primer orden, que gestionan el 87% de los activos bancarios totales: Royal Bank of Canada (RBC), TD Canada Trust (TD), Bank of Nova Scotia (BNS), Bank of Montreal (BMO) y Canadian Imperial Bank of Commerce (CIBC). Los activos de los cinco grandes bancos alcanzaron casi 7,3 billones de dólares canadienses a finales de 2020, con TD y RBC por encima del billón de dólares canadienses cada uno. [Fuente: [OSFI](#)]

## 2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA

### Carreteras

La red viaria canadiense cuenta con 1.042.300 km de carreteras (equivalentes a dos carriles), de los que 415.600 km son carreteras asfaltadas. De estas, aproximadamente 38.000 km son autopistas bajo jurisdicción de las provincias, aunque el Gobierno federal contribuye a la construcción y mantenimiento. La autopista transcanadiense vertebró el país entre las costas del océano Pacífico y Atlántico, comunicando todas las ciudades importantes, desde Victoria en la Columbia Británica hasta St. John's en Terranova y Labrador, con un recorrido total de unos 8.000 km. [Fuente: [Cia Factbook](#)]

### Ferrocarriles

Dos compañías, *Canadian National Railway* (CN) y *Canadian Pacific Railway* (CP), se disputan la hegemonía sobre la red ferroviaria de aproximadamente 48.000 km. [Fuente: [Transport](#)

## Canadá

El trazado global presenta una clara orientación este-oeste, justificada históricamente por la necesidad de consolidar la joven confederación ante las pretensiones territoriales y el interés económico de los EE.UU.

El eje Quebec-Windsor, pasando por Montreal y Toronto, es el más concurrido del país. El trayecto entre Montreal y Toronto se completa en unas 5 horas. Canadá quiere modernizar el servicio de transporte de pasajeros en el eje. Tiene previsto lanzar en 2023 un concurso para construir una vía electrificada de uso exclusivo para la empresa pública de transporte de pasajeros por tren VIA RAIL que permitiría incrementar notablemente la frecuencia de viajes y reducir los tiempos de viaje. La alta velocidad no se ha desarrollado en Canadá, aunque existen algunos proyectos en fase de estudio o simplemente especulativos en los ejes Edmonton-Calgary, Quebec-Windsor, Vancouver-Seattle y Montreal-Boston o Montreal-Nueva York.

### **Puertos y vías fluviales**

Canadá cuenta con 18 puertos con sus respectivas [autoridades portuarias](#). El transporte marítimo y fluvial canadiense está dominado por la gran vía fluvial del San Lorenzo, que comunica la costa atlántica con los Grandes Lagos, y es administrado conjuntamente con los EE.UU. Aunque las condiciones climáticas sólo permiten que sea operativa ocho meses al año, un gran volumen de mercancías transita por esta vía. El conjunto de los Grandes Lagos, navegable todo el año, es particularmente importante en lo que se refiere al transporte de carbón, mineral de hierro y grano. El tercer conjunto importante en el transporte fluvial está en la Columbia Británica (río Fraser), especializado en la industria maderera. Por lo que se refiere al transporte oceánico, está dominado claramente por el gran puerto de Vancouver en la costa oeste, vía de entrada natural de las mercancías que provienen de Asia.

Con la excepción del cabotaje y de la navegación en la vía fluvial del San Lorenzo, los puertos y vías fluviales canadienses están abiertos al tráfico a buques de cualquier bandera. Por consiguiente, la flota mercante canadiense no es muy numerosa, salvo en los Grandes Lagos, pero sí muy especializada.

No existen compañías navieras españolas que presten servicio regular entre los dos países. Sin embargo, existen navieras de otros países que aseguran el tránsito de mercancías entre ambos.

### **Navieras con tránsito de mercancías entre España y Canadá**

Naviera	Ruta	Puertos enlazados	Tiempo de tránsito (días)
<a href="#">Hapag-Lloyd</a>	Atlantic Loop 7	Barcelona-Valencia-Halifax	11
<a href="#">Hapag-Lloyd</a>	Mediterranean Canada Service	Algeciras-Vigo-Montreal	10
<a href="#">Maersk Line</a>	MED Montreal Express HH	Valencia-Algeciras-Montreal-Halifax	24
<a href="#">Zim Shipping Line</a>	ZCA	Barcelona-Valencia-Halifax	11
<a href="#">CMA CGM</a>	MEDCANADA	Algeciras-Vigo-Montreal	10

Fuente: Elaboración propia. Actualizado 05/04/2022

### **Aeropuertos**

Debido a la gran superficie del país, el avión es un medio de transporte ampliamente utilizado.

[Air Canada](#) y [Air Transat](#) son las únicas aerolíneas que ofrecen vuelos directos entre España y Canadá. Air Canadá vuela desde Toronto a Madrid. Air Transat ofrece vuelos tipo charter entre Toronto, Montreal, Calgary y Vancouver y las ciudades españolas de Barcelona, Madrid y Málaga.

Las principales compañías aéreas europeas, como British Airways, Air France, KLM o Lufthansa, y las aerolíneas de EE. UU. ofrecen diferentes posibilidades de transporte entre España y Canadá mediante conexión en diferentes capitales europeas y ciudades de la costa este de EE.UU.

Como consecuencia de la pandemia de COVID-19, de las dificultades que están atravesando las

líneas aéreas tras la caída drástica y generalizada en los flujos de viajeros y la distribución desigual de los contagios por países, se está dando una reestructuración de las rutas con España todavía incierta.

Existen 25 aeropuertos que forman el sistema nacional de aeropuertos ([National Airport System](#)), siendo 13 de ellos aeropuertos internacionales. Los aeropuertos más importantes son: Toronto (Lester B. Pearson International), Montreal (Pierre Elliot Trudeau), Vancouver, Calgary y Ottawa.

Las distancias entre el aeropuerto y el centro urbano de las principales ciudades son:

- Toronto: 27 km.
- Montreal: 16 km.
- Vancouver: 15 km.
- Ottawa: 18 km.
- Calgary: 8 km.
- Edmonton: 28 km.
- Winnipeg: 6,5 km.
- Halifax: 34 km

Air Canada domina el mercado aéreo canadiense. Westjet, que opera principalmente en el oeste del país, es la segunda aerolínea en importancia. Canadá cuenta además con pequeñas empresas que ofrecen servicios de conexión a diversos puntos del país.

Según la IATA, el transporte aéreo en Canadá sufre de una enorme carga fiscal que ralentiza el desarrollo del sector (considerado por la IATA como uno de los menos competitivos del mundo) y del conjunto de la economía del país. Las elevadas tasas inflan los precios de los billetes de avión y hacen huir a los pasajeros a la frontera estadounidense para aprovecharse de precios más económicos o simplemente fuerza al uso del transporte por carretera para las distancias intermedias.

### **3 SITUACIÓN ECONÓMICA**

#### **3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES**

La pandemia por COVID provocó que la economía canadiense experimentase la contracción más profunda de su historia reciente en 2020, con una caída del PIB del 5,2%. En 2021, la economía se recuperó de forma espectacular, gracias a las medidas de gasto público y de política monetaria. La evolución a lo largo del año ha ido fluctuando junto con cada oleada de contagios, seis hasta el momento, que han provocado un tira y afloja en las medidas de cierre y distanciamiento social. Canadá es uno de los países donde se han impuesto mayores restricciones a ciudadanos y empresas; en especial, en las provincias con mayor peso dentro de su economía: Ontario y Quebec.

Las medidas de política fiscal y monetaria han sido decisivas para mitigar el impacto de la crisis. El presupuesto aprobado para 2021 contempla medidas para apoyar la recuperación económica postpandemia equivalentes a un 4% del PIB sobre los próximos 3 años (2021-2023). El Banco de Canadá, por su parte, redujo en 2020 el tipo de interés de referencia del 1,75% al 0,25%, nivel que consideraba límite inferior efectivo.

El año 2021 ha cerrado con un crecimiento del 4,6% sobre el conjunto del año. Después de un segundo trimestre decepcionante, en el que el PIB cayó un 3,4% anualizado, la segunda mitad del año se caracterizó por una fuerte recuperación.

La quinta oleada de la variante Ómicron y los cierres que provocó redujeron considerablemente el crecimiento en el primer trimestre de 2022, que alcanzará probablemente un 2% anualizado, según el Banco de Canadá.

La alta tasa de vacunación y la adaptabilidad de empresas y consumidores han contribuido a ir reduciendo el impacto de los cierres. Sin embargo, otros riesgos para la economía siguen

presentes y otros nuevos, como la invasión de Ucrania por Rusia en febrero de 2022 se añaden de forma muy preocupante a la lista.

**CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS**

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2018	2019	2020	2021
<b>PIB</b>				
PIB real (M USD)	1.598.278	1.590.031	1.490.425	1.667.839
Tasa de variación real (%)*	2,8%	1,9%	-5,2%	4,6%
Tasa de variación nominal (%)*	4,4%	3,4%	-4,5%	13,1%
<b>INFLACIÓN</b>				
Media anual (%)	2,3	1,9	0,7	3,4
Fin de período (%)	2	2,2	0,7	4,8
<b>TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL</b>				
Media anual (%)	1,44	1,75	0,50	0,25
Fin de período (%)	1,75	1,75	0,25	0,25
<b>EMPLEO Y TASA DE PARO</b>				
Población (x 1.000 habitantes)	36.798	37.325	37.908	38.068
Población activa (x 1.000 habitantes)	19.887	20.248	20.298	20.612
% Desempleo sobre población activa	5,8	5,8	8,9	6,0
<b>DÉFICIT (-) SUPERÁVIT(+) PÚBLICO</b>				
Gobierno Federal (% de PIB)	-0,6	-1,7	-14,9	-4,6
Gob. Provinciales y Territoriales	-0,2	-0,8	-2,2	n.d.
<b>DEUDA PÚBLICA</b>				
Consolidada AAPP (Bruta, % PIB)	88,9	87,2	117,8	112,1
<b>EXPORTACIONES DE BIENES</b>				
en M USD	450.949	446.214	389.713	503.489
% variación respecto a período anterior	7,0%	1,3%	-11,7%	20,7%
<b>IMPORTACIONES DE BIENES</b>				
en M USD	459.895	453.660	404.891	489.576
% variación respecto a período anterior	6,0%	1,0%	-9,8%	13,0%
<b>SALDO B. COMERCIAL (según balanza de pagos)</b>				
en M USD	-16.830	-13.874	-29.687	4.150
en % de PIB	-1,0%	-0,8%	-1,8%	0,2%
<b>SALDO B. CUENTA CORRIENTE</b>				
en M USD	-41.013	-35.452	-29.381	1.239
en % de PIB	-2,4%	-2,0%	-1,8%	0,1%
<b>DEUDA EXTERNA</b>				
en M USD	2.025.148	2.194.260	2.413.892	2.646.668
en % de PIB	119,7	125,3	142,5	133,6
<b>SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA</b>				
en M USD	105.561	111.828	86.493	110.502
en % de exportaciones de b. y s.	18,9	19,9	17,9	18,1
<b>RESERVAS INTERNACIONALES</b>				
en M \$ USD	83.926	85.927	90.428	106.615
en meses de importación de b. y s.	1,7	1,8	2,1	2,1
<b>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA REC.</b>				
en M \$ USD	37.665	50.146	23.169	59.694
<b>TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR (USD)</b>				

media anual	1,2957	1,3269	1,3415	1,2535
fin de periodo	1,3642	1,2988	1,2732	1,2678

Fuente: FMI, Finance Canada, Statistics Canada; Bank of Canada; Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 03/05/2022

\*Las tasas de variación real y nominal del PIB están calculadas en relación al PIB en CAD.

### 3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

#### Estructura del PIB por sectores

Como es propio de toda economía desarrollada, en Canadá el sector terciario ha ido ganando peso, mientras que los sectores primario y secundario han perdido importancia. Entre 2018 y 2021, con la caída de los precios de la energía y las materias primas, el sector servicios volvió a recuperar peso específico sobre el conjunto del PIB a costa de los otros dos sectores.

PIB real por sectores (% del PIB)	2018	2019	2020	2021
Primario	10,0%	9,8%	9,8%	9,8%
Secundario	19,7%	19,4%	19,2%	19,1%
Terciario	70,3%	70,8%	71,1%	71,2%

Fuente: Elaboración propia con datos de [Statistics Canada](#). Tabla 36-10-0434-03. Actualizado a 29/04/2022

#### Estructura del PIB por componentes del gasto

En cuanto a la estructura del PIB por componentes del gasto, el consumo de los hogares y de las Administraciones Públicas constituye normalmente más del 75% del PIB. La formación bruta de capital fijo alrededor del 21% y las exportaciones un 32%. En 2020, los cierres de actividades por COVID contribuyeron a caídas importantes en el consumo de los hogares (-6,2%) y en formación de capital fijo (-4,6%); en especial, en estructuras no residenciales (-10%) y maquinaria y equipos (-15,4%). Las exportaciones también se vieron muy afectadas en 2020, con una contracción del 9,7%. En 2021, el PIB ha crecido un 4,6%; con contribuciones positivas al crecimiento importantes en consumo tanto de hogares (+5,2%) como AA.PP. (4,9%), inversión residencial (15,4%) y en maquinaria 7,1%).

