

Cómo vender en el exterior a través de mercados electrónicos

Madrid, 28 de abril de 2015

Programa

8:30	Recepción de asistentes
9:00	Apertura Francisco Javier Garzón, Consejero Delegado de ICEX España Exportación e Inversiones Wei Duan, Director de Marketing y Desarrollo de Negocio Internacional, EMEA, Alibaba Group Luis Carbajo, CEO de Solostocks
9:15	¿Cómo utilizar los mercados electrónicos B2B para exportar? eMarket Services, la Guía de mercados electrónicos B2B Alicia Montalvo, Directora General de Cooperación Institucional y Coordinación, ICEX Victoria Vera, Directora Adjunta de Información y Servicios Personalizados, ICEX
10:00	Alibaba.com. Panorama del mercado español. Los mercados electrónicos B2B para vender a escala mundial Wei Duan, Alibaba Group
10:30	Caso de éxito 1. Comprador en Alibaba
10:45	Alibaba Gold Supplier. Para incrementar las ventas mundialmente Eric Sin, Alibaba Group
11:15	Caso de éxito 2. Vendedor en Alibaba Fernando Palomares, Director de Exportaciones de Espai Sistemas
11:30	Café
12:00	Solostocks.com. La principal plataforma B2B española que ayuda a las PYMES a vender online Luis Carbajo, Solostocks
12:30	Caso de éxito 1. Empresa exportadora a través de Solostocks
13:00	Vender internacionalmente con Solostocks. Oportunidades de negocio para las empresas españolas en Europa y LATAM Luis Carbajo, Solostocks
13:15	Caso de éxito 2. Empresa exportadora a través de Solostocks
13:30	Coloquio
14:00	Comida y Networking
15:00	Entrevistas personalizadas con los mercados electrónicos participantes

Información

Cuándo	28 de abril de 2015
Dónde	Auditorio de ICEX España Exportación e Inversiones Paseo de la Castellana 278 Planta Baja - 28046 MADRID
Inscripciones	www.icex.es Asistencia gratuita Plazas limitadas hasta completar el aforo de la sala
Información	Ventana Global Tel.: 900 349 000 (de L a V de 09:00 a 18:00 horas) E-mail: informacion@icex.es