



INFORME
DE FERIA

2023



DEFSEC Atlantic / Canadian Defence Security & Aerospace Exhibition Atlantic

Halifax

3-5 de octubre de 2023

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.



INFORME
DE FERIA

15 de noviembre de 2023
Ottawa

Este estudio ha sido realizado por
Lucía Morán Alonso

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Ottawa

<http://Canada.oficinascomerciales.es>

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

NIPO: 114-23-015-8



Índice

1. Perfil de la Feria	4
1.1. Ficha técnica	4
1.2. Sectores y productos representados	6
2. Descripción y evolución de la Feria	8
2.1. Ubicación	9
2.2. Servicios ofrecidos	9
2.3. Actividades paralelas de la feria	9
2.4. Participación española	11
3. Tendencias y novedades presentadas	13
4. Valoración	15
5. Anexos	17
5.1. Plano de la feria	17
5.2. Fotografías	20
5.3. Otros datos de interés	22



1. Perfil de la Feria

1.1. Ficha técnica

DEFSEC Atlantic 2023 / Canadian Defence Security & Aerospace Exhibition Atlantic 2023

Fechas de celebración del evento: 3-5 de octubre de 2023.

Fechas de la próxima edición: pendiente de determinar.

Frecuencia: anual.

Lugar de celebración: Halifax Convention Centre, Halifax, Nueva Escocia, Canadá.

Horario de la feria: martes a jueves de 8:00 a 19:30

Precios de entrada y del espacio:

PRECIOS DE ENTRADA A DEFSEC ATLANTIC 2023

En dólares canadienses

CATEGORÍA	PRECIO 1 día (\$ CAD)	PRECIO entrada completa (\$ CAD)
Expositores	200 CAD + HST	350 CAD + HST
Empresas no expositoras	250 CAD + HST, antes del 08.09.2023 275 CAD + HST, después del 08.09.2023	400 CAD + HST, antes del 08.09.2023 440 CAD + HST, después del 08.09.2023
Empleados públicos	GRATIS	GRATIS
Militares	GRATIS	GRATIS
Profesionales del mundo académico	125 CAD + HST, antes del 08.09.2023 137,50 CAD + HST, después del 08.09.2023	200 CAD + HST, antes del 08.09.2023 220 CAD + HST, después del 08.09.2023
Medios de comunicación acreditados	GRATIS	GRATIS
Personalidades invitadas	GRATIS	GRATIS
Participantes en el Día Académico de Conexión	GRATIS	GRATIS

**La entrada completa incluye:**

- Acceso a la recepción inaugural del martes por la noche.
- Acceso a las salas de exposición, las reuniones B2B, las presentaciones y la recepción "Hour of Good Cheer" del miércoles.
- Acceso a las salas de exposición, reuniones B2B y presentaciones del jueves.
- Acceso a la aplicación web, a la plataforma web de inscripción en línea y a la plataforma web B2B2GO.

La entrada de un día incluye:

- Acceso a la recepción inaugural del martes por la noche
- Acceso a las salas de exposición, a las reuniones B2B, a las presentaciones y a la recepción "Hour of Good Cheer" del miércoles o del jueves.
- Acceso a la aplicación web, a la plataforma web de inscripción en línea y a la plataforma web B2B2GO.

Los empleados de una empresa u organización del sector privado que exponga en la feria se deben de inscribir bajo la categoría de **expositores**. Las entradas de expositores incluyen dos pases por *stand* estándar de 10' x 10' o por *stand* de quiosco de 8' x 8' adquirido. Se pueden adquirir pases adicionales a los permitidos para cada *stand*.

INFORMACIÓN ACERCA DE LOS STANDS DE EXPOSITORES

En dólares canadienses

CONCEPTO	DETALLES
Tarifa base del <i>stand</i>	4.200 CAD+ 15 % (HST) por cada <i>stand</i> de 10' x 10'.
Paredes del <i>stand</i>	Pared trasera de tubo y cortina de 8' x 10' con paredes laterales de tubo y cortina de 3' de alto; posibilidad de otras configuraciones a petición del expositor o por necesidades del vendedor.
Alfombrado del <i>stand</i>	Sala de exposiciones totalmente alfombrada. Posibilidad de contratar alfombrado adicional.
Mobiliario incluido	Una silla de tela y una mesa estándar de 48" x 24"
Conexiones eléctricas	Se incluye una conexión dúplex (dos salidas) de 110V, 15A sin costo adicional. Conexiones adicionales antes del 18 de septiembre de 2023 a 125 CAD + HST por conexión dúplex, después el coste es de 138 CAD + HST
Entradas incluidas	Dos entradas de expositor (sin comidas) por cada <i>stand</i> de 10' x 10'.
Entradas cena de ACADA	Dos entradas añadidas automáticamente para la Cena y Recepción de ACADA por cada <i>stand</i> de 10' x 10', a 225 \$ + HST cada una. Posibilidad de comprar más entradas al mismo precio.
Otros	• Muebles adicionales y otros servicios • Reserva de salas de reuniones



- Acceso gratuito a Wi-Fi en el salón de exposiciones.
- Posibilidad de solicitar una conexión de internet por cable.

INFORMACIÓN ACERCA DE LOS QUIOSCOS DE EXPOSITORES

En dólares canadienses

CONCEPTO	DETALLES
Tarifa base del stand	2.200 CAD + 15 % (HST) por cada stand de 8' x 8'.
Paredes del stand	Pared trasera de tubos y cortinas de 8' x 8' con paredes laterales de tubo y cortina de 3' de alto; posibilidad de otras configuraciones a petición del expositor o por necesidades del vendedor.
Alfombrado del stand	Sala de exposiciones totalmente alfombrada. Posibilidad de contratar alfombrado adicional.
Conexiones eléctricas	Se incluye una conexión dúplex (dos salidas) de 110V, 15A sin costo adicional. Conexiones adicionales antes del 18 de septiembre de 2023 a 125 CAD + HST por conexión dúplex, después el coste es de 138 CAD + HST
Entradas incluidas	Dos entradas de expositor (sin comidas) por cada stand de 8' x 8'.
Entradas cena de ACADA	Posibilidad de comprar entradas para la cena a 225 CAD + HST cada una.
Otros	• Muebles adicionales y otros servicios • Reserva de salas de reuniones • Acceso gratuito a Wi-Fi en el salón de exposiciones. • Posibilidad de solicitar una conexión de internet por cable.