PIB real por componentes del gasto (% del PIB)	2018	2019	2020	2021
Consumo de los hogares	56,1%	55,5%	55,8%	56,1%
Consumo AA.PP.	20,1%	21,2%	21,3%	20,1%
Formación bruta de capital fijo, empresas	17,7%	17,5%	17,6%	18,1%
Formación bruta de capital fijo, AA.PP	3,5%	3,9%	3,9%	3,5%
Exportaciones de bienes y servicios	32,2%	32,3%	30,8%	29,9%
Importaciones de bienes y servicios	32,4%	32,0%	30,1%	30,9%

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada. Tabla 36-10-010401. Actualizado a 29/04/2022

### CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB POR SECTORES DE ORIGEN (% SOBRE TOTAL)	2018	2019	2020	2021
<b>PRIMARIO</b>	<b>10,0%</b>	<b>9,8%</b>	<b>9,8%</b>	<b>9,8%</b>
Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	2,1%	2,1%	2,3%	2,0%
Minería y extracción de gas y petróleo	8,0%	7,8%	7,6%	7,9%

<b>SECUNDARIO</b>	<b>19,7%</b>	<b>19,4%</b>	<b>19,2%</b>	<b>19,1%</b>
Manufacturas	10,2%	10,0%	9,5%	9,5%
Construcción	7,4%	7,2%	7,5%	7,5%
Electricidad y agua	2,2%	2,2%	2,2%	2,1%
<b>TERCIARIO</b>	<b>70,3%</b>	<b>70,8%</b>	<b>71,1%</b>	<b>71,2%</b>
Bienes inmuebles y alquiler y arrendamiento	12,7%	12,8%	13,6%	13,4%
Finanzas y seguros	6,8%	6,9%	7,6%	7,6%
Administración pública	6,7%	6,7%	7,0%	6,9%
Asistencia sanitaria y asistencia social	6,9%	7,0%	7,0%	7,3%
Servicios profesionales, científicos y técnicos	5,9%	6,2%	6,3%	6,4%
Comercio al por mayor	5,2%	5,2%	5,3%	5,3%
Servicios educativos	5,3%	5,3%	5,2%	5,3%
Comercio al por menor	5,1%	5,0%	5,1%	5,2%
Transporte y almacenamiento	4,5%	4,5%	3,8%	3,7%
Industrias culturales y de la información	3,3%	3,4%	3,5%	3,5%
Servicios administrativos y de apoyo, gestión de residuos y descontaminación	2,7%	2,6%	2,4%	2,4%
Servicios de alojamiento y alimentación	2,2%	2,2%	1,5%	1,7%
Artes, entretenimiento y recreación	0,8%	0,8%	0,5%	0,5%
Gestión de sociedades y empresas	0,3%	0,3%	0,2%	0,1%
Otros servicios	2,0%	2,0%	1,7%	1,8%

<b>PIB POR COMPONENTES DEL GASTO (% VARIACIÓN)</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>
CONSUMO FINAL DE LOS HOGARES	2,6%	1,4%	-6,2%	5,2%
CONSUMO FINAL DE LAS AA.PP.	3,2%	1,7%	0,0%	4,9%
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	2,5%	0,0%	-2,8%	7,2%
FBCF Empresas	2,5%	0,9%	-4,6%	7,8%
Estructuras residenciales	-1,1%	-0,2%	4,3%	15,4%
Estructuras no residenciales	1,2%	4,2%	-10,0%	-0,6%
Maquinaria y Equipamiento	7,4%	0,1%	-15,4%	7,1%
FBCF DE LAS AA.PP.	2,7%	-4,2%	6,2%	4,5%
INVERSIÓN EN INVENTARIOS	-13,5%	10,6%	-201,9%	-91,8%
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	3,8%	2,3%	-9,7%	1,4%
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	2,8%	0,8%	-8,1%	1,9%
<b>PIB A PRECIOS DE MERCADO</b>	<b>8,6%</b>	<b>8,5%</b>	<b>-15,6%</b>	<b>-0,4%</b>
DEMANDA FINAL	3,3%	0,4%	-10,8%	7,4%

Fuente: Statistics Canada: tablas [36-10-0434-03](#) y [36-10-0369-01](#). Actualizado a 07/04/2022

### 3.1.2 PRECIOS

En 2018 y 2019, el crecimiento del nivel de precios empezó a acelerarse hasta situarse ligeramente por encima del 2% sobre el conjunto del 2019, y alcanzando un máximo del 3% en el mes de julio de 2018. La gran incertidumbre geopolítica y económica durante 2019 contribuyó a moderar el crecimiento de la economía y de los precios. La pandemia de COVID-19 y las medidas de contención decretadas causaron una fuerte caída en el IPC. La economía se tornó momentáneamente deflacionaria en los meses de abril y mayo de 2020, coincidiendo con las restricciones a la movilidad y el cierre de actividades no esenciales más estrictas, y se mantuvo muy moderada el resto del año. Sin embargo, a partir de abril de 2021, la inflación ha empezado a acelerarse rápidamente a la par de la fuerte recuperación económica y se ha hecho más patente por los múltiples problemas de han sufrido las cadenas de suministro internacionales. El dato de IPC cerró el 2021 alcanzando el 4,8% de variación interanual. La invasión de Ucrania por Rusia iniciada en febrero de 2022 ha provocado un fuerte aumento de los precios de la energía

que ha disparado el dato de inflación a máximos históricos; alcanzando un 6,7% en marzo. Las estimaciones del Banco del Canadá son que el IPC se mantendrá por encima del 5% durante la primera mitad de 2022.

	2018	2019	2020	2021
<b>Inflación total interanual (%)</b>	2	2,2	0,7	4,8
<b>Inflación subyacente interanual (%) (1)</b>	1,9	2	1,7	3,8

Fuente: Bank of Canada – [Summary of Key Monetary Policy Variables](#). Actualizado a 07/04/2021

(1) CPI-TRIM: Medida de inflación subyacente basada en una media que excluye los elementos más volátiles situados en las colas de la distribución de cambios en precios.

### 3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

La pandemia de COVID-19 llevó la tasa de paro de Canadá a romper máximos históricos en 2020. Los cierres de actividades no esenciales y las medidas de distanciamiento social más restrictivas, decretadas al inicio de esta, destruyeron casi 3 millones de puestos de trabajo en los meses de marzo y abril. La tasa de paro alcanzó un 13,4% en mayo de ese año. Canadá ha experimentado hasta principios de 2022, cinco oleadas de covid en las que se han impuesto medidas de distanciamiento que han restringido el acceso a sus puestos de trabajo a trabajadores de los sectores de servicios presenciales, pero tanto las empresas como los trabajadores han sabido adaptarse y se ha logrado recuperar los puestos de trabajo destruidos. En marzo de 2022, la tasa de paro había caído al 5,3%, por debajo del nivel precovid y uno de los más bajos históricamente.

El mercado del trabajo no ha recuperado la normalidad. El sector de servicios, en particular los presenciales, ha visto como muchos trabajadores han optado por buscar trabajo en sectores de actividad que no dependen tanto de la presencialidad. Esto ha causado una escasez de mano de obra en sectores como la restauración y hostelería o la venta minorista.

<b>Encuesta de población activa</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>
<u>Población activa (miles)</u>				
Total	<b>19.887,2</b>	<b>20.248,6</b>	<b>20.298,5</b>	<b>20.612,3</b>
Mujeres	9.419,1	9.582,3	9.574,9	9.761,7
Hombres	10.468,0	10.666,3	10.723,6	10.850,6
<u>Tasa de paro (%)</u>				
Total	5,8	5,8	8,9	6,0
Mujeres	5,4	5,5	8,8	5,9
Hombres	6,0	6,0	9,0	6,0
<u>Tasa de participación (%)</u>				
Total	65,3	65,5	65,1	65,4
Mujeres	61,1	61,3	60,7	61,2
Hombres	69,7	69,9	69,6	69,7

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada 14-10-0287-01. Actualizado a 16/03/2022

### 3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

#### **PIB per cápita**

El PIB per cápita nominal de Canadá en 2021 fue de 52.985 \$US PPP, superando por tanto el nivel prepandemia tras la caída registrada del 5,4%

PIB per cápita (\$US PPP)	2018	2019	2020	2021
	50.532	51.653	48.947	52.985

Fuente: FMI World Economic Outlook Database. Actualizado a 29/04/2022

### **Distribución de la renta**

La distribución del PIB, analizada desde el lado de los componentes de la renta para el año 2021, indica que los salarios y rentas del trabajo representan el 50,7% del mismo; los beneficios de las empresas, antes de impuestos, el 28,4%; el trabajo por cuenta propia el 11,9%; y los impuestos el 6,3%. Históricamente esta composición del PIB se ha mantenido relativamente estable.

Según la OCDE, el coeficiente de Gini en Canadá en 2019 (último dato disponible) era 0,3 (un valor de 0 indica una igualdad absoluta, 1 indica una desigualdad absoluta), niveles similares a los de Holanda o Estonia, y ocupa el puesto 16 en el Índice de Desarrollo Humano. Canadá redujo la desigualdad de la renta en los años 80, alcanzando el coeficiente Gini, un valor mínimo de 0.28 en 1989. Sin embargo, a partir de entonces fue aumentando de forma estable hasta estabilizarse en un valor entre 0,31 y 0,32 de 2000 a 2015. Desde 2015 se ha reducido considerablemente hasta el 0,3. El nivel de desigualdad de la renta canadiense es mayor que en la mayoría de los países de Europa Occidental, ligeramente inferior a Japón, Australia, Italia y Reino Unido y bastante menor que en los EE.UU. Por otro lado, según los datos de The World Factbook (CIA), el porcentaje de población que se sitúa por debajo del umbral de la pobreza en Canadá es del 9,4%, similar a la media de la UE (9,8%) e inferior a los EE.UU. (15,1%).

## **3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA**

### **Política fiscal y presupuestaria**

El 7 de abril, se presentó el presupuesto 2022. Frente a los anteriores centrados en hacer frente al Covid, éste pretende sentar las bases para un mayor crecimiento a largo plazo, pero también dar cuerpo a propuestas importantes de su programa electoral de las pasadas elecciones (septiembre 2021) como tomar medidas para fomentar el acceso a la vivienda o aumentar la imposición a entidades y aseguradoras. Fruto del acuerdo de apoyo alcanzado en marzo con el NDP para esta legislatura, introduce un plan de cobertura sanitaria para cuidados dentales. Adicionalmente, anuncia un aumento importante del gasto en defensa, como consecuencia de la invasión de Ucrania por Rusia.

El contexto macroeconómico en el que se inscribe el presupuesto es complejo. Canadá, como muchos otros países, se enfrenta a un fuerte aumento de la inflación, que ha alcanzado máximos de los últimos 30 años en los últimos meses y podría seguir subiendo a corto plazo. La previsión de crecimiento del consenso de economistas privados que usa el Gobierno para el marco presupuestario se reduce para 2022 con respecto a la que se adelantó en la actualización presupuestaria de diciembre 2021: 3,9% en 2022 (4,2%, previsión anterior) y 3,1 en 2023 (2,8%, anterior). El aumento del nivel de precios muy por encima de lo previsto y la fuerte recuperación de la actividad económica en el segundo semestre de 2021, y que se ha mantenido, da al Gobierno federal unos ingresos adicionales a los previstos de 85.500 millones de dólares sobre el horizonte de previsión (6 años). Unido a un menor gasto en ayudas por desempleo y otros programas de apoyo por COVID, en total, respecto al presupuesto de 2021, los ingresos adicionales alcanzarían más de 113.500 millones de dólares (unos 83.000 millones de euros). De estos, 63.000 millones se asignan a nuevo gasto entre 2021-22 y 2026-27 en el nuevo presupuesto.

El déficit previsto para 2021-22 se situaría en 113.800 millones de dólares (83.200 millones de euros), equivalente a un 4,6% del PIB; 30.700 millones menos que la previsión de la actualización de diciembre. El presupuesto establece una senda decreciente de la ratio Deuda-PIB como “ancla” de disciplina fiscal, que pasaría del 46,5% en 2022-23 al 41,5% en 2026-27.

El grado de incertidumbre que existe en torno al escenario macroeconómico es notable. La conjunción del shock de oferta por la invasión de Ucrania, el endurecimiento de las medidas anti-COVID en China y las consecuencias sobre las cadenas de suministro, así como, dentro de



Canadá, las tensiones inflacionistas por la falta de mano de obra y el aumento de tipos de interés son los principales riesgos que se identifican en el presupuesto.

En % del PIB	2021-22	2022-23	2023-2024	2024-25	2025-26	2026-27
Déficit	-4,6	-2	-1.4	-0.9	-0,6	-0.3
Deuda Federal, neta	46,5	45,1	44,5	43,8	42,8	41,5
Deuda consolidada AA.PP. Canadá, bruta	109,9	103,9	100,2	96,9	93,4	89,7

Fuente: Gobierno de Canadá, FMI. Actualizado: 05/05/2022

A continuación, se destacan las principales medidas de gasto del presupuesto 2022:

- PRODUCTIVIDAD (5.500 millones de dólares): Se espera que el programa de cuidado de niños contribuya a una mayor participación de la mujer en el mercado de trabajo. Adicionalmente, se crea una nueva Agencia de Innovación e Inversiones y se aprueban programas dirigidos al desarrollo de cadenas de suministro y a asegurar el aprovisionamiento de minerales críticos. También se reformarán los incentivos fiscales a la I+D.

- VIVIENDA (10.100 millones de dólares): Se crea un nuevo fondo para promocionar la construcción de viviendas en propiedad y para alquiler y para incrementar la accesibilidad a la vivienda. Se incluye la prohibición para los próximos 2 años de que no residentes puedan comprar propiedades inmobiliarias no recreacionales.

- MEDIO AMBIENTE (12.450 millones de dólares): incentivos a la adquisición de vehículos sin emisiones y apoyo a la red nacional de estaciones de carga. Incentivos fiscales a la captura de carbono. Inversiones Se crea una nueva Agencia del Agua.

- SANIDAD (7.100 millones de dólares): Se crea en particular un programa de cobertura sanitaria para cuidado dentales para familias de bajos recursos (menos de 90.000 dólares de ingresos anuales).

- INICIATIVAS PARA AUMENTAR LA FUERZA LABORAL (6.000 millones de dólares): Principalmente destinados al programa de inmigración de trabajadores cualificados.

- DEFENSA (7.200 millones de dólares): Para modernizar el sistema de defensa NORAD, aumentar la contribución al gasto de la OTAN, invertir en nuevo equipamiento para las fuerzas armadas, ciberseguridad y ayudas al Gobierno de Ucrania.

### **Política monetaria**

La gestión de la política monetaria incumbe al [Banco de Canadá](#), aunque el gobernador del Banco de Canadá y el ministro de Finanzas deben consultarse mutuamente sobre la influencia que pueda tener sobre la política económica general del Gobierno. Se entiende que en caso de que se produjese un profundo desacuerdo entre ambos, el ministro tendría la última palabra.

### **Banco Central**

El Banco de Canadá es el banco central de la nación. El banco ejerce un abanico amplio de responsabilidades que incluyen la aplicación de la política monetaria, la emisión de billetes, la supervisión de la estabilidad del sistema financiero y banco del Estado. Es una sociedad del Estado adscrita al Ministerio de Finanzas, aunque se administra de forma autónoma. Su máximo dirigente, el gobernador del Banco de Canadá, es nombrado por un período de siete años por el consejo de administración del banco, supeditado a la aprobación del gobernador general, que actúa por recomendación del Consejo de Ministros. En Canadá, el Banco Central no es responsable de la inspección o supervisión de la banca o de otras instituciones financieras. Esta misión es competencia de la Oficina del Supervisor de las Instituciones Financieras ([OSFI](#)).

El gobernador del Banco de Canadá es Tiff Macklem, anteriormente uno de los Vicegobernadores Senior del Banco de Canadá. Fue nombrado en junio de 2020 y su mandato termina en junio de 2027.

El objetivo final de la política monetaria es el de “mantener el valor del dinero”. En 1993, el Banco de Canadá acordó con el Gobierno situar la inflación en una banda de fluctuación del 1 al 3%, con el objetivo de mantenerlo en el 2%. Dicho acuerdo se renueva cada 5 años, la última en 2021 para el periodo 2022-2026. El instrumento de intervención del Banco de Canadá es el tipo de interés diario del mercado monetario.

Para hacer frente a las consecuencias económicas de la pandemia de COVID-19, en marzo 2020 el Banco de Canadá bajó tres veces el tipo de interés, hasta fijarlo en el mínimo histórico de 0,25% e instauró medidas para asegurar la solvencia y liquidez del sistema financiero. Hasta febrero de 2021, el IPC se mantuvo en niveles moderados, por debajo del 1%, límite inferior del rango de fluctuación que se marca el Banco Central. En marzo, el IPC inició una rápida escalada, rompiendo el límite superior del 3% en abril y alcanzando máximos históricos apenas 12 meses después (6,7% en marzo 2022). Esto ha obligado al Banco Central a intervenir con contundencia para frenar la escalada de precios. De momento, ha aprobado dos subidas de tipos de interés en marzo y abril, de 0,25 puntos básicos y 0,5 puntos básicos, respectivamente; lo que sitúa el tipo de interés de referencia en el 1%. También ha iniciado la fase de ajuste cuantitativo del balance del Banco Central que servirá para complementar y apoyar el efecto de las subidas del tipo de interés. La autoridad monetaria ha anunciado que seguirá aumentando tipos de interés mientras se mantenga el desfase entre demanda y oferta y los niveles de inflación persistan muy por encima del objetivo (2%).

