

---

2022



# El mercado de la gestión de residuos sólidos urbanos (RSU) en Canadá

Oficina Económica y Comercial  
de la Embajada de España en Ottawa

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



ESTUDIO  
DE MERCADO

17 de noviembre de 2022  
Ottawa

Este estudio ha sido realizado por  
Carmen Gálvez Álvarez

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial  
de la Embajada de España en Ottawa

<http://canada.oficinascomerciales.es>

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

NIPO: 114-22-014-8



En Canadá se generan alrededor de **35 millones de toneladas de residuos sólidos urbanos al año**, que equivalen a 2 kg per cápita diarios. En lo que respecta a los métodos de gestión de RSU, predomina **la disposición en vertedero (69 %)**, seguido del reciclaje y la valorización energética (28 %).

El sector ha experimentado un **crecimiento considerable** en las últimas dos décadas, y se espera que continúe en la misma tendencia durante los próximos años, propiciado por la expansión demográfica del país; el crecimiento económico; la **creciente cantidad de residuos que se generan** en Canadá (entre 2002 y 2018, la generación de residuos ha crecido un 16 %); el **aumento de la conciencia medioambiental**, que ha dado lugar a la aparición y aplicación de numerosas **políticas y normativas** dirigidas a reducir el impacto nocivo de los residuos y promover el reciclaje y la economía circular; y los **avances tecnológicos** en lo que a métodos alternativos de tratamiento de residuos se refiere.

En lo que respecta a cada una de las etapas que componen la cadena de valor del sector de la gestión de residuos sólidos urbanos, para el período comprendido entre 2022 y 2027, se estima que la industria de los servicios de **recogida y transporte crecerá un 1,8 % anual**, mientras que la industria de los servicios de **eliminación de residuos crecerá un 2,1 %**. Por su parte, la industria de los servicios de **reciclaje y recuperación energética incrementará sus ingresos en un 2,4 % anual** hasta 2025. Asimismo, atendiendo a los planes provinciales de infraestructuras, también se espera un incremento en el número de **proyectos de infraestructura** para la gestión de RSU.

En Canadá, los tres niveles de gobierno participan en la gestión de RSU: los **gobiernos provinciales y territoriales** establecen **políticas y programas de reducción de residuos**; el **gobierno federal**, proporciona el **marco normativo** y la **financiación** necesaria para el desarrollo de grandes infraestructuras; y los **gobiernos municipales** se encargan de la **recogida y transporte** de los residuos, su **reciclaje** y compostaje, y su **eliminación**.

Cabe destacar que en la práctica, existe una tendencia hacia los **acuerdos público-privados**, de forma que las operaciones de gestión de RSU – que son competencia de los gobiernos municipales – son llevadas a cabo por empresas privadas en régimen de subcontratación. La forma de acceso a estos contratos es mediante **concursos o licitaciones públicas**.

En lo que respecta a la **oferta en el sector** en cuanto a **gestión de residuos** se refiere, este sector se caracteriza por presentar una **concentración de mercado baja**. El territorio canadiense es muy extenso, por lo que existe un gran número de empresas de gestión de residuos con una fuerte presencia y reconocimiento a nivel local, y únicamente los grandes operadores están presentes en más de una provincia. En este sentido, los grandes operadores de la industria integran la mayoría de las actividades del sector en su cartera de servicios, lo que les otorga una ventaja competitiva y la capacidad de optimizar sus operaciones y costes.



La **oferta del sector de las infraestructuras** también se caracteriza por su **reducido nivel de concentración**. Los proyectos de mayor tamaño, como la construcción de plantas de procesamiento de residuos orgánicos o de plantas de digestión anaeróbica, generalmente son **adjudicadas a grandes empresas**.

En cuanto a la **oferta española** en el mercado canadiense de la gestión de residuos sólidos urbanos, esta se limita al área de las infraestructuras. En este sentido, la **percepción del producto español** es prácticamente inexistente en el ámbito de la gestión de RSU. No obstante, en el segmento de las infraestructuras en general – sobre todo en el área de transportes –, la presencia de empresas españolas es creciente y asentada sobre experiencias de éxito, por lo que la percepción que se tiene de ellas en el mercado canadiense es muy favorable.

En este contexto de crecimiento del sector, las principales **oportunidades** tienen su origen en las previsiones de crecimiento asociadas al incremento en el número de acuerdos público-privados, a una concienciación social creciente, a una regulación en materia medioambiental cada vez más estricta, y a la financiación que se contempla en los planes de infraestructuras de las principales provincias del país.



# ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

**Ventana Global**

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)

informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

[www.icex.es](http://www.icex.es)