1.2. Sectores y productos representados

DEFSEC es un evento de exhibición y demostración de productos y tecnologías relacionados con la defensa, la seguridad y el ámbito aeroespacial. Su objetivo es reunir a profesionales líderes de la industria, proveedores de tecnología y agencias gubernamentales relacionadas con la defensa y la seguridad.

DEFSEC permite a las empresas mostrar sus últimas innovaciones en tecnología de seguridad, equipos militares, sistemas aeroespaciales y otros servicios relacionados. Del mismo modo, les permite conocer de primera mano los productos, tecnologías y tendencias presentadas por otras empresas del sector.

Además de las exhibiciones, DEFSEC también ofrece oportunidades de *networking* y de intercambio de conocimientos y colaboración entre los actores de la industria y las agencias gubernamentales. También es un lugar donde se pueden discutir temas y desafíos actuales en el ámbito de la defensa y la seguridad, y donde se pueden establecer relaciones comerciales y contratos. El evento también incluye presentaciones llevadas a cabo por expertos en la industria sobre diferentes temas.



DEFSEC desempeña un papel importante en la promoción de la innovación y el desarrollo en la industria de la defensa y la seguridad en Canadá y a nivel internacional, y es un evento relevante para aquellos involucrados en estos campos.

- Página web: [DEFSEC Atlantic 2023](#)
- Email de contacto:
 - Director Ejecutivo: colin@defsecatlantic.ca
 - Director Adjunto: john@defsecatlantic.ca
 - Mostrador de inscripción: registration@defsecatlantic.ca
- Teléfonos de contacto:
 - Oficina central: +1-902-465-2725
 - Director Ejecutivo: +1-902-223-2099
 - Mostrador de inscripción: +1-902-982-6985

icex

2. Descripción y evolución de la Feria

DEFSEC Atlantic, presentado por la [Atlantic Canada Aerospace & Defense Association](#) (ACADA), fue creado por la Nova Scotia International Air Show Association (NSIASA), una sociedad sin ánimo de lucro constituida en 1996. La NSIASA aporta un enfoque imparcial a la organización de la exhibición, sin afiliarse a ninguna empresa y esforzándose por producir un evento que promueva el éxito de todas las empresas del Atlántico canadiense. La NSIASA también es responsable de otro evento que se lleva a cabo en varias comunidades de las Provincias Marítimas, conocido como [Air Show Atlantic](#).

DEFSEC Atlantic 2023 fue la decimoséptima edición de este evento, que se ha convertido en el segundo evento más grande de este tipo en Canadá, después de [CANSEC](#)¹. Se caracteriza por incorporar elementos tanto de una feria comercial como de una conferencia sobre adquisiciones de defensa. Además, permite a sus asistentes interactuar con participantes de todos los niveles de la defensa, la industria y el gobierno a través de su programa B2B/B2G, actos sociales, mesas redondas de expertos, presentaciones y herramientas de comunicación. Por lo tanto, se trata de una excelente oportunidad para hacer contactos en los sectores aeroespacial, de defensa y de seguridad, así como de conocer las oportunidades que brinda el Atlántico canadiense.

La asistencia al evento no está restringida por la pertenencia a ninguna asociación industrial, lo que permite el acceso de una gran variedad de empresas de prácticamente cualquier sector, ya procedan de Canadá o de otras partes del mundo. Esto facilita que las empresas se conozcan entre ellas y puedan iniciar colaboraciones futuras. DEFSEC también reúne a diferentes agentes del gobierno, que a menudo ponen de relieve los programas disponibles para ayudar a las empresas en su futuro desarrollo empresarial. Los miembros del ejército también son invitados a conocer a las empresas que potencialmente puedan tenerlos como usuarios finales de sus productos.

La edición de este año contó con la presencia de 525 empresas, 168 de ellas como expositoras, de 16 países diferentes. Además, contó con la participación de 62 agencias gubernamentales y 12 organizaciones académicas.

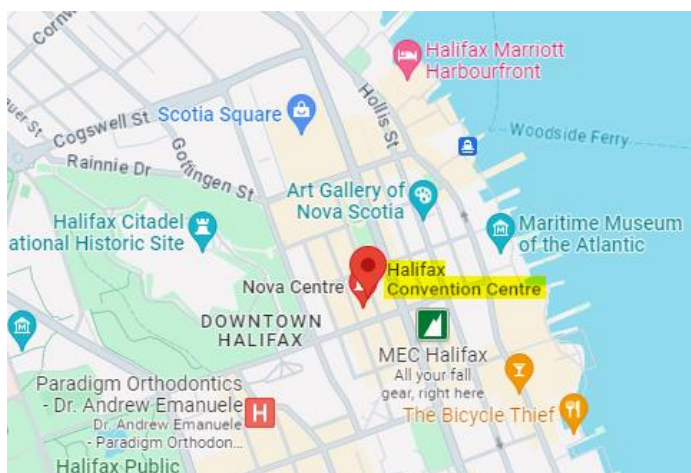
Se llevaron a cabo 638 reuniones privadas B2B/G durante el programa de este año, con planes de expandir el programa en los años futuros. Además, se llevaron a cabo varios cientos de reuniones más en puestos, habitaciones privadas alquiladas y lugares informales en todo el lugar.

¹ La principal diferencia entre ambas ferias es que para participar en CANSEC se requiere tener un establecimiento permanente en Canadá y DEFSEC no lo exige.

2.1. Ubicación

El evento se celebra en el **Halifax Convention Centre**, en la ciudad de Halifax, en la provincia canadiense de Nueva Escocia.