### 3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

Entre 2015 y 2019, la economía canadiense ha experimentado tasas de crecimiento moderadas, que han variado entre el 1% y el 3%. En 2020 marcó un punto de inflexión profundo en la senda de crecimiento del país. Las medidas de cierre de actividades no esenciales para frenar un contagio generalizado de coronavirus generaron una caída del PIB del 5,2%. El 2021 fue mucho más positivo para la economía canadiense y los intercambios comerciales. El crecimiento del PIB alcanzó el 4,6%.

Sigue preocupando también el alto endeudamiento de los hogares en Canadá y el sobrecalentamiento del mercado inmobiliario, exacerbados ambos por los tipos de interés de las hipotecas en mínimos históricos. Muchos hogares podrían encontrarse en dificultades con el ciclo de encarecimiento del crédito que ha iniciado el Banco de Canadá.

La invasión de Ucrania por Rusia tendrá un impacto sobre todo indirecto sobre la economía canadiense, puesto que los lazos comerciales con ambos países son muy reducidos. La importación de inflación por los precios de la energía, cereales y materias primas contribuirá a impulsar la inflación canadiense a niveles todavía superiores a los actuales, y la mayor incertidumbre económica y la volatilidad en los mercados financieros reducirán la confianza de empresas y consumidores. Se esperan también mayores disrupciones en las cadenas de suministro y problemas de abastecimiento de materias primas. Por otro lado, Canadá que es un país exportador de cereales, energía y materias primas, se ha beneficiado de momento por el lado de sus exportaciones de los fuertes aumentos en los precios de estos productos básicos que mejoran sus términos de intercambio.

Según las previsiones del FMI de abril de 2022, se espera un incremento del PIB del 3,9% en 2022 que se reduciría hasta el 2,8% en 2023.

Previsiones de crecimiento para Canadá (en %)		
	2022	2023
Banco de Canadá (Abr-22)	4,2	3,2
Banco de Canadá (Ene-22)	4,0	3,5
FMI (World Economic Outlook, Abr-22)	3,9	2,8
OCDE (May-22)	3,9	2,8

Fuente: Banco de Canadá, FMI, OCDE. 04/05/2022

### **3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO**

### **3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS**

El sector exterior canadiense se caracteriza por la gran dependencia que presenta con respecto a su principal socio comercial, los EE.UU., a donde van un 75,5% de sus exportaciones y de donde provienen el 48,5% de sus importaciones (2021). Mientras, China ocupa la segunda posición tanto como proveedor (14% de las importaciones canadienses) como cliente (4,5% de las exportaciones canadienses). Por último, también destacan las relaciones comerciales con la UE, México, Japón y Corea del Sur.

Por sectores, es importante señalar la importancia que las materias primas – en especial gas y petróleo - y los automóviles y sus partes tienen en la balanza comercial canadiense.

#### **3.4.1 APERTURA COMERCIAL**

Canadá tiene una de las economías más abiertas del mundo. Es miembro de la Organización Mundial del Comercio y tiene en vigor 14 acuerdos de libre comercio (TLC) que engloban a 51 países.

Por TLC, el volumen de los flujos comerciales del acuerdo CUSMA (antes NAFTA) firmado con EE. UU. y México ocupa el primer lugar muy por delante del CETA en el orden de importancia, segundo en el ranking. Así, en 2020, el CUSMA copó el 74,6% de las exportaciones canadienses y el 54,2% de las importaciones. El CETA, representó el 9,1% de las exportaciones y el 12,5% de las importaciones, según datos de Statistics Canada.

A pesar del número de acuerdos de libre comercio que tiene rubricados, Canadá depende en gran medida de su vecino del sur, Estados Unidos, para su comercio exterior, tanto para las exportaciones como las importaciones. Consciente de esta dependencia, el país ha hecho grandes esfuerzos en los últimos 15 años por diversificar su comercio. Sin embargo, pese a los esfuerzos por expandir los horizontes comerciales, ha hecho poca mella en el peso de EE. UU. en su balanza comercial.

#### **3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES**

La pandemia de Covid-19 tuvo en 2020 un fuerte impacto sobre el volumen de intercambios comerciales de Canadá con el resto del mundo. Al igual que en la mayoría de países, las medidas de contención de los contagios (cierres económicos y cierres de fronteras, distanciamiento social, etc.) se acompañaron de una caída importante en el comercio mundial. En 2021, a medida que se han ido eliminando las restricciones, el comercio se ha recuperado, superando el nivel pre-pandemia.

En relación con los principales socios comerciales de Canadá, entre 2018 y 2021 cabe destacar:

- EEUU continúa siendo con diferencia el socio comercial más importante de Canadá. Acapara el 75,5% de las exportaciones de Canadá y es el origen del 48,5% de sus importaciones.
- China es el segundo socio comercial más importante de Canadá, como proveedor y como cliente. En 2010, China superó a Canadá como principal país proveedor de Estados Unidos.
- Reino Unido es el principal cliente para las exportaciones de oro de Canadá, que constituyen el 69% del total exportado a ese país.
- Destacar el descenso progresivo (con la excepción de 2021) del peso de los intercambios de entrada y salida con México, a pesar de ser un país firmante de NAFTA y del nuevo CUSMA.
- En 2020, Vietnam se situó como octavo proveedor de Canadá, subiendo desde el décimo puesto del año anterior.

**CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAISES (PRINCIPALES PAISES CLIENTES)**

Principales países clientes	2018	2019	2020	2021	
(Datos en millones USD)					Var. %
Estados Unidos	337.924	336.181	285.535	380.237	24,4%
China	21.373	17.548	18.856	22.976	13,9%
Reino Unido	12.816	14.923	14.852	12.937	-18,6%
Japón	9.999	9.508	9.242	11.457	15,8%
México	6.342	5.519	4.588	6.531	33,0%
Alemania	3.726	4.744	4.755	5.471	7,5%
Corea del Sur	4.526	4.183	3.511	4.552	21,2%
Países Bajos	3.667	3.906	4.059	3.808	-12,3%
Francia	2.657	2.739	2.771	3.224	8,7%
Bélgica	2.924	2.426	2.039	3.116	42,8%
España (17)	1.657	1.133	1.062	1.855	63,24%
<b>SUBTOTAL</b>	<b>405.954</b>	<b>401.677</b>	<b>350.210</b>	<b>454.310</b>	<b>21,2%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>450.949</b>	<b>446.215</b>	<b>389.712</b>	<b>503.488</b>	<b>20,7%</b>

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 03/05/2022

\*Las tasas de variación están calculadas sobre las exportaciones en CAD

**CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAISES (PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES)**

Principales países proveedores	2018	2019	2021	2021	
(Datos en millones USD)					Var. %
Estados Unidos	235.078	230.060	197.699	237.376	12,2%
China	58.316	56.540	57.041	68.644	12,4%
México	28.411	27.878	22.327	26.664	11,6%
Alemania	14.730	14.568	12.879	15.245	10,6%
Japón	12.999	12.419	10.091	12.321	14,1%
Italia	6.946	7.141	6.714	8.354	16,3%
Corea del Sur	7.290	7.164	7.158	8.248	7,7%
Vietnam	4.159	5.267	6.089	7.842	20,3%
Reino Unido	7.109	6.954	5.847	6.281	0,4%
Taiwán	4.536	4.490	4.197	6.245	39,0%
España (21)	2.294	2.644	2.305	3.028	12,2%
<b>SUBTOTAL</b>	<b>379.575</b>	<b>372.482</b>	<b>330.042</b>	<b>397.221</b>	<b>12,5%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>459.895</b>	<b>453.660</b>	<b>404.891</b>	<b>489.576</b>	<b>13,0%</b>

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 04/05/2022

### 3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Los siguientes cuadros presentan los principales productos exportados e importados por Canadá, por sectores y por partidas arancelarias, para los últimos 4 años, ordenados por ranking de valor registrado en 2021.

**CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES**

Principales sectores exportados	2018	2019	2020	2021	CREC. 2020-21
(Datos en millones de \$US)					
Productos energéticos	95.285	93.858	66.221	114.807	62,0%
Bienes de consumo	49.729	51.683	51.430	62.804	14,1%
Productos minerales metálicos y no metálicos	47.365	46.536	45.110	57.508	19,1%
Vehículos automotores y sus partes	64.404	64.415	48.959	48.621	-7,2%
Productos forestales y materiales de construcción y embalaje	36.880	32.257	31.752	44.638	31,4%
Productos agrícolas, pesqueros y alimentarios intermedios	30.853	28.780	32.884	38.261	8,7%
Productos químicos básicos e industriales, plásticos y caucho	26.323	25.094	22.162	30.824	30,0%
Maquinaria, equipo y repuestos industriales	27.602	28.203	23.870	27.454	7,5%
Minerales metálicos y minerales no metálicos	15.352	16.219	16.246	21.362	22,9%
Comercio de transacciones especiales	19.457	20.575	18.888	20.246	0,2%
Equipos electrónicos y eléctricos y sus partes	19.827	19.628	17.183	19.624	6,7%
Aeronaves y otros equipos y piezas de transporte	17.872	18.966	15.009	17.493	8,9%
<b>TOTAL</b>	<b>450.949</b>	<b>446.215</b>	<b>389.713</b>	<b>503.641</b>	<b>20,8%</b>

Fuente: *Statistics Canada*, tabla [12-10-0130-01](#). Actualizado a 11/04/2022

(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

#### CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos exportados	2018	2019	2020	2021	CREC. 2020-21
(Datos en millones de \$US)					
2709 - Aceites Crudos de Petróleo y Aceites Obtenidos de Minerales Bituminosos	67.199	68.099	47.562	81.964	61,0%
8703 - Vehículos automotores para transporte de pasajeros (distintos de autobuses/transporte público)	40.978	40.717	32.001	29.148	-14,9%
2711 - Gases Licuados de Petróleo o Hidrocarburos	10.157	9.185	6.993	15.301	104,5%
7108 - Oro	12.251	15.716	16.014	15.050	-12,2%
4407 - Madera (Espesor >6Mm)	8.198	6.319	7.739	13.410	61,9%
2710 - Preparaciones De/Aceites De Petróleo No Crudos Y Aceites Obtenidos De Minerales Bituminosos	12.277	12.208	7.184	11.489	49,4%
8708 - Partes de vehículos automotores (excepto carrocería, chasis y motores)	11.254	10.794	9.014	10.983	13,9%
3004 - Medicamentos - Acondicionados en dosis medidas o envasados para uso al por menor	6.678	7.371	7.273	8.491	9,1%

7601 - Aluminio en bruto	6.447	5.346	5.448	8.112	39,1%
2601 - Minerales de hierro y concentrados	4.113	4.948	5.716	8.061	31,8%
8802 - Helicópteros, Aviones y Naves Espaciales	6.546	6.634	6.193	7.546	13,9%
1001 - Trigo	5.711	5.385	6.297	6.638	-1,5%
2701 - Carbón y combustibles sólidos fabricados a partir del carbón	5.801	5.336	3.398	6.045	66,2%
3104 - Fertilizantes minerales o químicos, potásicos	4.946	4.954	4.511	5.699	18,0%
3901 - Polímeros de etileno en formas primarias	4.560	3.850	3.532	5.694	50,7%
8411 - Turboreactores, turbohélices y otras turbinas de gas	6.529	6.352	4.617	5.151	4,2%
1205 - Semillas de colza o de nabo (incluso partidas)	4.496	3.217	4.681	5.106	1,9%
4703 - Pulpa de madera química - Soda o sulfato	5.367	4.277	3.459	4.341	17,3%
1514 - Aceite de colza, colza o mostaza y sus fracciones, sin modificar químicamente	2.738	2.604	2.822	4.203	39,2%
2603 - Minerales y concentrados de cobre	2.826	2.836	3.325	4.120	15,8%
0306 - Crustáceos, incluso pelados, vivos, frescos, refrigerados, congelados, secos, salados o en salmuera; Ahumado,	2.791	3.092	2.587	4.112	48,5%
4410 - Tableros de partículas de madera u otro material leñoso	1.998	1.426	1.994	4.106	92,4%
1905 - Pan, Pastelería, Pasteles, Galletas y Otros Productos de Panadería	2.829	3.090	3.133	3.782	12,8%
0203 - Carne de Porcino - Fresca, Refrigerada o Congelada	2.426	2.596	3.155	3.237	-4,2%
0713 - Hortalizas de leguminosas - Secas y sin cáscara	2.083	2.317	3.195	2.947	-13,8%
<b>SUBTOTAL</b>	<b>241.200</b>	<b>238.667</b>	<b>201.843</b>	<b>274.736</b>	<b>27,2%</b>
<b>OTROS</b>	<b>209.749</b>	<b>207.548</b>	<b>187.870</b>	<b>228.905</b>	<b>13,8%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>450.949</b>	<b>446.214</b>	<b>389.713</b>	<b>503.642</b>	<b>20,8%</b>

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 11/04/2022  
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

#### CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

Principales sectores importados	2018	2019	2020	2021	CREC. 2020-21
(Datos en millones de \$US)					
Bienes de consumo	92.755	93.756	93.844	107.915	7,45%
Vehículos automotores y sus partes	87.899	86.952	65.965	75.945	7,58%
Equipos electrónicos y eléctricos y sus partes	55.174	54.486	50.846	59.445	9,24%

Maquinaria, equipo y repuestos industriales	52.769	52.382	45.223	55.079	13,81%
Productos minerales metálicos y no metálicos	31.066	28.846	29.953	42.381	25,67%
Productos químicos básicos e industriales, plásticos y caucho	36.592	34.008	30.804	41.430	32,21%
Productos energéticos	29.989	28.218	16.944	24.754	36,51%
Productos forestales y materiales de construcción y embalaje	20.768	20.292	19.401	24.137	16,25%
Productos agrícolas, pesqueros y alimentarios intermedios	15.686	16.041	16.003	18.963	-2,13%
Aeronaves y otros equipos y piezas de transporte	18.499	20.128	15.053	15.766	10,73%
Minerales metálicos y minerales no metálicos	11.213	10.801	12.401	12.424	-6,39%
Comercio de transacciones especiales	7.485	7.749	8.453	11.260	24,47%
<b>TOTAL</b>	<b>459.895</b>	<b>453.661</b>	<b>404.891</b>	<b>489.501</b>	<b>12,97%</b>

Fuente: Statistics Canada, tabla [12-10-0130-01](#). Actualizado a 11/04/2022  
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

#### CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos importados	2018	2019	2020	2021	CREC. 2020-21
(Datos en millones de \$US)					
8703 - Vehículos automotores para transporte de pasajeros (distintos de autobuses/transporte público)	29.924	28.491	21.948	27.813	18,4%
8704 - Camiones y Otros Vehículos Para el Transporte de Mercancías	14.029	15.697	12.370	14.787	11,7%
8708 - Partes de vehículos automotores (excepto carrocería, chasis y motores)	20.161	19.824	14.371	14.215	-7,6%
2710 - Preparaciones De/Aceites De Petróleo No Crudos Y Aceites Obtenidos De Minerales Bituminosos	16.839	13.960	8.322	13.425	50,7%
8517 - Aparatos telefónicos; Otros Aparatos para Trans/Recepción de Voz/Imagen/Datos, O/T 84.43,85.25,85.27,85.28	11.124	10.803	9.823	11.794	12,2%
2709 - Aceites Crudos de Petróleo y Aceites Obtenidos de Minerales Bituminosos	14.828	14.296	8.435	11.761	30,3%
8471 - Lectores magnéticos/ópticos, máquina de transcripción de datos a medios en código y para procesar	9.327	9.417	9.842	11.458	8,8%
3004 - Medicamentos - Acondicionados en dosis medidas o envasados para uso al por menor	7.606	8.351	8.493	9.527	4,8%