Con aproximadamente 11.150 metros cuadrados de espacio, se sitúa en pleno centro de la ciudad, exactamente en el 1650 de la calle Argyle, e incluye una amplia variedad de salas de reuniones, salas de exposiciones y espacios para conferencias.



2.2. Servicios ofrecidos

- El **Business Centre** está configurado para proporcionar a todos los asistentes acceso gratuito a todos los servicios básicos de una oficina fuera de las instalaciones. Como, por ejemplo, acceso a ordenadores conectados a internet, impresora, escáner, suministros básicos (bolígrafos, papel, USB...), y a un estante donde se pueden encontrar variedad de revistas de la industria de defensa disponibles de forma gratuita.
- El **Social Media Centre** cuenta con una gran pantalla que muestra transmisiones en directo de todas las plataformas de redes sociales populares utilizadas por el evento y sus asistentes. Además, es el lugar de trabajo del director de marca y marketing del evento, Tim Stephenson, quien gestiona las comunicaciones del evento y dirige el *podcast* oficial del evento.
- El **Guest Services** es una zona reservada para que los asistentes puedan dejar sus abrigo y equipaje, especialmente para aquellos que se van a sus respectivas ciudades directamente desde el evento. También existe la opción de dejar de forma segura dispositivos móviles y electrónicos en alguna de las estaciones de carga de alta velocidad.

2.3. Actividades paralelas de la feria

El evento cuenta con salas de **reuniones** a disposición de las empresas para que se reúnan entre ellas, así como con las administraciones públicas. En concreto, hay cuatro grandes salas dentro del Centro de Convenciones de Halifax dedicadas a reuniones B2B, conocida como la "Zona B2B". Dentro de cada sala, hay facilitados 30 espacios de 8'x8'. En otras ediciones de DEFSEC existió la opción de llevar a cabo reuniones virtuales, pero este año no ofrecieron esa opción por el escaso uso en la anterior edición de 2022. La búsqueda de contactos, la mensajería y la programación de reuniones se lleva a cabo a través de una plataforma online.

También incluye **presentaciones** llevadas a cabo por expertos en la industria sobre diferentes temas. En la edición de 2023 se llevaron a cabo las siguientes presentaciones:

- “Panorama de las operaciones canadienses de Leonardo” – Francesco Norante, Presidente de [Leonardo Canada](#).
- “Programa canadiense de certificación en ciberseguridad” – Joanne Lostracco, Directora General de Adquisiciones de Defensa de [ACADA](#)
- “Las nuevas tecnologías al servicio de la defensa (con demostración de realidad aumentada para entrenamiento naval)” – John Fisher, Director de Defensa Global de [Calian Group](#).
- “La pieza que faltaba: El futuro del mantenimiento industrial y la formación” – Emily Smits, CEO de [Modest Tree](#).
- “Programa IDEaS: Su innovación, nuestra inversión” – Philippe Hebert, Director General - I+D Innovación de [Defensa Nacional - IDEaS](#).
- “Haga crecer su empresa aeroespacial y de defensa con Invest Nova Scotia como socio” – Jonathan Coles, Ejecutivo de atracción de inversiones y Bridget Archibald, Ejecutiva de desarrollo de las exportaciones de [Invest Nova Scotia](#).
- “Resiliencia de ciberseguridad para maquinaria avanzada y sistemas de armas” – Andrew Stewart, Director de Estrategia Global de Seguridad Nacional y Gobierno de [Cisco Canada](#).
- “IA y digitalización de la formación” – Kate O'Neill, Directora de futuras capacidades de formación y Brad White, Director de Programa - Formación *Fleetway* de [Lockheed Martin Canada](#).
- Mesa redonda: “Confianza y trabajo en equipo: Latidos de la innovación colaborativa” – presentada por Chris Pogue, CEO de [Thales Canada](#).
- “El problema de los contratos públicos de defensa en Canadá: Por qué estamos en una encrucijada y qué podemos hacer al respecto” – Jack MacDonald, Director Técnico del [Grupo ADGA](#).
- Mesa redonda: “Asegurar el talento futuro: cómo pueden las PYME cultivar una cultura competitiva en el lugar de trabajo” – presentada por Victoria Belbin, CEO de [ACADA](#).
- “De la nanotecnología a la electroóptica: Innovaciones de vanguardia de META para tierra, mar y aire” – George Palikaras, Presidente y Director General de [Meta Materials](#).

Otro evento que cabe mencionar es la **Cena y Recepción de Networking de ACADA**, cuyo objetivo es dar a conocer el sector aeroespacial y de defensa del Atlántico. Cada año suele atraer a más de 400 asistentes, entre los que se encuentran miembros clave de la industria, representantes militares y gubernamentales y delegados. La velada incluye una recepción para establecer contactos, un orador principal, una cena de tres platos y el anuncio de los ganadores de los Premios a la Excelencia Industrial ACADA 2023.

Cada año, durante la semana de DEFSEC Atlantic se celebran una serie de **eventos relacionados**, y este año se celebraron los siguientes:

- [Día de la Industria de Thales Canada](#)
- [Día de la Industria de General Dynamics](#)
- [Evento de tutoría WIA-C & WiDS Atlantic Speed](#)
- [Recepción en la Ciudadela de Halifax de Samuel Associates](#)
- [Cena de la Asociación Aeroespacial y de Defensa del Atlántico Canadiense \(ACADA\)](#)
- [Partido benéfico de hockey "Furia de Titanes VII"](#)

2.4. Participación española

La única empresa española que participó en la feria fue [Navantia](#), empresa naval estatal que construye buques para los sectores militar y civil. Es el quinto constructor naval de Europa y el noveno del mundo.

Su asistencia y participación a DEFSEC Atlantic 2023 obedece a la presentación del **submarino S-80**, clase Isaac Peral, para el programa “*Canadian Patrol Submarine Project*”, en base al cual, la *Royal Canadian Navy* busca reemplazar su flota actual de submarinos (“*Victoria Class*” adquiridos a la *UK Royal Navy* en 1998) para proteger el Ártico con submarinos capaces de patrullar bajo el hielo. En concreto, planean adquirir una flota de entre 8 y 12 submarinos, así como el mantenimiento de estos.

El programa “*Canadian Patrol Submarine Project*” se encuentra en su fase de análisis de opciones, que incluye el compromiso con los posibles constructores para determinar los próximos pasos. El equipo del proyecto ha llevado a cabo los primeros contactos e investigaciones con países, empresas y armadas que actualmente tienen o están en proceso de construir submarinos que cumplen los requisitos canadienses. En concreto, se han puesto en contacto con Alemania ([TKMs](#)), Francia ([Naval group](#)), Japón ([MHI](#)), Corea del Sur ([DSME](#)), España ([Navantia](#)) y Suecia ([SAAB](#)). De todos ellos, solo estaban presentes en la feria con stand SAAB y Navantia.

Es importante destacar la excelencia del stand de Navantia en la feria, ya que no solo era el más grande y llamativo, sino que también estaba estratégicamente ubicado junto a la entrada principal del recinto de expositores, atrayendo así la atención de los visitantes. La Armada Canadiense valora positivamente el esfuerzo de la compañía española por atender y participar cada año este evento.



El submarino de Navantia está muy bien posicionado en el mercado por sus características, pues lleva incorporado el sistema AIP (Sistema de Propulsión Independiente del Aire), el cual permite evitar el riesgo de ser detectado por el enemigo en superficie, pues son capaces de recargar sus baterías en inmersión a cotas profundas, extendiendo notablemente su autonomía bajo el agua. Además, el hecho de que España forme parte de la Organización del Tratado del Atlántico Norte (OTAN) es un factor que favorece el posicionamiento de los productos españoles en este sector en Canadá.

3. Tendencias y novedades presentadas

El sector de la defensa y la seguridad en Canadá se enfrenta al desafío que representa la situación geopolítica global actual. La Armada Canadiense está intensificando sus esfuerzos por reforzar la seguridad del país y proteger sus fronteras ante posibles amenazas. Esta búsqueda por incrementar la seguridad del país ofrece oportunidades a empresas españolas del sector de defensa y seguridad, ya que Canadá busca colaboraciones y soluciones innovadoras que incluyan tecnologías avanzadas para enfrentar sus desafíos actuales y futuros.

Históricamente, la seguridad de Canadá se ha beneficiado de la distancia y aislamiento que le confiere su ubicación geográfica, rodeada de los océanos Atlántico y Pacífico al este y al oeste, el océano Ártico al norte y Estados Unidos al sur. La contribución de estos elementos de seguridad pasiva ha disminuido en la última década.

La defensa del país debe adaptarse de manera ágil y efectiva ante estos cambios. Para ello, la Armada Canadiense se encuentra en un proceso de revisión interna de las capacidades operativas de sus principales flotas de equipos, la cual refleja la necesidad de mejorar urgentemente su capacidad de detección de amenazas submarinas. Así surge el programa anteriormente mencionado: *Canadian Patrol Submarine Project*.

Como tendencias de inversión percibidas en el sector destacan el “*Anti-Drone System*” y los mecanismos para gestionar las amenazas cibernéticas.

- El “**Anti-Drone System**” es una tecnología que bloquea o rastrea los dispositivos aéreos no tripulados (UAV). Permite detectar drones enemigos y destruirlos por radiofrecuencia. Dado que las fuerzas hostiles utilizan los drones para recopilar información sensible, Canadá apuesta por los sistemas anti-drones para garantizar la seguridad del país.
- Los **ciberataques** se han convertido en una realidad cada vez más frecuente. Por ello, se percibe la creciente relevancia de la ciberseguridad y de la necesidad de proteger las infraestructuras y sistemas contra estas amenazas. En este sentido, se presentan en la feria tecnologías innovadoras como, por ejemplo, cristales diseñados para bloquear la transmisión de señales para proteger información importante de una nación frente a ciberataques.

La ministra de Defensa Anita Anand ha puesto de manifiesto las crecientes amenazas cibernéticas existentes en el país. Ha anunciado el establecimiento, en colaboración con el Departamento de Defensa de los Estados Unidos, de un programa transfronterizo de certificación de ciberseguridad con la finalidad de agilizar y proteger la cadena de suministro de defensa. Este programa mejorará

las capacidades de ciberseguridad de Canadá y protegerá a la industria nacional de defensa de las amenazas cibernéticas.

Defence Research and Development Canada (DRDC), líder canadiense en ciencia, tecnología e innovación en el ámbito de la defensa, tuvo un impacto significativo en el evento de este año, donde expuso los últimos avances en investigación y desarrollo (I+D) para la defensa y la seguridad de Canadá. Hicieron especial mención a la inversión de 4.230 millones de dólares (2.830 millones de euros) a lo largo de los próximos 20 años, anunciada en junio de 2022, cuyo objetivo es modernizar el Mando de Defensa Aeroespacial de Norteamérica (NORAD) y centrarse en la innovación en áreas como la defensa contra misiles hipersónicos y la inteligencia cibernética y artificial.

Cabe hacer especial mención a una iniciativa del Gobierno canadiense que permite a empresas de todo el mundo acudir a Canadá a presentar sus productos y tecnologías ante expertos en defensa nacional del Departamento de Defensa Nacional (DND), Las Fuerzas Armadas Canadienses (CAF) y otros usuarios. Esta iniciativa, conocida como [Sandboxes](#), facilita a empresas españolas del sector a dar a conocer sus productos en el mercado canadiense.

Por último, podría resultar de interés para empresas españolas el Centro de Emprendimiento y Empresas Oceánicas ([COVE](#)), el cual se configura como un centro de negocios que ofrece un espacio compartido, instalaciones y recursos para trabajar en áreas como la exploración marina, la tecnología oceánica y la sostenibilidad marina. COVE fomenta la colaboración entre empresas, instituciones educativas y organizaciones de investigación en el campo de la tecnología oceánica y promueve el desarrollo de empresas emergentes y la investigación en ciencias oceánicas.