3002 - Sangre humana y preparaciones de sangre animal, etc., vacunas, toxinas, cultivos de microorganismos y si	4.119	4.680	5.006	8.148	52,1%
7108 - Oro	4.826	5.701	8.700	6.531	-29,9%
8411 - Turboreactores, turbohélices y otras turbinas de gas	5.699	6.220	4.646	4.570	-8,1%
7106 - Plata	425	589	2.643	4.238	49,8%
8803 - Partes de Helicópteros, Aviones, Globos, Dirigibles y Naves Espaciales	4.620	5.367	3.958	3.965	-6,4%
8701 - Tractores	4.459	4.020	2.407	3.628	40,8%
8544 - Hilos, cables y demás conductores aislados para electricidad; Cables de fibra óptica	3.594	3.544	2.899	3.509	13,1%
9403 - Muebles - Que no sean para uso médico, quirúrgico u odontológico	2.936	2.969	2.799	3.486	16,4%
8407 - Motores de pistola de combustión interna rotatorios o alternativos de encendido por chispa	4.526	4.670	3.755	3.485	-13,3%
9018 - Instrumentos y Aparatos Utilizados en Ciencias Médicas, Quirúrgicas o Veterinarias	2.806	2.921	2.895	3.452	11,4%
9401 - Asientos	3.600	3.544	2.874	3.301	7,3%
7112 - Desperdicios y Chatarra de Metales Preciosos	1.310	1.669	2.818	3.274	8,5%
8481 - Grifos, Llaves, Válvulas y Aparatos Similares Para Tuberías, Calderas, Tanques, Cubas y Similares	3.652	3.562	2.971	3.234	1,7%
8429 - Bulldozers autopropulsados, traillas, motoniveladoras, niveladoras, palas cargadoras, máquinas encintadoras y similares	3.677	3.024	2.300	3.204	30,2%
4011 - Neumáticos Nuevos de Caucho	3.188	3.069	2.479	3.188	20,2%
8716 - Remolques y otros vehículos de ruedas	2.857	2.529	1.925	3.174	54,0%
8421 - Centrífugas; Maquinaria y Aparatos de Filtración o Purificación de Líquidos o Gases	2.562	2.611	2.599	3.052	9,8%
<b>SUBTOTAL</b>	<b>182.693</b>	<b>181.526</b>	<b>151.280</b>	<b>182.221</b>	<b>12,6%</b>
<b>OTROS</b>	<b>277.202</b>	<b>272.135</b>	<b>253.610</b>	<b>307.280</b>	<b>13,2%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>459.895</b>	<b>453.660</b>	<b>404.891</b>	<b>489.501</b>	<b>13,0%</b>

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 11/04/2022  
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

#### 3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Tradicionalmente, la balanza de comercio exterior de servicios de Canadá ha sido deficitaria. Canadá tuvo un déficit de 1.196 millones USD en 2021, imputable a servicios de transportes (-9.507 millones de dólares). Por las restricciones a la entrada de viajeros y turistas, la balanza de viajes y turismo presentó un saldo positivo (5.444 millones de dólares). La balanza de servicios comerciales presentó un saldo positivo (2.867 millones de dólares en 2021). Los principales sectores de exportación de servicios comerciales de Canadá son: Servicios de gestión; Servicios



financieros; TIC; licencias de uso de propiedad intelectual. Los principales sectores de importación: Servicios de gestión; propiedad intelectual; Servicios financieros y construcción.

La pandemia de COVID ha tenido un fuerte impacto en el comercio de servicios de Canadá en 2020 y 2021. Los efectos del cierre de actividades no esenciales y de las fronteras se han hecho sentir especialmente en el segundo trimestre de 2020, pero no se ha vuelto a relativa normalidad hasta diciembre de 2021. Las exportaciones de servicios crecieron un 3,6% en 2021, mientras que las importaciones lo hicieron en un 0,4%.

### 3.5 TURISMO

El cierre de fronteras en marzo de 2020 para luchar contra la pandemia de COVID-19 tuvo un efecto inmediato sobre los desplazamientos internacionales. En 2020, el flujo de llegadas internacionales a Canadá cayó un 73% con respecto al año anterior, con un total de 25,9 millones de viajeros que entraron al país. Hasta abril de 2021, Canadá mantuvo medidas muy estrictas para restringir la entrada de viajeros internacionales; medidas que fueron relajando en meses posteriores sin llegar a la eliminación completa. El año cerró con 18,8 millones de llegadas, muy por debajo de la cifra de 96,8 millones de 2019.

### 3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

#### 3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

La Ley de Inversión de Canadá ([Investment Canada Act](#)) es la ley que regula los capitales extranjeros que se invierten en Canadá. Todas las inversiones realizadas en Canadá requieren ser notificadas o, si exceden un umbral específico, aprobadas. Los inversores procedentes de países o bloques económicos pertenecientes a la Organización Mundial de Comercio (OMC) y/o que tienen acuerdo preferenciales con Canadá (como la UE) no necesitan aprobación federal, siempre y cuando el valor de los activos de la empresa a adquirir o de la empresa de nueva creación no supere el umbral de inversión fijado por el Gobierno federal. Éste se actualiza anualmente, siendo para 2022 de 454 M CAD para inversores que son empresas de titularidad pública, 1.141 M CAD para empresas del sector privado de países OMC y 1.711M CAD para países o regiones con acuerdos preferenciales (caso de la UE)..

Los inversores procedentes de países que no integran la OMC requieren de aprobación ministerial, si contemplan la adquisición directa de empresas canadienses cuyos activos superen los 5 M CAD o la adquisición indirecta de empresas con activos superiores a los 50 M CAD.

El plazo normal de obtención de las aprobaciones, para proyectos de inversión que superan los umbrales mencionados, está fijado en 45 días, pero puede ampliarse hasta un máximo de 75 días. En el caso de adquisiciones en el ámbito cultural, el organismo competente que gestiona las notificaciones/aprobaciones es el Ministerio de Patrimonio (*Canadian Heritage*). Para todas las demás adquisiciones, la tramitación se realiza a través del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico ([Innovation, Science and Economic Development Canada](#)), anteriormente conocido como *Industry Canada*.

En toda inversión que requiera de aprobación, el inversor tendrá que poder demostrar que dicha operación supondrá un “beneficio neto” para Canadá. Este concepto es multidimensional y comprende factores como el efecto de la inversión sobre la actividad económica, el empleo, el uso de suministros locales, la transferencia de tecnología o la compatibilidad con las políticas industriales, económicas y culturales de Canadá.

También existen restricciones fijadas por las distintas provincias. Unas pueden exigir, por ejemplo, una mayoría de ciudadanos canadienses en los consejos de administración o pueden controlar de forma muy estricta la propiedad inmobiliaria.

La inversión de los residentes canadienses en el extranjero no está sujeta a ninguna restricción.

Cabe señalar también que con la entrada en vigor provisional del acuerdo CETA, el umbral de revisión de las operaciones de inversión para los países de la UE es de 1.711 M CAD, como se ha señalado anteriormente para inversiones que se benefician de un acuerdo preferencial con

Canadá.

Aparte del régimen de inversión extranjera, en el caso de las adquisiciones y fusiones, los inversores de terceros países debene tener en cuenta también las implicaciones de la ley de competencia de Canadá. Como regla general, hay que notificar al organismo de supervisión de la competencia ([Competition Bureau](#)) cualquier adquisición de activos con un valor agregado superior a 93 millones de CAD o que generen ventas por ese importe. También hay que notificar a las autoridades las transacciones de compra o fusión entre partes que tengan en Canadá, de forma agregada, activos o ventas superiores a 400 millones de CAD. La notificación es previa a la operación de compra o fusión. Independientemente de que la operación sea “notificable”, el regulador puede revisar cualquier operación y vetar aquellas que vulneren las reglas de competencia.

### 3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

Tras la fuerte caída experimentada en los flujos de IDE de Canadá con el resto del mundo en 2020, debido a la ralentización global del comercio y de las inversiones provocado por la pandemia de COVID-19 y las medidas sanitarias tomadas, las inversiones se han recuperado con fuerza en 2021. La IDE recibida creció un 141%, mientras que la emitida subía un 80,6%.

EE. UU. es el principal origen y destino de la inversión directa extranjera de Canadá. Este país concentró un 50,2% de la IDE en Canadá y un 66% de la IDE de Canadá en el exterior en 2021. Holanda, Reino Unido, Las Islas Caimán y Luxemburgo son, después de EE. UU., los principales países que invierten en Canadá. A su vez, junto con EE. UU., Reino Unido, Luxemburgo y las Bermudas son los principales receptores de la inversión canadiense.

Por sectores, la inversión en energía y minería siguió cayendo de forma importante en 2021 después de la contracción de 2020 (-134% en 2020 y -284,7% en 2021). Las inversiones en el sector financiero, manufacturas y comercio y transporte se recuperaron y registraron todos aumentos importantes en los flujos de inversión en 2021.

#### CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

Inversión extranjera en Canadá	2018	2019	2020	2021	CREC. 2020-2021*
<b>(Millones USD)</b>					
<b>Por países</b>					
EE.UU.	16.383	19.051	11.247	29.969	149,0%
Otros países	21.283	31.097	11.922	29.724	137,4%
<b>Por sectores</b>					
Manufacturas	12.152	13.924	4.522	15.420	218,6%
Energía y Minería	4.361	19.317	-6.545	12.937	--
Comercio y Transporte	2.865	-588	7.676	10.204	24,2%
Finanzas y Seguros	1.963	4.786	2.977	6.339	98,9%
Dirección y gestión de empresas	4.192	6.034	6.391	3.851	-43,7%
Otras industrias	12.132	6.673	8.148	10.943	25,5%
<b>Total</b>	<b>37.665</b>	<b>50.146</b>	<b>23.169</b>	<b>59.694</b>	<b>140,7%</b>

\* Calculado sobre datos en dólares canadienses (para evitar distorsiones por tipo de cambio)

Fuente: *Statistics Canada*: tablas [36-10-0473-01](#) y [36-10-0026-01](#). Actualizado a 12/04/2022

### 3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

Entre 2015 y 2021 se destacan las siguientes grandes adquisiciones:

- En mayo de 2015, concluyó la compra de la canadiense Talisman Energy por Repsol por 8.300 M USD, más la asunción de una deuda de 4.700 M USD.
- En diciembre de 2015, la cadena francesa de hoteles Accor compró la canadiense FRHI Hotels & Resorts - dueña de las cadenas de hoteles Fairmont, Raffles y Swisotel - por 2.900 M USD.
- En abril de 2017, la estadounidense Starwood Capital Group Global completó la compra de la canadiense Milestone Apartments REIT por 2.600 M USD.
- En junio de 2017, la empresa estadounidense Vista Equity Partners concluyó la operación de compra de la empresa canadiense DH Corp por 3.400 M USD.
- En marzo de 2018, la empresa estadounidense Platinum Equity LLC completó la compra de la canadiense Husky Injection Molding System por 3.800 M USD.
- En mayo de 2018, Toyota anunció una inversión de 1.160 M USD en sus plantas de Canadá.
- En julio de 2018, Airbus tomó control (50,01%) del programa de aviones de pasajeros de pasillo único, denominado Serie C, de Bombardier por un dólar simbólico. En junio de 2020, adquirió la parte restante de Bombardier en el consorcio por 386 M USD , quedando de accionista único junto al Gobierno de Québec (25%).
- En abril de 2019, las mineras Goldcorp de Canadá y Newmont Mining de EE.UU. acordaron fusionarse en una operación valorada en 10.000 M USD.
- En noviembre de 2019, la empresa de corretaje estadounidense Charles Schwab adquirió a su rival canadiense TD Ameritrade en una operación valorada en 26.000 M USD.
- En febrero de 2020, Bombardier cedió su división de fabricación de trenes a la francesa Alstom por 6.200 millones de euros.
- En octubre de 2020, la petrolera Cenovus Energy acordó fusionarse con Husky Energy (propiedad del empresario de Hong Kong Li Ka-shing) por 3.800 millones de dólares canadienses (2.440 millones de euros aproximadamente). Esta adquisición supone la fusión de dos de las mayores compañías productoras de petróleo de Canadá.
- En septiembre de 2021, las empresas de cuidado veterinarios IVC Evidensia del RU y la canadiense VetStrategy se fusionaron para crear la segunda empresa a nivel mundial de clínicas veterinarias, con 2.500 clínicas en 20 países. No se conoce el importe de la operación, pero en 2020 Berkshire Partners había adquirido el 70% de la canadiense por 1.400 millones de dólares.
- En noviembre de 2021, Repsol completó la compra del 100% de las acciones de la terminal de regasificación de GNL Canaport (Nuevo Brunswick), cuya titularidad compartía con Irving Oil desde 2009, y que ha rebautizado como Saint John LNG. La adquisición permitirá a la empresa estudiar opciones para reconvertir la planta en una terminal de exportación de GNL.
- En diciembre de 2021, Canadian Pacific adquirió la empresa de transporte ferroviario de mercancías Kansas City Southern por 30.800 millones de dólares.

#### **3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS**

La fuente oficial para conocer información sobre inversiones extranjeras es la agencia canadiense Statistics Canada, que depende del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico, antes conocido como Ministerio de Industria. A través de su página web se puede acceder a las publicaciones de datos de contabilidad nacional y otros indicadores económicos, incluyendo la publicación de la posición internacional de la inversión de Canadá. Es de acceso libre y gratuito.

La agencia oficial encargada de promover y atraer las inversiones hacia Canadá es [Invest in](#)

[Canada](#), que dependía del Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*), pero que recientemente ha pasado a constituirse como una agencia federal independiente. En su página web se puede encontrar información de interés sobre normativa, implantación e incentivos.

### 3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

No existen ferias especializadas de promoción de inversiones. Esta actividad se realiza a través de las ferias especializadas sectoriales, en las que participan tanto la agencia Invest in Canada, como los organismos regionales de las diferentes provincias canadienses. A modo de ejemplo, se puede mencionar la feria del petróleo “Global Petroleum Show”, que tiene lugar cada dos años en la ciudad de Calgary (Alberta), o la feria bienal sobre tecnología medioambiental “Globe”, en la ciudad de Vancouver (Columbia Británica).

Por otra parte, los siguientes organismos regionales son bastante activos en la organización de eventos relacionados con la promoción de inversiones:

- Ottawa: [Invest Ottawa](#)
- Montreal: [Montreal International](#)
- Toronto: [Toronto Global](#)
- Columbia Británica: [Trade and Invest British Columbia](#)
- Alberta: [Invest Alberta](#)
- Quebec: [Investissement Québec](#)
- Ontario: [Invest in Ontario](#)

### 3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

En 2021, la inversión canadiense en el exterior subió un 80,6% % con respecto al año anterior. Estos resultados se debieron al efecto rebote tras la ralentización global del comercio y de las inversiones provocada por la pandemia en 2020. Por países, EE.UU. es el principal receptor de la inversión canadiense en el exterior, seguido por Luxemburgo, las Islas Caimán y el Reino Unido. Estos cuatro países combinados representan casi un 84% del total de las inversiones canadienses en el extranjero. Por sectores, empresas del sector de comercio y transporte, seguidos por dirección y gestión de empresas y energía y minería fueron las principales receptoras de inversión canadiense en países terceros.

**CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES**

Inversión canadiense en el extranjero	2018	2019	2020	2021	CREC. 2020-2021*
<b>(Millones USD)</b>					
<b>Por países</b>					
EE.UU.	37.820	27.921	28.028	59.259	97,6%
Otros países	20.235	51.463	18.488	30.641	54,9%
<b>Por sectores</b>					
Comercio y Transporte	10.537	8.524	1.681	42.850	2282,0%
Finanzas y Seguros	23.576	24.960	22.561	21.273	-11,9%
Energía y Minería	13.378	18.932	6.175	10.219	54,6%
Dirección y gestión de empresas	7.657	21.916	4.213	9.277	105,8%
Manufacturas	3.999	3.789	4.245	1.173	-74,2%
Otras industrias	-1.092	1.262	7.641	5.110	-37,5%
<b>Total</b>	<b>58.055</b>	<b>79.383</b>	<b>46.516</b>	<b>89.903</b>	<b>80,6%</b>

\* Calculado sobre datos en dólares canadienses (para evitar distorsiones por tipo de cambio)

### 3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

De acuerdo con los datos publicados por Statistics Canada, la balanza de pagos arrojó un saldo positivo en 2021 por primera vez desde hace 12 años. El saldo fue de 1.239 M USD, equivalente al 0,1% del PIB canadiense. Se debe al saldo positivo en la balanza comercial y a un déficit muy inferior al habitual en la balanza de servicios, que refleja, en particular, el efecto de las restricciones a los viajeros internacionales.

**CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS**

Balanza de Pagos	2018	2019	2020	2021
<b>Millones USD</b>				
<b>CUENTA CORRIENTE (SALDO)</b>	<b>41.013</b>	<b>-35.452</b>	<b>-29.381</b>	<b>1.239</b>
Balanza Comercial	16.830	-13.874	-29.687	4.150
Balanza de Servicios	16.801	-13.557	-4.126	-1.055
Balanza de Rentas	-4.841	-5.942	7.593	1.293
Balanza de Transferencias	-2.541	-2.079	-3.161	-3.150
Administraciones Públicas	3.219	3.879	2.206	2.848
Resto Sectores (Remesa de Trabajadores, otras)	-5.761	-5.958	-5.366	-5.998
<b>CUENTA DE CAPITAL (SALDO)</b>	<b>-59</b>	<b>-67</b>	<b>-36</b>	<b>-30</b>
<b>CUENTA FINANCIERA</b>	<b>35.801</b>	<b>-38.266</b>	<b>-29.275</b>	<b>2.748</b>
Inversiones directas canadienses en el extranjero	63.019	77.853	50.035	91.070
Inversiones en cartera (residentes)	44.485	25.174	32.816	132.357
Otras inversiones (residentes)	24.848	100.018	81.615	88.545
Inversiones directas extranjeras en Canadá	42.630	48.616	26.689	60.862
Inversiones en cartera (no residentes)	41.048	26.794	100.593	173.744
Otras inversiones (no residentes)	83.018	165.997	67.780	94.817
Reservas	-1.456	96	1.321	20.199
<b>ERRORES Y OMISIONES</b>	<b>5.271</b>	<b>-2.747</b>	<b>141</b>	<b>1.539</b>

Fuente: *Statistics Canada*: tablas 36-10-0014-01 y 36-10-0471-01. Actualizado a 12/04/2022

### 3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Las reservas internacionales oficiales de Canadá acumuladas a 31 de diciembre de 2021 eran de 76.820 M USD. Un 64% de las reservas de Canadá se encuentran en dólares americanos y un 20% en euros y el resto en yenes y libras esterlinas.

### 3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

Entre 2010 y 2012, el dólar canadiense se fue fortaleciendo por la entrada de flujos de capital extranjero al país en búsqueda de seguridad, dada la incertidumbre en los mercados

internacionales. En 2012, el dólar canadiense osciló en valores cercanos a la paridad con respecto al dólar americano. Sin embargo, a partir de enero de 2013 inició un proceso de depreciación ininterrumpido.

Frente al euro, el dólar canadiense alcanzó un máximo en agosto de 2012 (1,2153 CAD/€). A partir de ahí, se inicia un proceso de depreciación hasta el mínimo de marzo de 2018 (1,6124 CAD), provocado por la caída de los precios del crudo.

Durante 2021 el tipo de cambio medio con el dólar americano fue de 1,2535 CAD/USD, oscilando entre 1,2040 y 1,2942 CAD/USD y apreciándose un 0,6% a lo largo del año. Frente al euro, el tipo de cambio medio durante 2021 fue de 1,4828 CAD/€, oscilando entre 1,4188 y 1,5641 y apreciándose un 8,7% entre el inicio y el cierre del año.

El dólar canadiense suele fluctuar en respuesta a dos factores principales. La cotización con el dólar estadounidense, siendo EE. UU. su socio comercial más importante, muy por delante de cualquier otro país, y la cotización de los precios internacionales del petróleo, puesto que es el principal producto de exportación de Canadá. En menor medida, el dólar canadiense responde a otros factores, como los precios de otras materias primas, y el diferencial de tipos de interés con los tipos de interés de la Reserva Federal de EE.UU.

### **3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS**

La deuda externa de Canadá en 2021, según datos del FMI, se situó en 2.646.668 M \$US, equivalente al 133,6% del PIB nominal canadiense. Esta proporción ha mantenido una tendencia creciente desde 2008, cuando su valor era del 64%.

### **3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO**

La clasificación de riesgo país de Canadá según el grupo [Economist Intelligence Unit](#) es A. Las principales agencias de rating sitúan a Canadá en el mínimo del riesgo país: AAA estable (S&P), Aaa estable (Moody's); con la excepción de Fitch que rebajó el rating de riesgo en junio de 2020 a AA+ por el deterioro que han experimentado las finanzas públicas de Canadá por las medidas para mitigar el impacto económico de la pandemia de COVID-19.

### **3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA**

#### **Principales objetivos de la política monetaria**

La política monetaria está guiada por el Banco de Canadá, que es autónomo en sus decisiones. En 1993 estableció un acuerdo (que aún está vigente) con el Gobierno para situar el objetivo de inflación en una banda de fluctuación del 1% al 3%, con el propósito de mantenerlo en el 2%. El instrumento que se utiliza es la fijación del tipo de interés que el Banco de Canadá utiliza para prestar a los bancos dinero a un día.

En marzo de 2020, con el estallido de la pandemia de COVID-19 y el cierre de actividades económicas en Canadá, el Banco de Canadá intervino para reducir el tipo de interés a mínimos no vistos desde la crisis financiera de 2008 y establecer medidas de liquidez para entidades financieras y empresas. El tipo de interés de referencia quedó fijado en el 0,25%; una reducción de 1,5 puntos porcentuales respecto al tipo anterior.

La bajada del tipo de interés fue una de las primeras medidas del Banco de Canadá para hacer frente a las consecuencias económicas de las medidas sanitarias tomadas para contener la pandemia de COVID-19. Además de esto, el Banco de Canadá lanzó una serie de programas de compra de activos y tomó medidas para asegurar la liquidez con la intención de restablecer el funcionamiento del mercado y evitar la disrupción de la cadena de crédito. Aunque se ha reducido la frecuencia de las operaciones de liquidez a corto plazo desde el comienzo de la recuperación económica en los meses de mayo-junio, los programas siguen activos como una barrera de contención mientras la incertidumbre continúa.

La compra a gran escala en el mercado secundario de bonos del Gobierno de Canadá facilita el estímulo monetario a través de diferentes canales y puede ser considerado como expansión

cuantitativa; cuyo fin es mejorar la liquidez en el mercado de bonos del gobierno y hacer bajar los costes de prestar dinero a empresas y particulares.

En una intervención del 8 de octubre de 2020 el Gobernador del Banco de Canadá reconoció que la adopción de una política de tipos de interés históricamente bajos para hacer frente a la crisis económica ha elevado el riesgo financiero del país, destacando que, con carácter previo a la pandemia, el nivel de endeudamiento de hogares y empresas era muy elevado.

Los problemas para ajustar la capacidad productiva a una demanda que se ha acelerado tras la desaparición de medidas restrictivas para frenar la pandemia, a causa de cuellos de botella en las cadenas de suministro, de la falta de mano de obra en muchos sectores y del aumento de los precios de la energía, han ocasionado un aumento de la inflación muy por encima del objetivo del 2% anual desde el mes de marzo de 2021. La invasión de Ucrania por Rusia en febrero de 2022 ha exacerbado el problema y la subida del IPC ha alcanzado en los primeros meses del año niveles que no se habían experimentado en Canadá desde los años 90.

Como consecuencia, el Banco de Canadá ha empezado a retirar estímulo monetario en marzo. Ha iniciado una serie de subidas del tipo de interés de referencia que venía anunciando desde hace varios meses. La primera, en marzo, fue de 25 pb y, la segunda, en abril de 50 pb. Con la subida de abril, se acelera el ritmo de endurecimiento de la política monetaria. El tipo de interés de referencia se sitúa ahora en el 1%. Se espera que el tipo de referencia alcance, e incluso supere, el 2% para finales de 2022. Para la autoridad monetaria, los diferentes indicadores macroeconómicos sugieren que el output gap se ha cerrado a principios de 2022 y ha llegado el momento de intentar frenar la espiral inflacionista, que se ha propagado a casi todos los componentes del IPC. En sendos sondeos del banco central de abril, tanto consumidores como empresas esperan que el nivel de inflación se mantenga algo por encima del 5% a 12 meses, y las empresas esperan trasladar el aumento de sus costes a los consumidores. Esto incrementa el riesgo de que las expectativas de inflación rompan el anclaje con el instrumento de política monetaria si el Banco de Canadá no interviene de forma contundente. Una espiral inflacionista impulsada por incrementos de sueldos se vuelve más probable con la economía evolucionando cerca del límite de capacidad. La tasa de desempleo en marzo cayó al 5,3%, el nivel más bajo desde que se tienen cifras comparables en 1976, y el nivel de sueldos subió un 3,4% interanual.

### **Principales objetivos de la política fiscal**

Los presupuestos federales aprobados desde 2016 por el gobierno liberal de Justin Trudeau se han desmarcado del objetivo de retorno al equilibrio fiscal de la administración conservadora anterior, y contemplan un fuerte aumento del gasto público con el objetivo de estimular el crecimiento económico y apoyar a las clases medias.

El Presupuesto 2021 estuvo caracterizado por las medidas de emergencia para luchar contra la propagación del Covid-19 y mitigar los efectos de los cierres económicos. También incluía las previsiones de gasto del plan de recuperación pospandemia y medidas fiscales para frenar la erosión de la base imponible fruto del consenso OCDE.

El Presupuesto 2022, por su parte, pretende sentar las bases para un mayor crecimiento a largo plazo, pero también dar cuerpo a propuestas importantes del programa electoral del Partido Liberal de las pasadas elecciones (septiembre 2021) como tomar medidas para fomentar el acceso a la vivienda o aumentar la imposición a entidades financieras y aseguradoras. Fruto del acuerdo de apoyo alcanzado en marzo con el NDP para esta legislatura, introduce un plan de cobertura sanitaria para cuidados dentales. Adicionalmente, anuncia un aumento importante del gasto en defensa, como consecuencia de la invasión de Ucrania por Rusia.

El contexto macroeconómico en el que se inscribe el presupuesto es complejo. Canadá, como muchos otros países, se enfrenta a un fuerte aumento de la inflación, que ha alcanzado máximos de los últimos 30 años en los últimos meses y podría seguir subiendo a corto plazo. La previsión de crecimiento del consenso de economistas privados que usa el Gobierno para el marco presupuestario se reduce para 2022 con respecto a la que se adelantó en la actualización presupuestaria de diciembre 2021: 3,9% en 2022 (4,2%, previsión anterior) y 3,1 en 2023 (2,8%, anterior). El aumento del nivel de precios muy por encima de lo previsto y la fuerte recuperación de la actividad económica en el segundo semestre de 2021, y que se ha mantenido, da al

Gobierno federal unos ingresos adicionales a los previstos de 85.500 millones de dólares sobre el horizonte de previsión (6 años). Unido a un menor gasto en ayudas por desempleo y otros programas de apoyo por COVID, en total, respecto al presupuesto de 2021, los ingresos adicionales alcanzarían más de 113.500 millones de dólares (unos 83.000 millones de euros). De estos, 63.000 millones se asignan a nuevo gasto entre 2021-22 y 2026-27 en el nuevo presupuesto.

El déficit previsto para 2021-22 se situaría en 113.800 millones de dólares (83.200 millones de euros), equivalente a un 4,6% del PIB; 30.700 millones menos que la previsión de la actualización de diciembre. El presupuesto establece una senda decreciente de la ratio Deuda-PIB como “ancla” de disciplina fiscal, que pasaría del 46,5% en 2022-23 al 41,5% en 2026-27.

El grado de incertidumbre que existe en torno al escenario macroeconómico es notable. La conjunción del shock de oferta por la invasión de Ucrania, el endurecimiento de las medidas anti-COVID en China y las consecuencias sobre las cadenas de suministro, así como, dentro de Canadá, las tensiones inflacionistas por la falta de mano de obra y el aumento de tipos de interés son los principales riesgos que se identifican en el presupuesto.

## **4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES**

### **4.1 MARCO INSTITUCIONAL**

#### **4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES**

El marco general de las relaciones económicas entre España y Canadá es positivo y está muy influenciado por la dinámica de las relaciones con la UE.

#### **4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS**

##### **Acuerdos UE-Canadá**

- Firma del Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA) el 30 de octubre de 2016. Se está aplicando provisionalmente desde el 21 de septiembre de 2017, pendiente de la ratificación por todos los EE.MM.
- Firma del Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA) el 30 de octubre de 2016, que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, firmado en diciembre de 2009.

##### **Acuerdos bilaterales España-Canadá**

- 2019: Renovación del Acuerdo de Cooperación Tecnológica entre el CDTI y el Consejo de investigaciones Científicas de Canadá – NRC.
- 2019: Acuerdo de intenciones entre FinDev Canadá y COFIDES para promocionar el desarrollo sostenible a través del apoyo financiero al sector privado.
- 2015: Protocolo que modifica el convenio entre España y Canadá para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta y patrimonio firmado en 1976.

#### **4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS**

**Vinos.** En este sector existen múltiples barreras. Ontario, Quebec y otros monopolios provinciales mantienen prácticas discriminatorias, como diferenciales de costes de servicio (DCS) entre productos nacionales e importados, diferentes márgenes comerciales, o canales de distribución alternativos al monopolio solo para productores locales. La entrada en vigor del acuerdo CETA impone una cierta disciplina sobre los monopolios, que tendrán que auditar sus DCS, publicarlos y aplicarlos en función del volumen distribuido. También limita la proliferación de puntos de venta fuera de los monopolios, a los que no pueden acceder los vinos importados. El acuerdo alcanzado en julio de 2020 entre Australia y Canadá para resolver parcialmente la diferencia DS537, del que la UE era parte interesada, resuelve algunos de los problemas anteriores, así como la diferencia por la aplicación discriminatoria del impuesto especial federal



sobre vinos. El gobierno federal se compromete a eliminar para julio de 2022 la exención del impuesto especial para vinos canadienses. Ontario ha eliminado varias barreras, incluyendo las licencias de venta en tiendas de comestibles restringidas a vinos de la provincia. En abril de 2021, Canadá y Australia también alcanzaron un acuerdo para eliminar la discriminación de Quebec en los márgenes aplicados a vinos de fuera de la provincia.