4. Valoración

DEFSEC Atlantic es una gran oportunidad para toda aquella empresa española interesada en conocer a fondo el sector aeroespacial, de defensa y de seguridad en Canadá, pues se trata del segundo evento más importante del país en el sector, el cual reúne a técnicos expertos, a las principales empresas que operan en Canadá, a militares y a diferentes niveles del gobierno.

El evento permite la asistencia de empresas de todos los países y, a diferencia de CANSEC, no impone el requisito de contar con establecimiento permanente en Canadá. Esto facilita la participación de empresas españolas que no se hayan establecido aún en el país pero que tengan interés en darse a conocer en este sector en Canadá.

En general, la calidad y la organización del evento son muy buenas y, el hecho de que incluya otro tipo de actividades como seminarios, mesas redondas, reuniones B2B/B2G, etc., genera grandes oportunidades de *networking* con expertos en la materia y permite conocer las últimas tendencias e innovaciones del sector.

La forma en la que una empresa española puede acceder al mercado canadiense es a través de **licitaciones públicas**. La transparencia del sistema canadiense, junto con la existencia del acuerdo [CETA](#), que permite a las empresas europeas participar en concursos públicos en igualdad de condiciones que las empresas canadienses, facilita mucho este proceso. Sin embargo, el acuerdo CETA excluye aquellas compras públicas directamente relacionadas con la Defensa y la Seguridad Nacional. Por ello, solo estarán cubiertas por CETA aquellas compras del Departamento Nacional de Defensa que no afecten a la Seguridad Nacional.

En las compras públicas de Defensa y Seguridad Nacional existe un **triple reparto de competencias** entre: el cliente (el Departamento Nacional de Defensa – DND), la entidad que licita ([Public Services and Procurement Canada](#) – PSPC, que será la responsable del lanzamiento de los concursos de los principales cuerpos del Estado como la Marina o la Policía Montada) y la Institución federal de la Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico de Canadá ([Innovation, Science and Economic Development Canada](#) – ISED). Por otro lado, la Junta del Tesoro federal ([Treasury Board of Canada Secretariat](#)) es quien determina el presupuesto destinado a las compras de Defensa Nacional y demás clientes públicos.

La Institución federal de la Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico de Canadá es la responsable de controlar el cumplimiento de la **Política de compensaciones económicas** ([Industrial and Regional Benefits](#) – IRB) que comprueba que los adjudicatarios de los principales contratos de Defensa y Seguridad Nacional reinviertan los recursos económicos de los contratos con el fin de garantizar el empleo y la economía canadiense. Dicha política obliga a cualquier



adjudicatario (incluso a los subcontratados) de contratos de Defensa y Seguridad Nacional a reinvertir en Canadá el equivalente del valor del contrato.

Para explorar las oportunidades existentes en Canadá, existe una página web de compras públicas donde los proveedores pueden buscar y licitar contratos y oportunidades de adquisición de proyectos, tanto del Gobierno federal, como de los Gobiernos provinciales y del sector público canadiense en general: [CanadaBuys](#), a través de ella, las empresas españolas interesadas en participar en licitaciones públicas en Canadá pueden consultar los requisitos de adquisición y presentar sus ofertas de manera electrónica.

En esta línea, resulta de gran interés acudir al *stand* de “[Public Services and Procurement Canada](#)” para obtener más información acerca del proceso de adjudicación de contratos de defensa. También se recomienda visitar el *stand* de “[IDEaS, Innovation for Defense and Security](#)” para descubrir las últimas tendencias e innovaciones que buscan en el sector de la seguridad y la defensa en Canadá, así como el *stand* de “[Invest Nova Scotia](#)” para descubrir posibles oportunidades en el Atlántico canadiense.





5. Anexos

5.1. Plano de la feria

- **Convention Level Floorplan:**



DEFSEC ATLANTIC 2023

THE CANADIAN DEFENCE SECURITY & AEROSPACE EXHIBITION ATLANTIC
Halifax Convention Centre :: Halifax, Nova Scotia, CANADA :: October 3 - 5, 2023
PRESENTED BY
ATLANTIC CANADA AEROSPACE & DEFENCE ASSOCIATION



A PRODUCTION OF



IMPORTANT NOTES

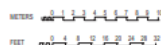
STANDARD BOOTH SIZE: 10' x 10'
KIOSK BOOTH SIZE: 8' x 8'

BLUEDROP TRAINING & SIMULATION EXHIBITION HALL
CEILING HEIGHT: 24'

META MATERIALS EXHIBITION HALL
CEILING HEIGHT: 12'

www.defsecatlantic.ca

FINAL FLOORPLAN
OCTOBER 3-5, 2023

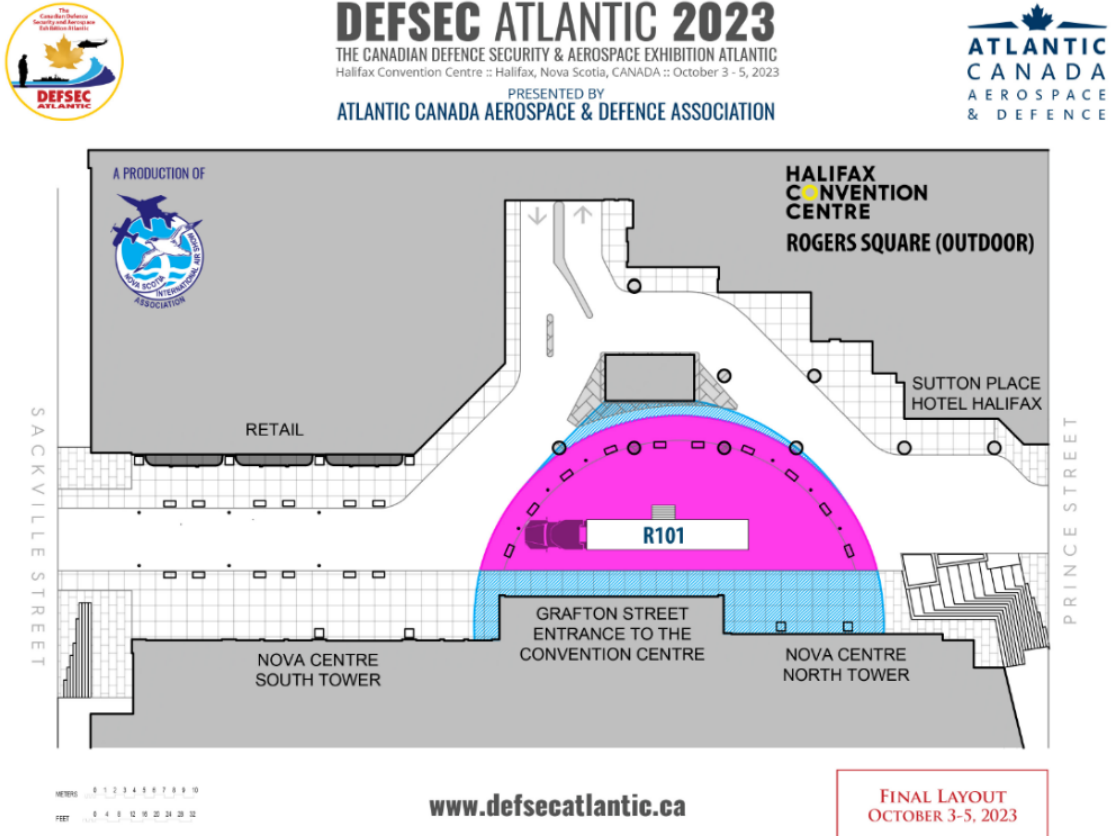


HALIFAX
CONVENTION
CENTRE
CONVENTION LEVEL





- Rogers Square Outdoor Space Layout:**



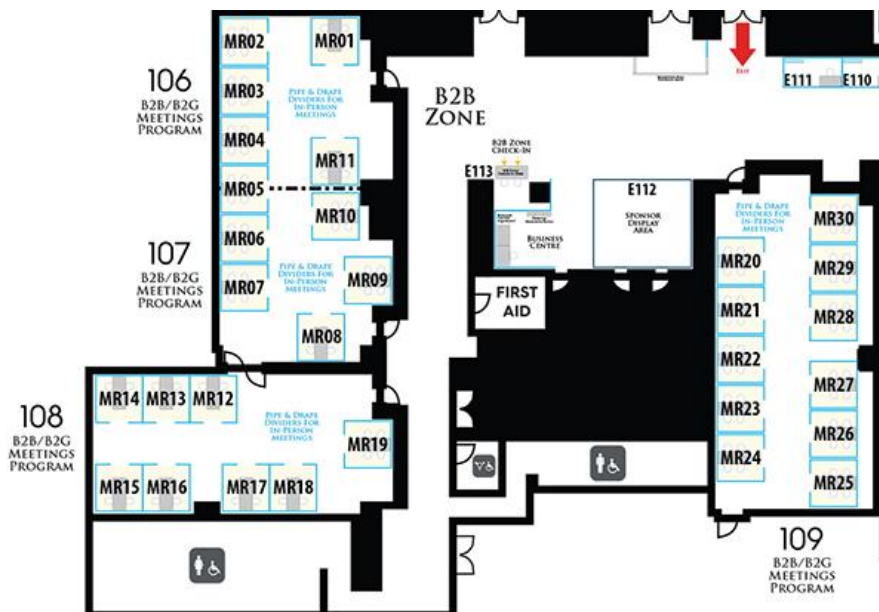
- Summit Level Floorplan:**



- Argyle Lever Floorplan:

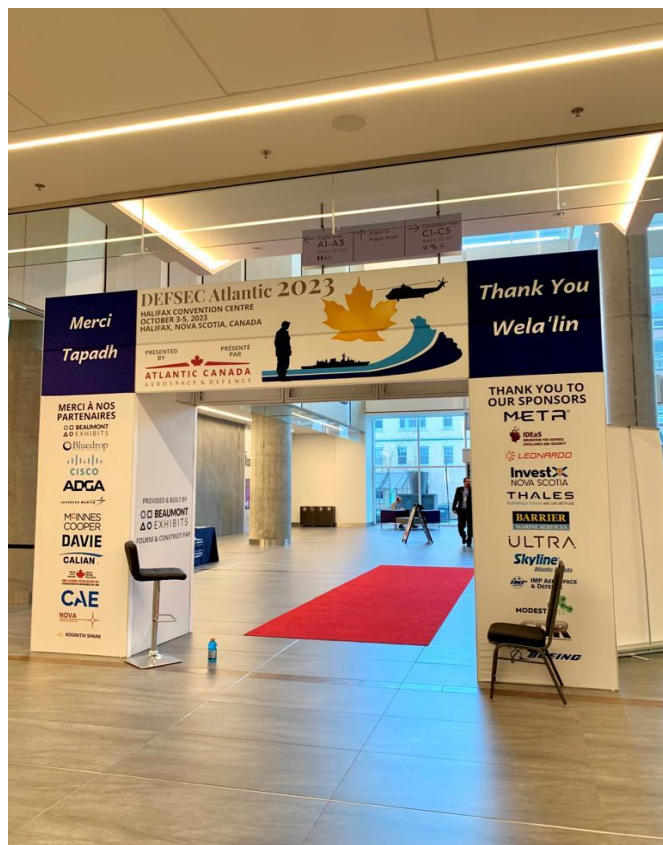


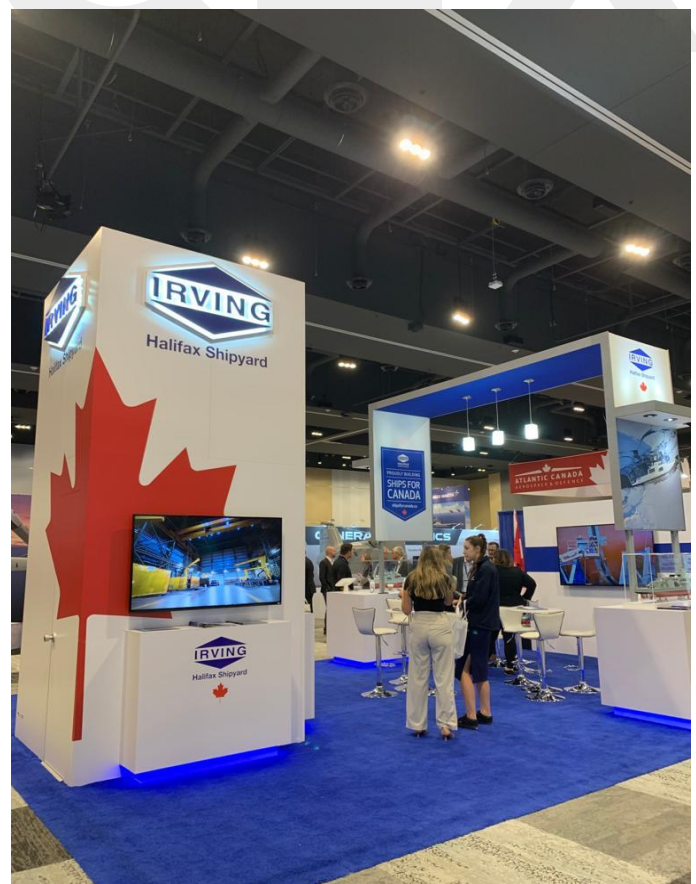
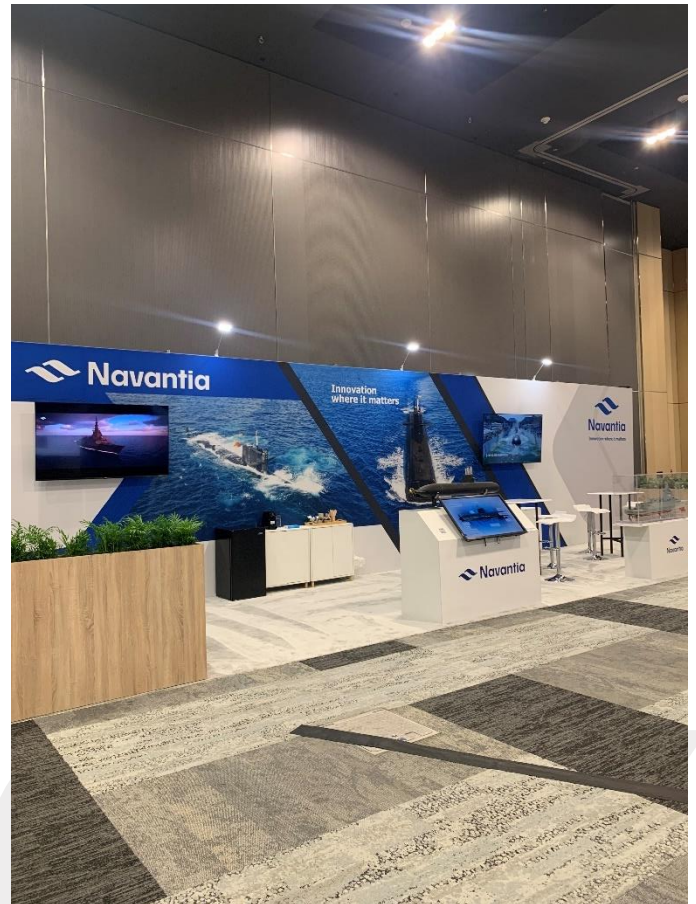
- Zone B2B:





5.2. Fotografías





5.3. Otros datos de interés

- Reglas de entrada a Canadá:**

Requisito de entrada al país: [eTA \(Electronic Travel Authorization\)](#)

DEFSEC Atlantic es registrado como un evento especial ante Inmigración, Refugiados y Ciudadanía de Canadá y, por ello, ponen a disposición de sus participantes un código que se debe de utilizar al completar la solicitud. El código de esta edición ha sido: 23DEFS.

- Transporte a y de la feria:**

Servicio de autobús entre el aeropuerto y el centro de Halifax: 4,25 \$ CAD (3 euros).

Información: <https://halifaxstanfield.ca/parking-transport/buses-and-shuttles/>.