Ontario aplica desde el 1 de abril 2021 los DCS calculados en la auditoría de 2019. Quebec aplica los diferenciales de su auditoría de 2020 desde el 23 de mayo de 2021.

Para septiembre de 2022, el Gobierno de Canadá tiene que publicar un informe de progreso sobre la eliminación de barreras en este sector; en especial, la eliminación de Marks-ups diferenciados para vinos importados y vinos nacionales distribuidos fuera del monopolio. Mientras tanto, algunos monopolios introducen nuevas medidas, como Ontario con su política de envases ligeros y plazos de pago más largos para vinos importados.

**Cuotas de quesos bajo CETA.** El sistema de concesión de cuotas de quesos bajo el acuerdo CETA, que gestiona en exclusiva Canadá, debía favorecer la entrada de “nuevos participantes” en el mercado canadiense. Sin embargo, en la práctica, el método de adjudicación no está respondiendo a lo esperado. Muchos “nuevos participantes” se han encontrado con adjudicaciones de cuota en 2018 y 2019 que estaban muy por debajo del umbral de viabilidad económica. La UE ha presentado una solicitud formal de revisión del sistema de adjudicación de cuotas. Canadá está revisando todo su sistema de cuotas, incluido el de quesos.

**Requisitos sanitarios y fitosanitarios (SPS).** Con la entrada en vigor provisional del acuerdo CETA (y la consiguiente desaparición de muchas barreras), la disparidad entre los requisitos SPS de la UE y Canadá se ha convertido en el principal problema de acceso al mercado para productos españoles (pequeños rumiantes, pollo, uva, glándulas de cerdo, etc.). Estos obstáculos no son contrarios al CETA, puesto que el acuerdo no contempla el reconocimiento mutuo directo en esta materia. Sin embargo, puesto que el acuerdo establece un marco para resolverlos, se requiere que la Comisión los priorice para llevarlos al comité conjunto SPS regulado en el acuerdo. Canadá, por defecto, solo acepta negociar con la Comisión para cualquier asunto que afecte a países de la UE. No obstante, el país estaría dispuesto a negociar bilateralmente en algunos casos, especialmente si no hubiera otros Estados miembros afectados, si bien la Comisión tendría que dar su visto bueno antes de entablar el diálogo. En este sentido, en abril de 2019 se aprobó un protocolo fitosanitario entre España y Canadá que permite la exportación de tomates españoles al país americano.

## 4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Los flujos comerciales entre España y Canadá son modestos (2.027 M€ de exportación en 2021; 2.002 M€ de importación), aunque con una tendencia ascendente desde 2014, ininterrumpida para las exportaciones hasta 2020 cuando se ve truncada por el efecto COVID. Las importaciones habían iniciado una contracción en 2019. A pesar de los cierres en España y Canadá, las exportaciones cayeron únicamente un 6,7% y las importaciones un 14,7% entre 2019 y 2020. En 2021, las exportaciones crecieron un 7,7% respecto al mismo periodo de 2020 y han vuelto a niveles de 2019. Destaca asimismo el gran aumento de las importaciones (del 50,4% en dicho período) impulsadas por los combustibles y minerales.

La entrada en vigor de CETA no ha tenido un impacto claro sobre el volumen de intercambios comerciales. El desarme arancelario partía de un arancel medio bajo, 3,9%, y un alto porcentaje de comercio libre de aranceles en régimen nación más favorecida. No se aprecia tampoco, en la evolución del número de empresas exportadoras a Canadá, un impacto apreciable por la entrada en vigor del acuerdo. Aunque no se puede decir que CETA haya sido un revulsivo para las relaciones comerciales bilaterales, la empresa española está usando las preferencias arancelarias de CETA, con una tasa de aprovechamiento del 74% en 2019, muy superior a la media UE de un 48%.

Las principales partidas de exportación de España a Canadá han tenido una evolución independiente de la entrada en vigor del CETA: La partida de medicamentos, primer producto de exportación responde a decisiones de fabricación de multinacionales del sector, al igual que la

partida de motores, segunda en el ranking, que vienen de la planta de la Ford en Almussafes, Valencia. El cuarto puesto lo ocupan los aviones de rescate que Airbus está construyendo para Canadá en España, con la entrega de la primera unidad en 2020.

Las importaciones están compuestas principalmente por minerales, cereales, oleaginosas y componentes del sector aeronáutico. Todas ellas partidas que se mueven a favor de los precios internacionales de materias primas, o son compras de naturaleza esporádica.

**CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS**

Principales productos de la exportación española (millones de euros)		2018	2019	2020	2021	CREC-2020-2021
1	8407 -- motores de embolo alternativo o rotativo, de encendido por chispa (motores de explosión).	167,7	348,6	221,3	189,5	-14,4%
2	3004 -- medicamentos dosificados (incluidos los administrados por vía transdérmica) o acondicionados para venta al por menor.	178,1	206,4	229,5	159,3	-30,6%
3	2204 -- vino	102,3	106,5	111,0	121,0	9,0%
4	8802 -- las demás aeronaves (por ejemplo: helicópteros o aviones); vehículos espaciales (incluidos los satélites) y vehículos de lanzamiento y vehículos suborbitales.	1,3	3,7	101,7	102,4	0,7%
5	2710 -- aceites de petróleo o de minerales bituminosos	100,2	93,3	56,4	88,8	57,4%
6	8411 -- turborreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas.	25,8	23,6	41,6	49,7	19,7%
7	0805 -- agrios frescos o secos.	64,8	61,3	48,4	46,8	-3,5%
8	7216 -- perfiles de hierro o de acero sin alear.	48,4	29,9	20,5	43,6	113,2%
9	6810 -- manufacturas de cemento, de hormigón o de piedra artificial, incluso armadas.	22,2	22,2	20,3	42,3	107,9%
10	6907 -- baldosas y losas, de cerámica para pavimentación o revestimiento	26,6	26,3	29,8	42,2	41,4%
11	1509 -- aceite de oliva y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente.	27,2	29,9	38,8	40,9	5,3%
12	8704 -- vehículos automóviles para el transporte de mercancías.	49,2	51,5	54,7	39,4	-28,0%
13	2713 -- coque de petróleo, betún de petróleo y demás residuos de los aceites de petróleo o de minerales bituminosos.	16,5	20,2	19,4	31,1	60,5%

14	2933 -- compuestos heterocíclicos con heteroátomo(s) de nitrógeno exclusivamente.	18,1	30,7	23,6	29,2	23,8%
15	2005 -- las demás legumbres y hortalizas, preparadas o conservadas, sin congelar (excepto en vinagre o ácido acético y los productos de la partida 20.06).	25,8	29,3	29,0	28,3	-2,2%
16	6204 -- trajes-sastre, conjuntos, chaquetas, vestidos, faldas, faldas-pantalón, pantalones, pantalones con peto y pantalones cortos (excepto los de baño), que no sean de punto, para mujeres o niñas.	24,7	25,9	20,7	28,2	36,1%
17	0203 -- carne de animales de la especie porcina, fresca, refrigerada o congelada.	10,2	7,2	10,3	22,7	121,4%
18	9990 -- códigos estadísticos nacionales para determinados movimientos específicos de mercancías.	11,6	22,6	16,1	20,0	24,4%
19	6403 -- calzado con piso de caucho, plástico, cuero natural, artificial o regenerado y parte superior (corte) de cuero natural.	25,3	27,5	23,4	19,1	-18,6%
20	8428 -- las demás máquinas y aparatos de elevación, carga, descarga o manipulación (por ejemplo: ascensores, escaleras mecánicas, transportadores o teleféricos)	4,7	2,1	4,4	18,5	320,9%
<b>Subtotal</b>		<b>950,4</b>	<b>1.168,6</b>	<b>1.120,8</b>	<b>1.163,0</b>	<b>3,8%</b>
<b>Total</b>		<b>1.786,2</b>	<b>2.017,8</b>	<b>1.884,5</b>	<b>2.027,9</b>	<b>7,6%</b>

Fuente: Estacom. Actualizado a 12/04/2022

**CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS**

Principales productos de la importación española (millones de euros)		2018	2019	2020	2021	CREC. 2020-2021
1	2709 -- aceites crudos de petróleo o de minerales bituminosos.	393,5	311,2	181,4	592,4	226,6%
2	2601 -- minerales de hierro y sus concentrados, incluidas las piritas de hierro tostadas (cenizas de piritas)	227,3	218,6	172,0	377,6	119,6%
3	3004 -- medicamentos, dosificados (incluidos los administrados por vía transdérmica) o acondicionados para venta al por menor.	104,1	118,3	122,6	132,4	8,0%

4	1005 -- maíz.	43,6	48,3	16,7	63,3	279,6%
5	8411 -- turborreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas.	58,9	55,1	58,2	54,6	-6,1%
6	8802 -- las demás aeronaves (por ejemplo: helicópteros o aviones); vehículos espaciales (incluidos los satélites) y vehículos de lanzamiento y vehículos suborbitales.	133,9	2,9	2,4	51,9	2059,0%
7	2603 -- minerales de cobre y sus concentrados.	107,0	154,8	39,9	50,9	27,6%
8	1201 -- habas (porotos, frijoles, frejoles) de soja (soya), incluso quebrantadas.	18,0	33,4	34,3	50,3	46,5%
9	3817 -- mezclas de alquilbencenos y mezclas de alquilnaftalenos, excepto las de las partidas 27.07 o 29.02.	34,7	-	-	50,0	9475655,3%
10	0306 -- crustáceos	36,9	43,7	31,2	47,7	53,1%
11	7502 -- níquel en bruto.	37,6	31,2	22,6	47,5	110,2%
12	1001 -- trigo y morcajo	42,9	23,2	42,4	42,9	1,1%
13	3815 -- iniciadores y aceleradores, de reacción, y preparaciones catalíticas, no expresados ni comprendidos en otras partidas.	0,4	0,6	22,9	38,0	66,1%
14	0713 -- legumbres secas desvainadas, incluso mondadas o partidas.	18,5	15,5	20,3	20,1	-1,1%
15	2309 -- preparaciones del tipo de las utilizadas para la alimentación de los animales.	12,3	13,4	13,5	18,3	35,7%
16	8703 -- coches de turismo	7,1	48,7	7,1	17,0	139,4%
17	7601 -- aluminio en bruto.	-	-	-	16,8	740616,4%
18	4802 -- papel y cartón	16,3	14,4	13,6	12,0	-11,8%
19	8803 -- partes de los aparatos de las partidas 88.01 u 88.02.	11,9	17,9	13,8	11,4	-17,5%
20	2620 -- cenizas y residuos (excepto los de la siderurgia) que contengan metal o compuestos metálicos.	3,8	8,1	15,0	11,0	-26,6%
<b>Subtotal</b>		<b>1.308,6</b>	<b>1.159,3</b>	<b>829,8</b>	<b>1.705,9</b>	<b>105,6%</b>
<b>Total</b>		<b>1.739,5</b>	<b>1.561,8</b>	<b>1.344,4</b>	<b>2.002,6</b>	<b>49,0%</b>

Fuente: Estacom. Actualizado a 12/04/2022

#### CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

Balanza comercial bilateral	2018	2019	2020	2021	CREC. 2020-2021
<b>(Datos en millones de euros)</b>					
Exportaciones españolas	1.786,2	2.017,8	1.884,5	2.027,9	7,6%
Importaciones españolas	1.739,5	1.561,8	1.344,4	2.002,6	49,0%
Saldo	46,7	456,0	540,0	25,3	
Tasa de cobertura (%)	102,7	129,2	140,2	101,3	

Fuente: Estacom. Actualizado a 12/04/2022

### 4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

España exportó servicios a Canadá por valor de 576 millones de euros en 2021, un 15,2% más que en 2020, e importó por valor de 274 millones, un 24,5% más que en 2020, según datos del Banco de España.

### 4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

En 2019 (último dato disponible para este indicador), el stock de inversión directa de España en Canadá (no ETVE) fue de 11.783M €, de los cuales el 86% se concentra en la extracción de crudo de petróleo y gas natural, siendo el protagonista Repsol que adquirió en 2015 Talisman Energy por 6.670 M€ y por la asunción de una deuda de 3.776 M€. Destaca en segundo lugar, la inversión en infraestructuras (848 M€ y 1.555 empleos en 2019). España es el 13<sup>a</sup> inversor en Canadá y las 83 empresas españolas establecidas en Canadá crearon 4.170 puestos de trabajo en 2019 en este país.

En términos de flujo, la inversión bruta no ETVE de España en Canadá no ha sido tradicionalmente muy relevante con la excepción de la operación mencionada de Repsol. En 2021, ha alcanzado 143 M€, misma cifra que en 2020.

Por su parte, en 2019 Canadá ocupa el puesto 13<sup>o</sup> en el ranking de inversores en España y crea del orden de 8.800 puestos de trabajo. Su posición inversora fue de 8.378 M€ y se encuentra más diversificada que la cartera de España en Canadá, destacando los sectores de suministro de energía, ingeniería civil y fabricación de material de transporte, cada uno de los cuales supone entre el 16 y 17% del stock de inversión.

Las inversiones directas de Canadá en España han ido cobrando mayor protagonismo. Entre 2016 y 2019, la inversión bruta no ETVE anual ha superado los 600M€. A pesar de la menor cifra de 2021 (179 M€), los fondos de pensiones canadienses han llevado a cabo importantes operaciones de inversión en España, sobre todo en el sector energético.

**CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS**

Inversión directa española bruta y neta, sectores	2018	2019	2020	2021
<b>(Datos en millones de euros)</b>				
Inversión Bruta	33,1	503,1	143,2	143,1
Desinversión	295,2	62,2	48,7	185,4
Inversión Neta	-262,1	440,9	94,4	-42,3
<b>Inversión bruta por sectores (miles de euros)</b>				
35 Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire	10.993,7	31.815,1	53.635,8	78.650,7
68 Actividades inmobiliarias	0	0	0	55.221,9
23 Fabricación de otros productos minerales no metálico	0	0	0	7.116,8

64 Servicios financieros, excep. seguros y fondos pensiones	366,7	8.071,2	27,7	1.013,7
42 Ingeniería civil	18.261,5	440.099,6	21.584,5	828,3
62 Programación, consultoría, otras actividades relac.	0	5.962,3	440,4	250,0
33 Reparación e instalación de maquinaria y equipo	0	888,8	0	0,1
71 Servicios técnicos arquitectura e ingeniería	0	0	45.867,4	0
81 Servicios a edificios y actividades de jardinería	0	0	9.582,1	0
43 Actividades de construcción especializada	650,42	0	4.886,8	0
<b>Otros</b>	<b>2.816</b>	<b>16.283</b>	<b>7.134</b>	<b>1</b>
<b>TOTAL</b>	<b>33.088</b>	<b>503.120</b>	<b>143.159</b>	<b>143.082</b>

Fuente: Datainvex. Actualizado a 12/04/2022

#### CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Stock de inversión española en Canadá (M €)	2016	2017	2018	2019
		11.003	11.527	6.895

Fuente: Globalinvex. Actualizado a 14/04/2022 (último dato disponible 2019)

#### CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Inversión directa de Canadá en España bruta y neta, sectores	2018	2019	2020	2021
<b>(Datos en millones de euros)</b>				
Inversión bruta país último	1.237,3	604,5	293,9	179,0
Desinversión	0,6	108,2	66,9	74,7
Inversión neta país último	1.236,8	496,4	227,0	104,3
<b>Inversión bruta por sectores (miles de euros)</b>				
10 Industria de la alimentación	0	0	0	35.481,1
79 Actividades agencias viaje, operador turístico. reservas	0	0	0	33.333,3
64 Servicios financieros, excep.seguros y fondos pensiones	453,1	73,5	51.492,2	30.029,0
96 Otros servicios personales	300,0	50,1	18.864,5	
68 Actividades inmobiliarias	10.486,1	72.479,0	32.445,2	12.327,1
35 Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire	1.210.211,0	394.148,9	191.869,5	12.060,0
63 Servicios de información	1.000,0	38.746,8	1.984,9	9.588,3
69 Actividades jurídicas y de contabilidad	12,5	358,8	0,5	7.003,4
41 Construcción de edificios	3.007,0	4,3	72,0	6.673,3
59 Actividades cinematográficas	0	49,8	0	4.973,8
<b>Otros</b>	<b>11.849,1</b>	<b>98.604,1</b>	<b>16.031,5</b>	<b>8.685,6</b>
<b>TOTAL</b>	<b>1.237.318,8</b>	<b>604.515,1</b>	<b>293.895,7</b>	<b>179.019,4</b>

## CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Stock de inversión canadiense en España (M €)	2016	2017	2018	2019
	5.687	5.829	6.582	8.250

Fuente: Datainvox. Actualizado a 14/04/2022 (último dato disponible 2019)

### 4.5 DEUDA

No hay deuda bilateral entre Canadá y España.

### 4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

#### 4.6.1 EL MERCADO

Canadá es un país que tiene cerca de 10 millones de km<sup>2</sup> de extensión y cuenta con una población de 38,5 millones de habitantes ([Statistics Canada](#), 1 de enero de 2022), aproximadamente el 80% dentro de una franja que bordea la frontera con EE.UU. Tiene 10 provincias y 3 territorios autónomos. El mercado está fraccionado y las competencias provinciales en numerosas materias hacen que abordar el mercado pase por una estrategia que tenga en cuenta este hecho provincial. La entrada en vigor en 2017 del acuerdo CFTA ha contribuido a facilitar el flujo de bienes y servicios progresivamente en todo el país. Desde el punto de vista práctico, las provincias más relevantes para los negocios son: Ontario, Quebec, Alberta y la Columbia Británica.

#### 4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

Canadá forma parte de la zona de libre comercio establecida por el tratado CUSMA, firmado entre EE.UU., México y Canadá y que entró en vigor el 1 de julio de 2020. Reemplaza al acuerdo NAFTA que estaba vigente desde 1994. Existe una fuerte interdependencia entre EE.UU. y Canadá a nivel comercial; EE.UU. ha sido el destino del 75,5% de las exportaciones canadienses y el origen del 48,5% de las importaciones en el año 2021.

La economía canadiense es la novena del mundo (2020) y en los últimos años su evolución ha tenido un buen comportamiento. El PIB nominal de Canadá es aproximadamente la duodécima parte del PIB de los EE. UU. y la undécima parte del PIB de la UE.

Existen además otros factores estratégicos que aportan especial valor al país en su región. Canadá dispone de importantes reservas energéticas y es el principal proveedor de petróleo de los EE.UU., por delante de Arabia Saudí. La posición geoestratégica de Canadá puede adquirir mayor relevancia si finalmente se abre el Paso del Noroeste, ya que esta ruta atraviesa el Ártico y conecta el océano Atlántico con el Pacífico. En la actualidad es navegable durante unos pocos meses del año, pero según diversos estudios realizados es posible que con el calentamiento global esta ruta pueda ser utilizada de forma comercial.

#### 4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

##### Sectores más interesantes para nuestro comercio

Con la entrada en vigor del CETA han mejorado las condiciones de acceso a la contratación pública para empresas europeas en Canadá, por lo que se incrementa el interés de diversos sectores económicos. A continuación se detallan algunos sectores especialmente atractivos para las empresas españolas tanto en términos de demanda potencial como de acceso al mercado.

- Infraestructuras: Consorcios con participación de empresas españolas han logrado sólo entre 2017 y 2021 la adjudicación de proyectos de carreteras, trenes ligeros, puertos,

metros, puentes, hospitales y plantas industriales por un valor cercano a los 23.000 M€. Actualmente hay empresas españolas- en la mayoría de los casos en consorcio con canadienses- precalificadas en proyectos que suman más de 32.000 M€, concentrados esencialmente en obras de metros y cercanías. Además, tanto el gobierno federal como los gobiernos provinciales han anunciado que el sector de infraestructuras jugará un papel esencial en el plan de recuperación económica

- **Energías renovables:** Se trata de otro de los sectores prioritarios en la estrategia federal de recuperación económica. Las oportunidades abarcan la provisión de equipos y servicios para instalaciones de energías renovables; la eficiencia energética; tecnología enfocada a la sostenibilidad y la reducción de emisiones de gases de efecto invernadero.
- **Agua:** Gran parte de las infraestructuras del agua en Canadá se construyeron entre 1950 y 1970. La escasez de nuevas inversiones en los años posteriores ha generado un alto grado de obsolescencia al que las autoridades están haciendo frente con planes muy ambiciosos. Hay proyectos de gran relevancia en particular en las provincias de Ontario y Columbia Británica.
- **Smart Cities:** Interés creciente por parte de las grandes ciudades sobre todo en el área de movilidad sostenible.
- **Industriales:** Azulejos y revestimientos cerámicos, Equipos para invernaderos profesionales, productos farmacéuticos, biotecnología, aeronáutico, construcción e ingeniería naval.
- **Productos hortofrutícolas frescos:** especialmente cítricos, y otras frutas de nicho como el Kaki.
- **Productos alimenticios transformados:** a destacar los jamones curados, embutidos, queso manchego, aceite y aceitunas, conservas de pescado y otras especialidades.
- **Vinos con denominación de origen**
- **Sector audiovisual**
- **Servicios educativos:** Programas de movilidad estudiantil y colaboración científica entre universidades de los dos países.

#### 4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

**Aeronáutica:** Sector importante en Canadá, especialmente en Quebec y Ontario, que cuenta con empresas de la relevancia de Bombardier, Pratt and Whitney y CAE. En 2018, Bombardier transfirió a Airbus su fabricación de aviones de un pasillo de 100 a 150 pasajeros (programa de la serie C. Ahora A220 y A330). Se presentan oportunidades en estructuras y subconjuntos para aeronaves, tecnologías de la información y comunicación para el sector y prestación de servicios. También destaca el sector espacial, con posibilidades en comunicación por satélite y sistemas de navegación, automatismos y robótica espacial y observación terrestre. Este sector tiene el atractivo de que permite acceder al mercado de EEUU a través de las firmas canadienses (el 80% de sus exportaciones van a EE UU).

**CleanTech** (agua, energías renovables, tratamiento de residuos): Dado el interés creciente por la reducción de las emisiones en la lucha contra el cambio climático, en Canadá se están llevando a cabo distintas iniciativas para incentivar la generación y el uso de energías renovables.

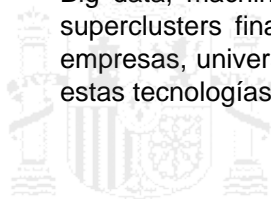
**Tecnologías de la información:** El fuerte crecimiento experimentado y pronosticado para los próximos años convierte a este sector en uno de los más atractivos. Destacan los sectores:

- **Sanitario:** La pandemia del Covid ha acelerado las inversiones centradas en la atención sanitaria a través de soluciones digitales y virtuales. Las soluciones relacionadas con el cuidado virtual, basadas en dispositivos individuales para mayores y aplicaciones están siendo valoradas por los proveedores de servicios de salud. La utilización de big data, de realidad virtual, la mejora de la interoperatividad entre soluciones digitales para historiales de pacientes o la comunicación electrónica con los pacientes ofrecen también nuevas oportunidades.
- **Financiero:** es el que más invierte en soluciones TIC en Canadá, principalmente en la mejora de los sistemas ya implantados, dado que suele ser reticente a adoptar nuevas tecnologías.
- **Público:** Canadá es uno de los países más avanzados en plataformas de e-Government.



Algunas tecnologías demandadas por el sector público son: soluciones de contact centre, de seguridad (protección de información) y de productividad.

- Big data, machine learning, inteligencia artificial y robótica: Canadá creó en 2018 tres superclusters financiados con fondos públicos y privados y liderados por consorcios de empresas, universidades y centros de investigación para posicionar al país como líder en estas tecnologías en diez años.



#### 4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

Las habituales para un país desarrollado. Las operaciones de exportación e inversión con Canadá pueden contar con líneas públicas de financiación como FIEM y coberturas de seguro de crédito y caución de CESCE. Así mismo, ICEX mantiene acuerdos con diversas entidades públicas de financiación como COFIDES, CERSA y ENISA.

De momento, ninguna entidad financiera española opera comercialmente en Canadá, aunque el Banco Santander está en proceso de tramitar una licencia bancaria para entrar en el segmento de banca al por menor. CaixaBank tiene una oficina de representación en Toronto desde la que asesora a clientes que buscan financiación para sus proyectos en Canadá. El Royal Bank of Canada, por su parte, tiene una oficina de representación en Madrid

#### 4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

- Plan sectorial de Cítricos: Clementina: campaña de publicidad en medios convencionales y redes sociales y promociones punto de venta en las principales cadenas de alimentación. Naranja: acciones de relaciones públicas dirigidas a los distribuidores canadienses.
- Plan sectorial del Kaki.
- El Plan horizontal que da cobertura a la promoción de todos los productos alimenticios transformados apoya a los importadores y distribuidores de producto español con acciones punto de venta y degustaciones y seminarios dirigidos al canal HORECA y tiendas gourmet. Estas acciones se complementan con actividades formativas dirigidas a los futuros chefs que se realizan en colaboración con las grandes escuelas de cocina canadienses.
- Vino: La estrategia del ICEX en estos momentos es de realizar la promoción de vinos junta a la de agroalimentario. No obstante, está previsto hacer una o dos misiones inversas.
- Plan de Promoción del Sector Audiovisual: Difusión en Canadá de la iniciativa “SPAIN AUDIOVISUAL HUB OF EUROPE, 22-25” considerando participaciones en Toronto International Film Festival (TIFF) con un Foro de Coproducción España/Canadá y un “Pitch Event” de atracción de rodajes en España dentro de la Industry Conference del TIFF. Evento de búsqueda de Financiación de 5 documentales españoles dentro del marco de HOT DOCS y participación en el OTTAWA INTERNATIONAL ANIMATION SHOW.
- Misiones inversas: Servicios educativos; Eduespaña; LIBER; SIDEREX; ASEPRI; VINOS y Misión de Compradores canadienses al TOY Pre-Show de Altea Valencia.
- Misiones directas: Actividades con Colleges and Institutes Canada; Tecnología sanitaria, Misión Cámara de Vigo, Misión Foment del Travail; Misión Cámara de Madrid; misión Cámara de Cantabria; posible misión Cámara de Gijón.
- Atracción de inversiones: Participación en PDAC 2022 y en Electricity Transformation. Jornada Rising Up en colaboración con IE.
- Seminarios/Jornadas: Jornada sobre proyectos hospitalarios en la provincia de Ontario (7 abril). Jornadas sobre regulación de pesticidas; Podcasts promoción vinos, clases magistrales, seminarios y catas virtuales con sommeliers. Jornada salud digital.
- Seminarios Aula Virtual/Otros contenidos digitales: video iagua, video sobre tecnología sanitaria.
- Asistencia a ferias 2022: pabellón en la feria SPIE; Virtual RC Show, CPMA; CHFA East; Grocery Innovations Canada; The Building Toronto Show; TIFF; Hot Docs Show; Electricity Transformation (nov.).

## 5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

### 5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

#### 5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

**Marco Institucional:** Las relaciones bilaterales UE-Canadá se sustentan fundamentalmente sobre los siguientes instrumentos:

- **Relaciones políticas:** El acuerdo SPA (*Special Partnership Agreement*) rubricado en septiembre de 2014 y que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017. Es una actualización del Acuerdo Marco.
- **Relaciones económicas y comerciales:** Acuerdo Económico y Comercial Integrado (CETA).

Esta estructura se complementa con diversos Acuerdos sectoriales bilaterales, el acuerdo de vinos y bebidas alcohólicas de 2003, o el Acuerdo sobre PNR (Registro de datos de Pasajeros) alcanzado en junio de 2005. En diciembre de 2009 se firmó un Acuerdo en Servicios Aéreos.

**Negociaciones y Cuestiones Comerciales:** Canadá y la UE negociaron entre 2009 y 2014 el Acuerdo Económico y Comercial Integrado (CETA), de carácter preferencial, que incluye compromisos de liberalización en el comercio de bienes y servicios, además de capítulos sobre inversiones o compras públicas. En octubre de 2016, Canadá y la UE firmaron el acuerdo. El 21 de septiembre de 2017 entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. La aplicación provisional supone que entran en vigor solo las partes del acuerdo de competencia exclusiva europea.

En paralelo a la negociación del CETA, se renegóció el Acuerdo Marco de 1976, bajo la nueva denominación de Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA: *Strategic Partnership Agreement*). En la cumbre UE-Canadá celebrada en Bruselas el 30 de octubre de 2016 también tuvo lugar la firma del SPA, que supone incluir temas como las cláusulas políticas, el diálogo político, el desarrollo sostenible, la cooperación cultural, la cooperación en organizaciones y, por supuesto, la cooperación en el área de desarrollo económico.

#### 5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Según datos de Eurostat, en 2021 las exportaciones de la UE-27 a Canadá alcanzaron 37.244 M € (1,7% del total), mientras que las importaciones europeas desde Canadá se situaron en 23.452 M € (1,1% del total). Canadá fue el 12º cliente de la UE y el 16º proveedor.

Desde el punto de vista de Canadá, según datos de Trade Data Online, la UE es su 2º socio comercial, sólo por detrás de EE. UU. En 2021, según datos de fuente canadiense, las exportaciones canadienses a la UE-27 subieron un 8,1% y alcanzaron 24.314 M USD (4,8% del total), por 53.931 M USD (11% del total) de las importaciones canadienses desde la UE-27, que subieron un 12,8%.

Por países, el principal país destino de las exportaciones canadienses a la UE ha sido, hasta su salida de la unión, el Reino Unido. En 2020, todavía vigente el acuerdo de transición, RU acaparó un 41,8% del total exportado desde Canadá. En 2021, la parte del RU desaparece de las estadísticas de comercio con la UE. Lo que se ha notado, en especial, por el lado de las exportaciones. En 2021, España fue el sexto cliente de Canadá en la UE, con un 5,5% del total de sus exportaciones a la unión aduanera. En cuanto a las importaciones canadienses desde la UE, Alemania fue el principal proveedor de Canadá, con un 28,3% del total importado por Canadá. España fue el sexto proveedor de Canadá en la UE, con un 5,6% del total de las importaciones canadienses.

Intercambios comerciales con la UE (1)	2018	2019	2020	2021	CREC. 2020-2021
(Datos en millones USD)					
Exportaciones de Canadá a la UE	34.663	36.401	35.860	24.314	8,1%
Importaciones de Canadá de la UE	56.865	58.452	50.505	53.931	12,8%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 19/04/2022

(1) A partir de 2021, los datos son UE-27. La variación 2020/21 se ha calculado excluyendo el dato de Reino Unido, aunque en 2020 seguía perteneciendo a la Unión Aduanera.

#### CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

Intercambios comerciales con los países de la UE: exportaciones canadienses					
Millones de USD	2018	2019	2020	2021	CREC. 2020-21
Alemania	3.726	4.744	4.755	5.471	7,5%
Países Bajos	3.667	3.906	4.059	3.808	-12,3%
Francia	2.657	2.739	2.771	3.224	8,7%
Bélgica	2.924	2.426	2.039	3.116	42,8%
Italia	2.400	2.442	2.788	2.114	-29,2%
<b>España</b>	<b>1.657</b>	<b>1.133</b>	<b>1.062</b>	<b>1.855</b>	<b>63,2%</b>
Polonia	575	569	406	659	51,9%
Irlanda	616	635	501	621	15,7%
Finlandia	662	528	582	551	-11,6%
Malta	86	75	204	526	141,2%
Suecia	447	340	307	348	6,2%
Letonia	567	344	118	286	125,4%
Austria	196	198	138	281	90,6%
Portugal	294	215	146	232	48,9%
Dinamarca	286	205	221	196	-17,2%
República Checa	214	234	162	181	3,9%
Bulgaria	177	186	183	146	-25,6%
Rumania	153	77	115	121	-1,8%
Lituania	82	75	65	117	67,9%
Grecia	87	100	91	115	17,8%
Luxemburgo	52	76	92	114	15,6%
Hungría	72	69	47	85	68,4%
Eslovenia	65	72	78	57	-31,8%
Eslovaquia	27	30	26	36	28,0%
Croacia	126	26	23	26	8,3%
Estonia	20	24	19	18	-10,3%
Chipre	11	8	8	8	-8,1%
<b>Total UE-27</b>	<b>21.847</b>	<b>21.477</b>	<b>21.008</b>	<b>24.314</b>	<b>8,1%</b>
Otros países	429.102	424.737	368.704	479.174	29,9%
<b>Total todos los países</b>	<b>450.949</b>	<b>446.215</b>	<b>389.712</b>	<b>503.488</b>	<b>29,2%</b>

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 13/04/22  
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

Intercambios comerciales con los países de la UE: importaciones canadienses					
Millones de USD	2018	2019	2020	2021	CREC. 2020-21
Alemania	14.730	14.568	12.879	15.245	10,6%

Italia	6.946	7.141	6.714	8.354	16,3%
Francia	5.553	6.642	4.829	5.665	9,6%
Bélgica	3.434	3.746	3.262	3.881	11,2%
Países Bajos	3.491	3.516	2.400	3.119	21,4%
<b>España</b>	<b>2.294</b>	<b>2.644</b>	<b>2.305</b>	<b>3.028</b>	<b>22,8%</b>
Irlanda	2.284	2.278	2.389	2.293	-10,3%
Suecia	1.831	1.743	1.566	1.936	15,5%
Austria	1.623	1.721	1.435	1.843	20,0%
Polonia	1.629	1.762	1.531	1.787	9,1%
Dinamarca	1.144	1.164	1.015	1.196	10,1%
Finlandia	995	802	750	1.102	37,4%
República Checa	597	617	511	680	24,3%
Hungría	601	695	632	668	-1,2%
Eslovaquia	604	547	493	627	18,8%
Portugal	491	497	445	599	25,7%
Rumania	394	359	321	531	54,7%
Grecia	209	211	226	271	12,1%
Lituania	163	200	156	266	59,6%
Eslovenia	148	160	177	176	-6,8%
Luxemburgo	126	124	128	169	23,1%
Bulgaria	143	150	237	156	-38,7%
Estonia	172	93	86	146	57,8%
Letonia	38	35	46	84	72,2%
Croacia	86	53	98	74	-29,4%
Malta	28	26	25	30	13,9%
Chipre	3	4	2	5	94,3%
<b>Total UE-27</b>	<b>49.756</b>	<b>51.499</b>	<b>44.658</b>	<b>53.931</b>	<b>12,8%</b>
Otros países	410.138	402.162	360.233	435.645	20,9%
<b>Total todos los países</b>	<b>459.895</b>	<b>453.661</b>	<b>404.891</b>	<b>489.576</b>	<b>20,9%</b>

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 19/04/2022  
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

## 5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Canadá es miembro de las siguientes instituciones financieras internacionales:

Organización	Detalles
ADB	<a href="#">Banco Asiático de Desarrollo</a>
AfDB	<a href="#">Banco Africano de Desarrollo</a>
CDB	<a href="#">Banco de Desarrollo del Caribe</a>
EBRD	<a href="#">Banco Europeo para la Reconstrucción y el Desarrollo</a>
IADB	<a href="#">Banco de Desarrollo Interamericano</a>
WB	<a href="#">Banco Mundial</a>
IMF	<a href="#">Fondo Monetario Internacional</a>

Fuente: Gobierno de Canadá. Actualizado a 19/04/2022

## 5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Según el último examen de las políticas comerciales de Canadá efectuado por la OMC en 2019, los ajustes introducidos en sus políticas y prácticas comerciales han confirmado que su régimen comercial ofrece variaciones muy significativas, con sectores altamente liberalizados, pero también con importantes obstáculos impuestos a la importación en una serie de sectores.

En general, la economía está abierta a la inversión extranjera, y Canadá ha adoptado nuevas medidas para eliminar las cargas impuestas a los inversores, como el aumento de los umbrales que determinan que una inversión esté sujeta a examen. Sin embargo, en algunos sectores persisten desde hace tiempo obstáculos a la inversión. Se trata de sectores fundamentales de la economía, entre los que destacan la minería, la pesca, el transporte aéreo, las arenas petrolíferas, las telecomunicaciones, las industrias culturales o los servicios financieros, entre otros. Las restricciones se basan fundamentalmente en limitaciones a la participación de capital extranjero en la propiedad de empresas canadienses y en la exigencia de licencias para determinadas actividades.

#### **5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES**

##### **CUSMA**

CUSMA es el acrónimo que representa el tratado de libre comercio acordado por los tres países de Norteamérica (Canadá, Estados Unidos y México) y que entró en vigor el 1 de julio de 2020. Cubre una extensión de 21 millones de km<sup>2</sup> y una población de 493 millones de habitantes.

Desde la entrada en vigor de NAFTA el 1 de enero de 1994, el tratado predecesor al CUSMA, la integración de la economía de Canadá dentro del tejido económico de los Estados Unidos se ha hecho más intensa. Durante el período comprendido entre 1994 y 2021, las exportaciones de Canadá a los Estados Unidos experimentaron un incremento de un 160% y las importaciones canadienses procedentes de su vecino meridional subieron un 117%. En 2020, el impacto de las restricciones a la movilidad y los cierres de actividades no esenciales hicieron mella en el comercio con EE. UU. por lo que es imposible cuantificar el impacto de la entrada en vigor del nuevo tratado CUSMA en julio de 2020, comparándolo con la tendencia anterior. En 2021, ha retomado con fuerza, creciendo las exportaciones un 244% y las importaciones un 12,2% con EE. UU.

Aunque se observa efectivamente un aumento de la actividad económica entre ambos países en el periodo NAFTA, Canadá logró reducir el grado de dependencia de sus intercambios comerciales con los EE.UU. respecto al total mundial. El peso de EE. UU. en las importaciones de Canadá llegó a un máximo del 87% en 2002, siendo en 2021 el 75,5% del total. Al mismo tiempo, EE.UU. concentró el 48,5% de las importaciones canadienses

México, el otro socio comercial dentro de NAFTA y del CUSMA, ocupa un lugar privilegiado entre los principales socios comerciales de Canadá. Desde la entrada en vigor del NAFTA hasta 2021, las importaciones de Canadá desde México han crecido un 639%, mientras que las exportaciones de Canadá a ese país lo han hecho en un 656%. Ocupó el 3º puesto como país proveedor de Canadá y el 5º como destino de sus exportaciones.

Una de las secciones de CUSMA que sufre más cambios es la dedicada al sector del automóvil al introducir nuevas normas de origen para los fabricantes de vehículos de pasajeros, camionetas y camiones. En 2019 (pre-covid), la industria del automóvil de Canadá produjo 1,92 millones de vehículos por valor de 103.100 M CAD a la entrega de fábrica. Casi 135.000 personas trabajan directamente en el sector en Canadá y el 75% de la producción anual es exportada, lo cual da una idea de la importancia de los intercambios internacionales para el sector y para la economía canadiense.

Las mayores concesiones de Canadá se han dado en los sectores de productos agrícolas sometidos a sistemas de gestión de oferta, especialmente en los lácteos: Se estima que el acceso al mercado canadiense concedido a EEUU equivale a un 3,6% aproximadamente del mercado total canadiense. Este 3,6% se suma a la estimación del 3,1% del total del mercado canadiense concedido en el CTPP y el 1,6% aproximado concedido en CETA, lo que equivale a un total de entre el 8-9% del mercado doméstico, dependiendo de las fuentes que se consulten.

El umbral para inversiones provenientes de EEUU y México que queda fijado en CUSMA mejorará la cooperación y coordinación entre los tres países. Además, el umbral de inversiones que no necesitarán aprobación será de 1.613 MCAD (el mismo que bajo el acuerdo CETA), cuando el umbral para países OMC está fijado en 1.075 M CAD.

El acuerdo incluye una cláusula de revisión y extensión por periodos de 16 años.

Finalmente, el acuerdo incorpora una cláusula por la que se limita la capacidad de los países parte a suscribir acuerdos de libre comercio con países que se considera que no tienen economías de mercado, categoría que podría incluir a China.

Si bien la firma del CUSMA fue recibida con satisfacción en Canadá, la relación comercial con su vecino del sur sigue siendo motivo de preocupación. Canadá tiene abiertos varios contenciosos comerciales con EE. UU., incluyendo la gestión de cuotas que hace Canadá de los productos lácteos bajo CUSMA; la imposición de aranceles por parte de EE.UU. a la madera blanda y a los equipos de energía solar canadienses; el programa "Buy American" del presidente Biden que puede dificultar seriamente la participación de las empresas canadienses en el plan de renovación de infraestructuras de EE. UU.; o la propuesta de restringir los incentivos a la compra de vehículos eléctricos en EE. UU. a los vehículos fabricados en ese país.

## 5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

El 89% de las exportaciones de Canadá y el 81,2% de sus importaciones están cubiertas por alguno de los acuerdos preferenciales que tiene suscritos con sus socios comerciales.

Canadá ha suscrito acuerdos bilaterales de libre comercio con Chile, Colombia, Corea del Sur, Costa Rica, Honduras, Israel, Jordania, Panamá, Perú, la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC/EFTA) y Ucrania. Por otro lado, tras el rechazo de EE. UU. al acuerdo con los países de la Asociación Transpacífica (TPP), Canadá participó con los otros diez países restantes en la negociación de un nuevo acuerdo (CPTPP). El acuerdo se firmó en marzo de 2018 y está en vigor en ocho de los diez países firmantes. A día de hoy, Canadá está también negociando tratados de libre comercio con ASEAN, Mercosur, CA4, CARICOM, India, Indonesia, Japón, Marruecos, República Dominicana, Singapur y la Alianza del Pacífico. A su vez, se han iniciado conversaciones para desarrollar acuerdos similares con China, Turquía, Tailandia y Filipinas. Canadá también es parte de las negociaciones plurilaterales del acuerdo sobre servicios TISA y el acuerdo OMC de bienes ambientales.[Fuente: Global Affairs Canada].

Canadá y R.U. han negociado un acuerdo de continuidad comercial (Canada UK Trade Agreement Continuity) basado en el CETA.. Uno de los puntos del acuerdo de continuidad es el compromiso de iniciar negociaciones para un acuerdo de libre comercio no más tarde de un año tras la entrada en vigor del acuerdo de continuidad que se produjo el 1 de abril de 2021.

En 2022, y tras un marcado empeoramiento de las relaciones con China desde finales de 2018, Canadá ha anunciado una estrategia diplomática, de seguridad y comercial para reforzar su relación con varios países del Indo-pacífico y hacer contrapeso al gigante asiático, así como diversificar sus relaciones comerciales en la región. Ha anunciado el inicio de conversaciones con Taiwán para la firma de un APRI, está negociando un acuerdo comercial con los países ASEAN y quiere reforzar en particular la relación con Vietnam.

## 5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

### **The Chamber of Commerce of Metropolitan Montreal**

393, rue Saint-Jacques, bureau 200

Montréal (Québec) H2Y 1N9

Tel: (514) 871-4000

E-mail: [info@ccmm.ca](mailto:info@ccmm.ca)

<https://www.ccmm.ca>

### **The Toronto Region Board of Trade**

77 Adelaide Street West

Toronto, Ontario, M5X 1C1

Tel: (416) 366-6811

E-mail: [contactus@bot.com](mailto:contactus@bot.com)

<https://www.bot.com/>

### **Ottawa Board of Trade**

150 Elgin Street  
 Ottawa, Ontario, K2P 1L4  
 Telephone: (613) 236-3631  
 E-mail: [info@OttawaBOT.ca](mailto:info@OttawaBOT.ca)  
<https://www.ottawabot.ca>

**Canadian Chamber of Commerce**

275 Slater St, Suite 1700  
 Ottawa, Ontario, K1P 5H9  
 Tel.: (613) 238-4000  
 Email: [info@chamber.ca](mailto:info@chamber.ca)  
<https://www.chamber.ca/>

**Business Council of Canada**

99 Bank Street, Suite 1001  
 Ottawa, Ontario, K1P 6B9  
 Tel: (613) 238-3727  
 E-mail: [info@thebusinesscouncil.ca](mailto:info@thebusinesscouncil.ca)  
<https://thebusinesscouncil.ca/>

**Canadian Association of Importers and Exporters**

15 Allstate Parkway 6th floor  
 Markham, Ontario L3R 5B4  
 Tel: 1-866-616-2243  
 E-mail: [info@iecanada.com](mailto:info@iecanada.com)  
<https://www.iecanada.com/>

**CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO**

Organizaciones Internacionales	Detalles
Arctic Council	Consejo Ártico
Asia Pacific Economic Cooperation (APEC)	Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico
ASEAN (dialogue partner)	Asociación de Naciones del Sudeste Asiático
Commonwealth	Commonwealth
La Francophonie	La Francophonie
FAO	Organización para la Agricultura y la Alimentación
G-7	G7
G-20	G20
IAEA	Asociación Internacional de la Energía Atómica
ICAO	Organización de Aviación Civil Internacional
ILO	Organización Mundial del Trabajo
IMO	Organización Marítima Internacional
ISO	Organización Internacional para la Estandarización
ITUC	Confederación Internacional de Sindicatos
NATO - OTAN	Organización Tratado del Atlántico Norte
OAS	Organización de Estados Americanos
OECD - OCDE	Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo
Pacific Alliance	Alianza del Pacífico
UN - ONU	Naciones Unidas
UNCTAD	Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo
UNWTO	Organización Mundial del Turismo
WTO	Organización Internacional del Comercio

Fuente: [Global Affairs Canada](https://www.globalaffairs.ca). Actualizado a 23/03/2022.