ROUTE 320 Airport-Fall River									
To Downtown Halifax via Bridge Terminal					To Halifax Stanfield International Airport				
Halifax Stanfield International Airport	Pratt & Whitney & Old Guysborough	Fall River Park & Ride	Bridge Terminal Bay 10 ¹	Scotia Square (Duke & Albemarle)	Scotia Square (Duke & Albemarle)	Bridge Terminal Bay 10	Fall River Park & Ride	Pratt & Whitney & Old Guysborough	Halifax Stanfield International Airport
8695	8698	8030	7610	Arrive	9061	7610	8030	8699	Arrive
Monday to Friday					Monday to Friday				
-	-	536a	556a	611a	440a	452a	508a	515a	521a
545a	551a	605a	625a	640a	520a	535a	554a	603a	609a
615a	621a	635a	655a	710a	550a	605a	624a	633a	639a
645a	651a	705a	725a	740a	620a	635a	654a	703a	709a
715a	721a	735a	755a	810a	650a	705a	724a	733a	739a
745a	751a	805a	825a	840a	720a	735a	754a	803a	809a
815a	821a	835a	855a	910a	750a	805a	824a	833a	839a
845a	851a	905a	925a	940a	820a	835a	854a	903a	909a
915a	921a	935a	955a	1009a	920a	936a	954a	1003a	1009a
1015a	1021a	1035a	1055a	1109a	1020a	1036a	1054a	1103a	1109a
1115a	1121a	1135a	1155a	1209p	1120a	1136a	1154a	1203p	1209p
1215p	1221p	1234p	1255p	109p	1220p	1236p	1254p	103p	109p
115p	121p	134p	155p	209p	120p	136p	154p	203p	209p
215p	221p	234p	255p	309p	220p	236p	254p	303p	309p
315p	321p	334p	356p	410p	315p	331p	349p	403p	409p
415p	421p	434p	456p	510p	345p	401p	419p	433p	439p
445p	451p	504p	526p	540p	415p	431p	449p	503p	509p
515p	521p	534p	556p	610p	445p	501p	519p	533p	539p
545p	551p	604p	626p	640p	515p	531p	549p	603p	609p
615p	621p	634p	654p	709p	545p	601p	619p	633p	639p
645p	651p	704p	724p	739p	615p	631p	649p	703p	709p
715p	721p	734p	754p	809p	720p	736p	754p	803p	809p
815p	821p	834p	854p	909p	820p	836p	854p	903p	909p
915p	921p	934p	954p	1009p	920p	936p	954p	1003p	1009p
1015p	1021p	1034p	1054p	1109p	1020p	1036p	1054p	1103p	1109p
1115p	1121p	1134p	1154p	1209x	1120p	1136p	1154p	1203x	1209x
1215x	1221x	1234x	1254x	109x	-	-	-	-	-
Saturday, Sunday and Holidays					Saturday, Sunday and Holidays				
515a	521a	533a	553a	603a	420a	436a	453a	502a	508a
615a	621a	633a	653a	703a	520a	536a	553a	602a	608a
715a	721a	733a	753a	803a	620a	636a	653a	702a	708a
every 60 minutes					every 60 minutes				
415p	421p	433p	453p	503p	320p	336p	353p	402p	408p
515p	521p	533p	553p	603p	420p	436p	453p	502p	508p
615p	621p	633p	653p	703p	520p	536p	553p	602p	608p
715p	721p	733p	753p	803p	620p	636p	653p	702p	708p
815p	821p	833p	853p	903p	720p	736p	753p	802p	808p
915p	921p	933p	953p	1003p	820p	836p	853p	902p	908p
1015p	1021p	1033p	1053p	1103p	920p	936p	953p	1002p	1008p
1115p	1121p	1133p	1153p	1203x	1020p	1036p	1053p	1102p	1108p
1215x	1221x	1233x	1253x	103x	1120p	1136p	1153p	1202x	1208x

¹ Departure times are estimates.
This route may depart ahead of the published scheduled time.



Servicio de taxis:

Se puede contratar un taxi antes de viajar: <https://halifaxstanfield.ca/parking-transport/taxis-and-limos/>

Se puede coger un taxi directamente al salir del aeropuerto.

También está disponible la aplicación de UBER para solicitar el traslado por un precio que suele variar entre los 60 y los 80 \$ CAD (40 – 55 euros).

Aparcamientos de pago cerca del evento:



1. Nova Centre – 425 plazas
2. Metropark – 580 plazas
3. Prince George Hotel – 220 plazas
4. Scotia Square – más de 1.700 plazas
5. Casino Nova Scotia – 550 plazas
6. Cunard Lot – 160 plazas
7. Bishop's Landing – 50 plazas
8. Salter Lot – 300 plazas
9. Foundation Place – 230 plazas

- **Posibilidades de alojamiento:**

Hotel oficial asociado a DEFSEC 2023: [The Sutton Place Hotel Halifax](#).

Dirección: 1700 Grafton Street, Halifax, NS, B3J 2C4.

Tarifa exclusiva para asistentes al evento es de 219 \$ CAD/noche (150 euros).

- **Empresas asistentes a la feria:** <http://defsecatlantic.ca/exhibitors/floorplan-listing.asp>
- **Programa de la feria:** <http://defsecatlantic.ca/program/daily-agenda.asp>

- Fact sheet DEFSEC Atlantic 2023:



DEFSEC Atlantic 2023
HALIFAX CONVENTION CENTRE
OCTOBER 3-5, 2023
HALIFAX, NOVA SCOTIA, CANADA

PRODUCED BY  PRESENTED BY 

ATTENDEE DEMOGRAPHICS
1340 Confirmed Attendees

- In-Person: 100.0%
- Exhibiting Organizations: 168
- Industry & Other: 82.0%
- Countries Represented: 16
- Government Agencies: 62
- Government & Military: 11.3%
- Organizations Overall: 525
- Academic Organizations: 12
- Academia: 6.7%

VENUE STATISTICS
76,000 square feet used this year at the world-class Halifax Convention Centre

- Exhibition Space: 40,000 sq ft
- Dedicated B2B/G Program Space: 5,000 sq ft
- Admin & Support Areas Space: 6,500 sq ft
- Reception & Presentation Space: 10,500 sq ft
- Privately Rented & Managed Meeting Space: 14,000 sq ft
- Freight Handled: 80,000+ lbs

MEETING & NETWORKING STATISTICS
DEFSEC Atlantic provides access to "the right people" in an engaging & professional setting...

- ALL ATTENDEES had access to a fully featured and managed in-person meeting & matchmaking platform
- 771 private B2B/G meetings were facilitated through this year's program, with plans to continually improve the program for future years!
- Several hundred more meetings took place in booths, private rented rooms and multiple informal places provided throughout the venue
- Networking opportunities included both official DEFSEC receptions PLUS a growing list of peripheral industry events during "DEFSEC week"

FUN & INTERESTING FACTS
We have always had an "open door policy", with no membership in any association ever required...

- DEFSEC Atlantic is the second largest annual Aerospace, Defence & Security industry event in Canada
- We continue to have a great variety of sponsorship & promotional opportunities to help give your brand increased exposure at the event!
- We had a comprehensive list of highly relevant presentations and panels given by event sponsors and partners
- We introduced Educational Workshops giving attendees the chance to take a deeper dive into more specialized topics critical to our industry
- We continued our "Academic Day of Connection" introducing graduating students from relevant disciplines to our industry
- The event continues to attract a wide variety of OEMs, SMEs, governments, militaries, associations and non-profits from across the globe
- We continued and expanded our extremely popular official on-site podcasts this year - episodes featured many of our sponsors & partners
- Over 3,500 cups of coffee and 1,300 bottles of water were consumed by attendees this year

"The Canadian Defence Security and Aerospace Exhibition Atlantic"



Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

www.icex.es

